ПОЛЯ ЗАМУЧИЛ «СУШНЯК»

В некоторых регионах на полях от засухи погибает до трети будущего урожая

стр. 3

ЕЩЕ ЕСТЬ ВРЕМЯ СДЕЛАТЬ ВЫБОР

На вопросы «БДГ» ответил посол США в Беларуси Майкл Козак

стр. 4

ГДАНЬСКИЕ ВОРОТА ОТКРЫТЫ

С польского побережья просматриваются заманчивые для белорусов морские перспективы

стр. 12

http://www.bdg.by

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№83 (1172) 11 июня 2002 года Газета основана в 1992 году вторник

Минор в мажоре

Игры вокруг акционирования белорусского нефтехима способны отпугнуть последних возможных инвесторов

Вадим СЕХОВИЧ

Белорусское правительство объявило о новых условиях приватизации нефтехимического комплекса. 7 июня заместитель министра экономики Андрей Тур заявил, что государство сохранит за собой контрольный пакет акций, а остальные 49,9% будут выставлены на аукционы. Причем не все сразу, а отдельными лотами по 10% акций. Аукционы по шести предприятиям нефтехимического комплекса, акционирование которых планируется завершить до 1 августа, состоятся до конца текущего года.

Андрей Тур мотивировал механизм продажи акций лотами тем, что это якобы принесет государству больше денег. Пока, не вдаваясь в то, какую реакцию вызовет у потенциальных инвесторов изменение белорусской стороной правил игры, скажем, что на радужные перспективы вряд ли стоит рассчитывать.

Представителю Минэкономики необходимо знать, что на практике продажа миноритарных пакетов (а это и есть 10%), наоборот, уменьшает выручку устроителей аукционов. Дело в том, что миноритарные пакеты (или, например, пакеты акций закрытых акционерных обществ) обычно реализуются с так называемой скидкой со стороны продавца. На то он и миноритарный пакет — его покупатель заранее знает, что всерьез влиять на принятие решений в акционерном обществе не сможет. Зато за пакеты, которые приближают покупателя к какому-то контролю над предприятием, обычно предлагается надбавка. Причем, как правило, инициатором ее является само заинтересованное лицо. В разных случаях размер надбавки колеблется от 20 до 30% начальной цены пакета.

Это — общепризнанная мировая практика при проведении аукционов. И авторитетные эксперты, к которым мы обратились за комментариями по поводу нововведений белорусских властей, считают не очень понятным и даже нелогичным заявление Андрея Тура о якобы «грозящем» Беларуси золотом дожде в виде дополнительных инвестиций.



Коллаж И.КОРОБОВОЙ

Большинство экспертов усматривают в этом решении продолжение странной игры, развернутой вокруг продажи нефтехимических активов. Эта игра приобретает все более занимательный, хотя и прогнозируемый характер. Можно, например, предположить, что принятие решения о продаже пакетов лотами будет увязано в комментариях белорусских чиновников с недавней встречей Александра Лукашенко с представителями белорусского нефтяного бизнеса («Юкола», «Швебел», «Синтез-ММ» и др.). Напомним, что на этой встрече президент заявил о необходимости участия в приватизации белорусской нефтехимии местных бизнесменов.

Можно также предположить, что еще одним официальным обоснованием решения о продаже акций лотами по 10% является удовлетворение пожеланий Александра Лукашенко. Впрочем, компаниям, насколько известно, нужны совсем не акции. Зачем, собственно говоря, им 10% (на большее или нет денег, или их придется засветить перед батькой)? Да и реальный интерес со стороны белорусских фирм наблюдается только в отношении «Нафтана», который они вовсе не собираются приватизировать, их планы гораздо скромнее. Они планируют или на условиях концессии, или через создание СП получить там небольшую установку, реконструировать ее за свой счет и перерабатывать поставляемое в страну сырье.

В действиях белорусских властей вновь не усматривается никакой очевидной экономической логики. Зато уже сейчас просматривается достаточно резкая реакция потенциальных инвесторов на новые условия приватизации. Даже со стороны тех, кто до недавнего времени пытался подыгрывать президенту. Таких с декабря 2001 года, когда было объявлено об акционировании и приватизации белорусского нефтехима, осталось немного. «ЛУКойл» и «Амтел» с самого начала однозначно попросили у батьки контрольные пакеты «Нафтана» и «Белшины» соответственно. И сразу за этим неофициально были фактически устранены с дистанции. «Газпром» вообще никак не отреагировал на эпохальное предложение Лукашенко. И белорусы тогда начали сами заваливать Миллера письмами с просьбой купить «Азот». Наконец, недавний «любимчик» «Сургутнефтегаз» сначала был согласен на 31–40% акций «Нафтана», а после более детального ознакомления, кто есть кто в Беларуси, тоже изменил батьке — захотел уже 51%. И ни-ни меньше. Какой-то заговор, да и только!

По мнению некоторых экспертов, появление новых условий приватизации может быть ответом на эту позицию российских компаний. Вроде того: ах, вы так, а мы вам за это кузькину мать плюс 10% акций.

Такого рода давление на российских бизнесменов вряд ли будет иметь результат. Скорее, наоборот, поведение белорусских властей еще более укрепит инвесторов в мысли, что в Беларуси можно работать, только имея контрольный пакет. Разве что «Славнефть» могла бы принять новые условия белорусов — она уже успела «зарыть» свои деньги в Мозыре. Да и то, если честно, это вряд ли произойдет при ее новом руководстве.

Поэтому в белорусских верхах должны отдавать себе отчет во всей рискованности затеянной игры. Если, конечно, игра идет только вокруг заводов. Дело в том, что вся ситуация со стагнацией приватизационных процессов в Беларуси приводит объяснение происходящего совершенно в иную плоскость — плоскость политической игры. Лукашенко, третируя сегодня российский капитал в Беларуси, пытается тем самым обратить внимание Путина на свою персону и удовлетворить свое давнее стремление (в рамках того же союзного строительства) выйти на российскую политическую арену. Это последний год, когда он может заставить Кремль реагировать на него. Дальше — выборы в Госдуму, потом — выборы президента России. И последней тогда, очевидно, будет уже не до Лукашенко. Он просто выпадет из поля зрения своего мнимого или реального союзника и останется один-одинешенек с непроданными заводами, нищими рабочими, начинающими фрондировать директоратом и чиновниками. Останется с нами — своим электоратом.

КАДРЫ

«Комиссованный» Совбезом

Отдел информации

«Независимая газета» высказала свою версию смещения с должности начальника Управления военной контрразведки КГБ Беларуси Константина Хрущева.

Как считает газета, УВКР давно попало в немилость на самом высоком государственном уровне. В адрес военных контрразведчиков не раз звучали упреки в «сливе» информации в СМИ. В частности, по проблеме торговли оружием. Так, общественность узнала о разработке белорусским ВПК перспективной модели диверсионно-исследовательской машины 2Т, о реализации стрелкового оружия и боеприпасов на Африканском континенте, попытках реализовать в Перу артиллерийские установки «Град» без согласования с «Росвооружением» и многое другое.

В апреле—мае УВКР попало под «пресс» комиссии Совета безопасности, которую возглавил Игорь Кузнецов, в прошлом также военный контрразведчик. Выводы комиссии, естественно, не разглашаются, однако неофициальные источники из числа сотрудников этого ведомства сообщили «НГ», что именно Кузнецов займет место Хрущева.

АРМИЯ

Спасайся, кто может!

Отдел информации

Александр Лукашенко подписал указ о призыве в 2002 году на военную службу в Вооруженные силы Республики Беларусь офицеров запаса.

Как сообщила пресс-служба президента, указ подписан 6 июня и *«направлен на повышение укомплектованности первичных офицерских должностей в целях поддержания необходимого уровня боевой и мобилизационной готовности Вооруженных сил»*.

Согласно указу на военную службу в Вооруженные силы сроком на 2 года должны быть призваны 260 офицеров запаса в возрасте до 27 лет, не прошедшие срочную военную службу. Они будут назначены на должности, соответствующие их военно-учетным специальностям, в ракетных войсках и артиллерии, автомобильных, инженерных и других войсках.

КОНФЕССИИ

Остается только молиться

Отдел информации

15 и 16 июня протестанты Беларуси будут поститься и молиться в ответ на принятие нижней палатой парламента в первом чтении новой редакции закона «О свободе вероисповеданий и религиозных организациях».

Лидеры Союза евангельских христиан-баптистов, Союза ХВЕ, Объединения общин христиан полного Евангелия, Конференции церквей адвентистов седьмого дня направили верующим обращение.

В нем, в частности, говорится: *«Когда данный закон пройдет второе чтение и будет подписан президентом страны, многие наши общины столкнутся с большими трудностями при прохождении обязательной перерегистрации. Община может быть зарегистрирована только при наличии не менее 20 основателей. В противном случае община согласно закону не будет иметь права проводить богослужения. Также незаконным будет проведение регулярных молитв даже зарегистрированной церковью по месту жительства граждан»*.

Лидеры протестантских конфессий призвали верующих в течение июня на каждом богослужении совершать молитвы, а 15–16 июня объявить днями поста и молитвы против принятия во втором чтении закона «О свободе вероисповеданий и религиозных организациях».

ЦЕНЫ

Колбаса свободна

Отдел экономики

Постсоветский символ благосостояния нации — колбаса — постановлением правительства Беларуси «отпущена на свободу». Официально выражаясь, она переведена из разряда социально значимых товаров, на которые государство на протяжении последних 10 лет регулировало цены, в разряд рыночных продуктов.



Варено-копченый символ благосостояния

Вместе с колбасой (вареной, кровяной и ливерной) из списка социально значимых товаров исключены говядина, свинина, зельцы и паштеты. И с этим решением канула в прошлое целая экономическая эпоха.

Если же без «лирики», то все выглядит более прозаично. В конце прошлого года правительство приняло решение о реформировании агропромышленного комплекса страны. И на протяжении конца 2001-го — первых пяти месяцев 2002 года были сделаны определенные шаги в этом направлении: повышение закупочных цен на продукцию сельского хозяйства, послабление налогового бремени для колхозов, уменьшение объемов госзаказа по продукции растениеводства и т.д. Что-то сдвинулось с места, поскольку некоторый прирост в производстве произошел. По мясу в I квартале 2002 года по сравнению с аналогичным периодом 2001-го прирост составил 4%, по молоку и того больше — 12%. И колхозы, воспользовавшись моментом, теперь пытаются заработать деньги.

Отмена регулирования цены — это еще один шаг, который должен втянуть, по мнению властей, производителей в рынок. В сентябре прошлого года были отпущены цены на животное масло и соль, теперь — на мясо и мясопродукты. По словам директора департамента экономики Министерства сельского хозяйства и продовольствия Семена Шапиро, в ближайшие недели правительство примет решение об отпуске цен и на молоко.

«Мы все дальше и дальше идем к рынку. Исключение из списка социально значимых товаров мяса и мясопродуктов — это один из таких шагов, который не станет последним», — сказал директор департамента продовольствия Минсельхозпрода Василий Жуков.

КОММЕНТАРИЙ

Отпуск цен в свободный полет — это не панацея. Сегодня в мясной и мясоперерабатывающей промышленности — кризис. На фоне увеличения производства мяса идет уменьшение производства мясопродуктов. По итогам I квартала Минсельхозпрод констатировал сокращение выпуска по всем видам готовой продукции, за исключением разве что мясных консервов. Причина банальна: отсутствие сбыта на внутреннем и внешнем рынках из-за снижения покупательной способности населения. И если свобода цен в данном случае обернется их ростом, то ситуация станет еще хуже.

Министерство сельского хозяйства и продовольствия признает, что в условиях роста конкуренции каждый волен устанавливать свою цену. Но для увеличения сбыта колхозы и предприятия должны наконец заняться уменьшением себестоимости своей продукции. И в первую очередь это должны сделать переработчики. По мнению вице-премьера Александра Попкова, именно на них приходится 30% издержек, которые в итоге закладываются в цену готовой продукции. Правительство, отпуская цены, тем самым требует, чтобы переработчики серьезно задумались о модернизации. И кое-что уже делается. В настоящее время в Министерстве экономики находятся проекты трех бизнес-планов — Минского, Барановичского и Гродненского мясокомбинатов — по техническому перевооружению мясоперерабатывающих мощностей. Общий объем предполагаемых инвестиций в эти заводы — около 20 млн долларов. Главным образом заводы рассчитывают на привлечение кредитных средств. Хотя, например, по бизнес-плану Минского мясокомбината предусматривается участие иностранного инвестора.

ПРОЕКТ

Доработаемся...

Александр АЛЕКСАНДРОВИЧ, Могилев

Десяти различных комплексных программ по борьбе с преступностью, действующих в настоящее время, для могилевчан оказалось явно недостаточно. Это выяснилось в ходе областного совещания руководителей правоохранительных органов и структур исполнительной власти. В результате предложена еще одна. Суть ее, как сказал губернатор Борис Батура, заключается *«в переходе от тактики сдерживания любой ценой роста преступности к последовательному и целенаправленному сокращению преступных деяний, ликвидации предпосылок и условий для их совершения»*.

Как же осуществлялась до сих пор *«тактика сдерживания»*? Ведь уровень преступности растет, почти половина преступлений — тяжкие и особо тяжкие, самый низкий уровень раскрываемости зафиксирован в самых крупных городах — Могилеве и Бобруйске. Но при этом почему-то в 10 районах, говорит областной прокурор Анатолий Дудкин, не выявлено ни одного факта взяточничества. А может, этих фактов нет? Или не может? Сегодня, скорее, последнее. Раз уж прокурор заговорил об этом — значит, так же думают и наверху. Анатолий Дудкин заявляет и о нередких фактах сокрытия преступлений от учета. Всего два-три года назад упоминание о подобном едва не стоило работы журналисту одного из информагентств...

Как всегда, тревожны будни могилевского управления КГБ. Об этом сурово рассказал его руководитель Николай Тананайко. Например, о *«попытках воздействия на конституционные основы государства»* во время президентских выборов. Виновники — *«определенные общественные силы»*. Изучают комитетчики ситуацию и на некоторых убыточных предприятиях. С целью, *«в частности, выявления объективных и субъективных слагаемых их нерентабельности»*.

Тут тоже возникает вопрос, возможно, глупый. Почему-то кажется, что такими проблемами было бы уместнее заняться соответствующим министерствам, даже во имя *«обеспечения экономической безопасности»*. А вот КГБ хотелось бы видеть на передовой борьбы со шпионами, о которых на этот раз не было сказано ни слова (неясные *«определенные общественные силы»* не в счет). Никогда не поверю, что шпионов у нас нет.

И с организованной преступностью борются у нас как-то оригинально. Начальник УВД Иван Сергей мужественно и ответственно заявил, что только в этом году поставлено на учет 8 организованных преступных групп, а одна (!) из них даже обезврежена. Интересно, если уже известно, что еще семь групп — преступные, почему бы и их не обезвредить? Ведь они черт знает чего могут натворить, пока стоят «на учете». Или просто места на нарах не хватает? Ведь, как сообщил заместитель генпрокурора Александр Ивановский, мы и так лидируем в мире по количеству заключенных на 100 тыс. человек населения.

Борис Батура утверждает, что очень серьезно недорабатывают все. И именно с этой целью участникам совещания предложен новый проект специально подготовленной программы, которую в короткое время, как подчеркнул губернатор, необходимо доработать. Это, конечно, абсолютно нечаянный каламбур.

КОНКУРС

Пока гимн не грянул…

Дмитрий ДРИГАЙЛО

На минувшей неделе были обнародованы варианты Государственного гимна, вышедшие во второй тур конкурса. С 6 по 9 июня трижды в день по БТ и радио звучали все пять вариантов, дошедшие до финишной прямой. Четыре из них были предварительно отобраны экспертной комиссией, а затем утверждены специально созданной госкомиссией. Еще один появился после того, как за дело взялся президент Лукашенко.

Три из четырех вариантов, прозвучавшие на последнем заседании госкомиссии 9 апреля в концертном зале Белгосфилармонии, с тех пор подверглись существенным изменениям. Это — два произведения на музыку Нестора Соколовского (стихи Михася Климковича в редакции Владимира Коризно и стихи Дмитрия Морозова), а также в очередной раз сильно перелопаченные стихи Леонида Прончака на музыку Василия Раинчика. Приведем варианты текстов Прончака — услышанный Лукашенко 8 мая и нынешний.

Майский вариант:

1. Красуй, Беларусь!
Край спрадвечны, край мой родны,
Любові словы
Як малітву вымаўляю я.

Красуй, красуй,
Мой край пакутны і свабодны,
Нескароная нікім
І святая зямля.
Беларусь, Беларусь,
Хай цябе мінуць усе нягоды.
Слаўся, слаўся ў вяках,
Ты — Радзіма мая!

2. Красуй, Беларусь!
Наша любая Айчына
З'яднала сэрцы
Усіх, хто любіць свой бацькоўскі кут.

Адзін народ,
Адна зямля, адна краіна:
Тут Дзяржава мая,
Лёс шчаслівы мой тут.
Беларусь, Беларусь,
Хай цябе мінуць усе нягоды.
Слаўся, слаўся ў вяках,
Ты — Радзіма мая!

3. Красуй, Беларусь!
Новы дзень, як сонца, ясны.
Краіна — маці,
Ты квітней і слаўся з году ў год.

Мой запавет,
Мой сімвал веры непагасны:
Будзе вечна на зямлі
Старажытны наш род.
Беларусь, Беларусь,
Хай цябе мінуць усе нягоды.
Слаўся, слаўся ў вяках
Беларускі народ!

Июньский вариант:

1. Красуй, Беларусь!
Край мой родны, край свабодны,
Жыві і слаўся, —
Як прызнанне вымаўляю я.

Жыві, жыві!
Красуйся ў радасці зайсёды,
Благаславенная мая
Дарагая зямля.
Беларусь, Беларусь!
Ты красуйся ў радасці зайсёды,
Слаўся, слаўся у вяках
Ты — Радзіма мая!

2. Красуй, Беларусь!
Дзе б ні быў я — ты са мною.
Сваёй пяшчотай
Нашы сэрцы аб'яднала ты.

Жыві, жыві!
Люблю цябе я ўсёй душою,
Гордых продкаў вольны край,
Край пакутны, святы.
Беларусь, Беларусь,
Я люблю цябе ўсёй душою,
Ты — Айчына мая
Назаўжды, назаўжды!

3. Красуй, Беларусь!
Наша спадчына і слава,
Краіна — маці,
Ты жыві ў шчасці з году ў год.

Жыві, жыві!
Красуйся, родная Дзяржава.
Будзе вечна на зямлі
Старажытны наш род.
Беларусь, Беларусь,
Слаўся наша родная Дзяржава.
Слаўся, слаўся ў вяках,
Беларускі народ!

В беседе с корреспондентом «БДГ» композитор Василий Раинчик, автор музыки потенциального гимна «Красуй, Беларусь!», отметил, что на авторов не оказывалось давления с чьей-либо стороны. *«Мы сами переделали стихи совместно с Леонидом Прончаком. На нас никто не нажимал. Просто, наверное, был несовершенный текст. В первую очередь мы обратили внимание на пожелания* Виктора Ровдо (руководитель сводного хора Белтелерадиокомпании и Белорусской академии музыки. — **Д.Д.**). *При хоровом пении возникали сложности с согласными. Некоторые слова просто не были слышны».*

Однако вспомним: после прослушивания всех вариантов президент Лукашенко задал авторам вопрос, готовы ли они вносить изменения в свои произведения. Естественно, изменения могли коснуться лишь текстов. Коснулись, и еще как! Логика очевидна: мы живем в светском государстве, поэтому словосочетания *«як малітву»*, *«сімвал веры непагасны»*, *«святая зямля»* должны уступить место более мирским. А сколько-нибудь заметные «сложные» слова, например, *«нескароная»*, сменились на те, ради которых народ не полезет в словарь.

В стихах Коризно за месяц исчезли строки *«Мы, беларусы, з братняю Руссю// Разам шукалі к шчасцю дарог»*, однако текст вряд ли можно считать удовлетворительным из-за фрагментов: *«Слаўся зямлі нашай светлае* ***імя***, *// Слаўся народаў* ***братэрскі саюз!***», а также *«Разам з братамі мужна вякамі// Мы баранілі родны* ***парог***».

Из текста Дмитрия Морозова были убраны строки *«З братнім народам — вольнаю Руссю// Мы здабывалі сцяг перамог»*, а также *«Веліч братэрства, поступ адзіны,// З намі адвеку магутная Русь»*. Однако и оставшийся вариант грешит весьма неоднозначной строкой в припеве: *«Мірна шчыруй, наша Белая Русь!»* Кроме того, на втором и третьем куплетах лежит явная печать местечковой провинциальности, описательности. Это — никак не текст главного поэтического творения страны:

Моц гартавала ў ***буднях суровых.***
Помняць *імёны мужных байцоў*
Рунь веснавая ў полі ***жыццёвым,***
Сосны сівыя вячыстых бароў...
Сэрца Еўропы — край жураўліны
Шчырай сябрынай ***родніць*** *людзей.*
Свеціць *высока ў небе Айчыны*
Зорка нязгасная нашых надзей.

С фонетической, стилистической и политической точек зрения самым удачным вариантом стихов на музыку нынешнего гимна оказалось сочинение Ивана Корендо. В нем тоже есть некоторые языковые несуразности, в частности, *«Продкаў наказы мудрыя* ***помнім***» или, например, *«Шляхам абраным крочым да мэты — // Росквіту роднай* ***Белай Русі***». Но этот вариант все-таки более цельный и менее «советский». Наиболее удачны первый куплет и припев:

Мы — беларусы, дзеці адзінай,
Моцнай братэрствам дружнай сям'і.
Нас аб'яднала Маці-Радзіма,
Ёй мы на вернасць клятву далі.

Гонар Айчыны, веліч і славу
Будзем высока і годна трымаць!
Сцяг пераможны вольнай дзяржавы
Вечна над намі будзе лунаць!

В Министерстве информации в дни звучания вариантов гимна была организована многоканальная линия, и желающие могут высказать госкомиссии свое мнение по телефону 206-38-21. 3 июля, в День Республики, первое исполнение нового гимна должно будет венчать программу празднований.

СИТУАЦИЯ

Поля замучил «сушняк»

Сергей ИВАНОВ

Небесная канцелярия в очередной раз подвела белорусских хлеборобов. Засушливая погода, установившаяся во многих районах страны, уже нанесла значительный урон посевам. В некоторых регионах на полях погибает до трети будущего урожая. Особенно страдает из-за отсутствия дождя Витебская область. По иронии судьбы, именно там в этом году должен пройти республиканский праздник урожая «Дожинки-2002». Но если сейчас не принять мер на уровне республиканских органов управления, то праздник получится со слезами на глазах.


Корабли пустыни

От засухи пострадала вся западная часть Витебской области, примерно 40 тыс. гектаров. Посевы на 10 тыс. га полностью уничтожены. Проблемы обозначились еще в апреле, а сейчас специалисты заявляют, что урожайность кормов на 30% ниже, чем планировалось. Кроме того, ожидается серьезный недобор ячменя и в целом озимых, особенно на возвышенных местах. Почти по всей Витебщине верхний слой почвы глубиной до 5 сантиметров абсолютно сухой, а до 10 сантиметров — очень слабо увлажнен. В западных районах требуется повторный сев. По словам первого заместителя начальника управления сельского хозяйства и продовольствия Витебского облисполкома Константина Загдая, *«ситуация остается сложнейшей»*. Облсельхозпрод обратился в Минсельхозпрод с просьбой о помощи. *«Нам необходимо 10 тысяч тонн азотных удобрений, около 10 тысяч тонн ГСМ и семена. Хотя, конечно, будем видеть, как развивается ситуация. У нас подходят свои крестоцветные культуры, но где-то 20–30 тысяч тонн семян нам требуется»*, — сказал корреспонденту «БДГ» Константин Загдай.

Как ни странно, взгляд из Минска на проблемы Витебщины гораздо оптимистичнее. Недавно группа специалистов из Минсельхозпрода выезжала в эту область (как и в некоторые другие) знакомиться с ситуацией. По словам начальника отдела земледелия и растениеводства Министерства сельского хозяйства и продовольствия Виктора Корнева, реально от засухи пострадали лишь три района: Шарковщинский, Поставский и Браславский. В целом же по области и по стране никаких авральных сельскохозяйственных работ пока не предвидится. Впрочем, как показывает опыт предыдущих лет, вряд ли на Витебщине понапрасну сгущают краски. У нас обычно предпочитают приукрашивать реальность.

В столичной области, губернатор которой лично пообещал президенту засыпать в закрома Родины до 2,5 млн т зерна, осторожны в суждениях. Как отразится климатический фактор на сборе зерна, тут пока не говорят, однако уже признают, что с кормами дела обстоят не так, как хотелось бы. *«Кормовые травы ослаблены по двум причинам. Во-первых, из-за недостатка азота. Во-вторых, из-за засухи. Например, в Мядельском, Вилейском, Крупском районах нормального дождя вообще в этом году не было. Мы считаем, что недобор кормов составит примерно 15 процентов по сравнению с прошлым годом. Как засуха повлияет на зерновые, судить пока преждевременно»*, — сказали в Минском облсельхозпроде. Однако то, что повлияет и не в лучшую сторону, — факт неоспоримый. Естественно, те поля, где вложили в землю все, что требуется (минеральные удобрения и т.д.), вовремя и в полном объеме, засуха повредит гораздо меньше. Но сколько у нас таких нив? Если Домашкевич выполнит свое обещание, данное накануне президентских выборов, можно будет считать губернатора Минщины национальным героем и назвать в его честь какой-нибудь крупный колхоз.

Страдают от отсутствия влаги и некоторые районы Брестчины, в первую очередь те, которые ближе к областному центру. Так, недавно разбирались с положением дел в Малоритском районе, где погибла уже практически половина посевов. В Малорите, ко всему прочему, еще и довольно бедная песчаная почва. Сейчас из всех районов Брестчины идут сводки о прогнозных показателях, и, надо сказать, они заметно отличаются от тех, что предоставлялись ранее. Возможно, именно тяжелое состояние дел побудило начальника Брестского облсельхозпрода Якова Буховецкого недавно сложить с себя полномочия.

То, что страна, как и в предыдущие годы, не выполнит прогнозных показателей по сбору зерна, сегодня кажется очевидным. Напомним: в этом году правительство установило их на уровне 6,4 млн т зерна. Впору ставить вопрос, сможем ли мы собрать хотя бы те 5,2 млн т, которые героическими усилиями получили в 2001 году? И климатические условия здесь играют второстепенную роль. *«Проблема в другом. Наше сельское хозяйство в нынешнем состоянии чрезвычайно уязвимо против такого рода природных изменений. Общеизвестно: чем ниже культура земледелия, уровень заправки почвы и наличия элементов интенсивных технологий, тем больше возрастает зависимость от погодного фактора. В нашем случае последствия могут быть очень и очень серьезными. Сегодня можно говорить с уверенностью, что будет недобор, и весьма существенный, и зерновых, и кормовых культур»*, — считает председатель комитета Белорусского республиканского профсоюза работников агропромышленного комплекса Александр Ярошук.

Кстати, с началом активных полевых работ разрекламированные зимой аграрные реформы опять замерли, до зимы. Впрочем, это — в хозяйствах, в кабинетах же чиновников бумага шумит, как долгожданный дождь. По словам премьер-министра Геннадия Новицкого, в целях оптимизации будут сокращены 20 тыс. чиновников. Якобы это-то и принесет агросектору дополнительно 40 млрд рублей. Ну прямо по Горькому: *«Буря, скоро грянет буря!»* А пока — засуха.

Еще есть время сделать выбор

в пользу силы, процветания и демократии

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Происходящие в Беларуси события продолжают беспокоить международное сообщество. Ситуация особенно накалилась после того, как из нашей страны фактически были выдворены дипломаты ОБСЕ. Заявления представителей международных организаций и западных стран становятся все более жесткими. Впрочем, Запад волнует не только проблема взаимоотношений Беларуси и ОБСЕ, но и вопросы построения демократии и проблемы торговли оружием.

Прокомментировать ситуацию корреспондент «БДГ» попросила посла США в Беларуси Майкла КОЗАКА:

— Мы обеспокоены нынешним состоянием отношений между США и Беларусью. Наблюдается прогресс в Прибалтийском регионе, Польше, Украине, которая реформирует экономику и избирательную систему, значительные шаги вперед делает Россия. Иными словами, в соседних с Беларусью странах происходят изменения, позволяющие сделать наши отношения с ними более интенсивными. Беларусь — единственная страна, которая здесь вперед не продвигается. Причина такой ситуации в той политике, которую избрало белорусское руководство. Мы наблюдаем самоизоляцию и отсутствие прогресса, которое вызвано внутренними условиями. Ключ к выходу из этой ситуации — у белорусского руководства. Мы предложили пошаговую стратегию нормализации отношений и провели много встреч с белорусским руководством, которое, как нам кажется, хотело бы видеть возобновление контактов, программ помощи правительству, улучшение торговли, совместную работу по привлечению инвестиций. С нашей стороны ожидания тоже очень четкие. Мы готовы обсуждать эти шаги заранее, чтобы ни одной из сторон не приходилось угадывать, какие изменения могут повлечь за собой предпринятые действия. Пока белорусское руководство не изъявило желания продолжать этот процесс и не ответило на аналогичные предложения Европейского союза. Есть очень понятный способ улучшить ситуацию, но существуют и способы, с помощью которых эту ситуацию можно ухудшить.

— Переговоры между Западом и Беларусью о необходимости построения здесь демократии ведутся уже много лет, но очевидного прогресса не наблюдается. Как вы считаете, это вина исключительно белорусского руководства или какие-то ошибки были сделаны международным сообществом?

— Конечно, можно возвращаться к прошедшим переговорам, будь то деловые переговоры или обсуждение футбольных матчей, думать, что было


Irex/ProMEDIA

Майкл Козак: «Самая большая проблема, которая стоит перед Беларусью, — не меры, которые могли бы предпринимать другие правительства в ответ на действия белорусских властей, а решения, которые инициируются белорусскими властями и влияют на экономическую ситуацию внутри страны, на ситуацию с инвестициями».

сделано правильно или неправильно в каждом конкретном случае. Но основные показатели не изменились, и это — факт. И страны — члены ОБСЕ, и соседи Беларуси в последние несколько лет ставили перед собой практически совпадающие цели по отношению к вашей стране. Было предложено множество возможностей начать переговоры. Весной прошлого года мы говорили с белорусским руководством, пытаясь разработать очень детальный план шагов, которые еще до выборов могли бы дать правительству все, чего оно хотело: и контакты на высшем уровне, и возобновление программ помощи. Однако взамен на создание основных условий свободных и справедливых выборов. И именно правительство решило не осуществлять это соглашение. Никто не говорил, что оно обязано это делать, но существовала возможность выбора, и она была упущена. Во время визита посла Стивена Пайфера в феврале этого года мы предложили очень конкретный подход к переговорам о тех шагах, которые привели бы к нормализации отношений. Нам казалось, что белорусское руководство позитивно восприняло эти предложения, но потом не захотело об этом разговаривать. Предложения все еще в силе. Мы не ожидаем, что правительство предпримет первый шаг, мы ожидаем взаимного продвижения вперед. Однако когда одна сторона заявляет, что она готова к переговорам, а другая в них не заинтересована, то первой стороне трудно сделать что-либо, кроме как оставаться готовой к переговорам. Нельзя заставить участвовать в них вторую сторону.

— Когда вы говорили о предложениях Стивена Пайфера, имелись ли в виду только предложения в области демократизации, соответствующие четырем условиям ОБСЕ, или речь шла также о предложениях по контролю за торговлей оружием?

— В общем-то, это — две отдельные темы, хотя, конечно, в какой-то степени они друг с другом связаны. Мы говорили об улучшении отношений между нашими странами, имея в виду их нормализацию взамен на либерализацию политической системы. В демократическом обществе выборы проходят открыто и объективно, оппонентам предоставляется возможность выступать, нет чувства страха, у парламента есть полномочия, все имеют доступ к средствам массовой информации. Это — самые общие критерии. Мы заявили, что, если в отношении этих критериев будет достигнут прогресс, мы сделаем ответные шаги, которые ждет белорусское правительство: возобновление контактов, активизация торговли и так далее.

Вопросы же, касающиеся вооружений, как я уже сказал, отдельная тема. По этому поводу мы заявили, что продажа оружия либо предоставление возможности обучения или технологий тем государствам или группам, которые занимаются террористической деятельностью или иным способом дестабилизируют международную обстановку, должны прекратиться. Речь не идет о том, чтобы возобновить торговые отношения взамен на то, что кто-то прекратит подготовку людей, которые потом сбивают пилотов. Оставшись нерешенным, этот вопрос, безусловно, способен разрушить прогресс в любой другой области, достигнутый между нашими странами. Но мы не будем забывать о вопросах политической либерализации, если ситуация с контролем за вооружениями в Беларуси улучшится.

— Хотелось бы уточнить один из аспектов контроля за вооружениями. Если какие-то обвинения в связи с торговлей оружием предъявлялись белорусской стороне Соединенными Штатами или другими странами, то это делалось, как правило, за закрытыми дверями. Открытых комментариев не было. Значит ли это, что нет достаточно весомых доказательств того, что Беларусь занимается незаконной торговлей оружием?

— Не только США, но и другие страны также озабочены данной ситуацией и поднимали этот вопрос в беседах с белорусской стороной. Но если говорить о публичном представлении доказательств, то проблема заключается в том, что любое доказательство, предъявленное властям публично или за закрытыми дверями, может быть использовано, чтобы перекрыть наши источники информации. Власти знают, о чем мы говорим, а мы знаем, о чем говорим. Мы хотели бы, чтобы это прекратилось. Наши усилия направлены не на то, чтобы обвинить людей и рассказать всем, что происходило в прошлом. Наша цель — прекратить эти поставки. Вот то основание, на котором мы стоим. Мы не хотим мстить за прошлое, мы хотим предотвратить такие действия в будущем.

Я могу упомянуть некоторые моменты, которые являются достоянием общественности, они могут объяснить вам наше отношение к этому вопросу. Беларусь практически каждый месяц посылает запросы в ООН, пытаясь получить разрешение на полеты в Багдад. Должен лететь большой самолет с большим количеством людей. Белорусская сторона утверждает, что груз будет заключаться в гуманитарной помощи, что самолет повезет медицинские принадлежности, которые Беларусь хотела бы предоставить Ираку. В Беларуси есть свои собственные проблемы с обеспечением медикаментами, и ваша страна просит другие страны, в том числе и США, о помощи в этой сфере. В прошлом году, насколько я помню, мы поставили в Беларусь медикаментов на 25 миллионов долларов. А у Ирака есть деньги, чтобы купить медицинские принадлежности, поскольку на них эмбарго не распространяется. Поэтому всех интересует, почему большой самолет с медикаментами должен лететь из Беларуси в Ирак. Также могу упомянуть публикации о предоставлении условий для профессиональной подготовки иракских офицеров. На эту тему говорил посол Пайфер, когда посещал Беларусь в феврале. Естественно, эта информация вызвала обеспокоенность: иракских профессионалов в сфере противовоздушной обороны должны были обучить пользоваться новыми системами, у которых существует только одна цель — американские и британские пилоты, работающие в рамках миссии ООН. Это случаи, в которых информация поступает не из защищенных источников, и мы эти вопросы поднимаем. Но у нас есть также собственные источники, позволяющие удостовериться в подобной информации.

— Существуют и другие проблемы. Могут ли быть предприняты какие-то меры международного давления в связи с ситуацией вокруг миссии ОБСЕ?

— Если белорусское руководство будет продолжать вытеснение миссии ОБСЕ, то оно может ожидать соответствующей реакции от государств — членов этой организации. Это вопрос, последствия решения которого касаются не только Беларуси, взявшей на себя обязательства по отношению к международной организации и не выполняющей их. Если бы никто не исполнял своих обязательств, вся международная система оказалась бы под влиянием этих факторов. Существует много различных способов, с помощью которых государства могут реагировать на данную ситуацию. Решения будут приниматься и в столицах этих государств, и в Вене. Трудно представить, что ничего не произойдет, если все будет продолжаться так, как было до сих пор.

— Однако уже сегодня ограничены контакты на высоком уровне, экономические связи Беларуси с западными государствами тоже слабы. Что еще может предпринять международное сообщество?

— Я не буду делать предположений о будущих санкциях. То, о чем вы сейчас упомянули, — это санкции, которые белорусское руководство наложило само на себя. Слабые экономические связи Беларуси с Западом — не результат санкций против вашей страны, а итог действий самих белорусских властей. Инвесторы видят, что происходит с компанией «Балтика», что произошло с компанией «Форд», знают о сложностях, которые были у компании ИКЕА, когда она пыталась открыть здесь свое представительство. «МакДоналдсу», который, насколько мне известно, сейчас является самым крупным из оставшихся здесь инвесторов, было сказано, что он больше не может инвестировать. Любой инвестор, будь он с Запада или Востока, скажет, что при наличии таких условий деньги лучше вкладывать в другую страну. Самая большая проблема, которая стоит перед Беларусью, — не меры, которые могли бы предпринимать другие правительства в ответ на действия белорусских властей, а решения, которые инициируются белорусскими властями и влияют на экономическую ситуацию внутри страны, на ситуацию с инвестициями.

— Можно ли сделать прогноз по поводу обсуждения в США режима наибольшего благоприятствования в торговле с Беларусью на следующий год?

— Каждый год мы обсуждаем этот вопрос, поскольку Беларусь пока не отвечает тем условиям, в соответствии с которыми применяется поправка Джексона—Вэника. Президент США может отменить ее, если считает, что существует возможность прогресса. Каждый год решение принимается в зависимости от обстоятельств. Как вы знаете, мы отозвали документ о режиме общих преференций для Беларуси из-за того, что в вашей стране были проблемы в отношении профсоюзов и прав рабочих. Я бы хотел подчеркнуть, что оба закона — и о режиме наибольшего благоприятствования, и об общих преференциях — применяются в общем порядке, а не только в отношении Беларуси. Но в отличие от своих соседей ваша страна ничего не сделала для получения возможности работать в режиме наибольшего благоприятствования.

— Как вы считаете, поддержит ли Россия международное сообщество в плане отношения к Беларуси или она станет на сторону белорусских властей?

— Россия сейчас является частью международного сообщества. Избирательная система этой страны соответствует международным стандартам, там есть рыночная экономика. Россия — партнер других стран в борьбе против терроризма. Отношения Москвы с западным миром развиваются очень мощно в результате политики, проводимой руководством страны в интересах своего собственного народа. Мы хотели бы, чтобы то же происходило и в Беларуси. Я не могу говорить за российское правительство, но можно предположить, что большинство стран хотели бы видеть своих соседей процветающими, сильными и демократическими государствами. Это способствует безопасности, стабильности инвестиций, развитию торговли.

СИТУАЦИЯ

Наркотики — беда общая

Александр БАРНАТОВИЧ

«*У нас, к сожалению, недостаточно профессионализма, чтобы влиять на наркотическую ситуацию в городе*», — признался журналистам заместитель начальника криминальной милиции — начальник управления нравов и незаконного оборота наркотиков (УННОН) ГУВД Мингорисполкома Ромуальд Андриевский. В борьбе с этим злом правоохранительным органам остается уповать на поддержку населения и средств массовой информации. Люди должны осознать, что даже однократное применение наркотика может привести к зависимости от него, а это — уже беда.



Анализ криминогенной обстановки, проведенный сотрудниками УННОН, свидетельствует об устойчивой тенденции к постоянно возрастающим масштабам ввоза и потребления наркотических веществ. Возрастает и число преступлений, совершенных на почве наркомании.

На данный момент в столице официально зарегистрированы 2,3 тыс. наркоманов, среди которых 3,7% — несовершеннолетние. По словам Ромуальда Андриевского, наркомания имеет высокий уровень латентности. Поэтому для реального представления о масштабах потребления наркотиков в Минске указанную выше цифру необходимо умножить как минимум на 10, а это — десятки тысяч человек.

Начальник УННОН отметил, что в столице уже сформировалась организационная структура наркобизнеса. Она состоит в основном из группировок цыган (каждый десятый привлеченный к уголовной ответственности за наркотики), представителей центральноазиатского региона и Закавказья. В последнее время к распространению наркотиков все больше приобщаются и сами наркоманы. За пять месяцев текущего года сотрудники правоохранительных органов выявили и расследовали 697 преступлений, связанных с распространением и изготовлением наркотиков. Это на 263 преступления больше, чем за аналогичный период 2001 года. Из незаконного оборота изъято почти 4 кг готовых форм наркотиков, 4 кг различного наркотического сырья, а также 128 г психотропных средств. По сравнению с прошлым годом этот объем вырос почти в 10 раз.

Особую тревогу, связанную с распространением наркотиков, у сотрудников УННОН вызывают молодежные дискотеки. Несколько дней назад, например, за соответствующее преступление был задержан официант одного известного ночного клуба.

Ромуальд Андриевский сообщил также, что в связи с началом созревания мака с 1 июня начат второй этап специальной операции «Мак». Именно в этот период наши наркоманы начинают жить вблизи дачных участков и собирать дикорастущую коноплю и мак. Во время переработки этого сырья используется ацетон, поэтому начальник УННОН просит граждан активно включиться в борьбу с наркоманией и сообщать в милицию о характерном запахе.

Взглянуть по-новому на проблему наркомании Ромуальд Андриевский призвал и СМИ. По его мнению, сухая статистика, которую в основном излагают журналисты, не оказывает влияния на формирование негативного отношения к наркотикам. *«Даже к рекламе, которую крутят по телевизору и которая вроде бы впечатляет, все уже привыкли, и она не дает должного эффекта»*, — подчеркнул начальник УННОН. По его убеждению, необходимо больше рассказывать о конкретной судьбе наркомана и создать у населения мнение о том, что наркотики нельзя пробовать даже один раз. *«Ведь ни один человек, который имеет наркозависимость, у нас в стране полностью излечиться не может. В конце концов он все равно возвращается в свою среду. И к тому же не каждый может найти от 4 до 10 тысяч долларов на лечение... Я не снимаю с себя ответственности за то, что мы не полностью владеем ситуацией по городу Минску, но поскольку эта задача глобальная, то решать ее должно все общество»*, — заявил Ромуальд Андриевский.

КОРОТКО

* * *

Житель Кричева задержан при попытке продажи на территории России метадона — сильнодействующего наркотического вещества.

Как сообщила пресс-группа Управления КГБ по Могилевской области, наркоторговец был задержан в результате проведения совместных мероприятий УКГБ и Рославльского межрайонного отдела Управления по борьбе с организованной преступностью УВД Смоленской области.

По сообщению пресс-группы, в отношении продавца и покупателей метадона возбуждено уголовное дело по статье «Незаконное изготовление, приобретение, хранение, перевозка либо сбыт наркотических средств» Уголовного кодекса Российской Федерации. Если вина обвиняемых будет доказана, им грозит наказание в виде лишения свободы на срок от 5 до 10 лет с конфискацией имущества или без таковой.

* * *

За последнюю неделю в водоемах Витебской области утонули 10 человек, в том числе 4 ребенка. Как выяснилось, четверо из погибших купались в состоянии алкогольного опьянения.

Как сообщил БелаПАН представитель Витебской областной организации ОСВОД Валерий Янчиленко, с начала года в Витебской области утонули 48 человек. 52 потенциальные жертвы воды, к счастью, удалось спасти. В ОСВОДе также отметили, что в прошлом году пик утонувших пришелся именно на первый летний месяц — 110 человек.

* * *

Вблизи деревни Гридьки Поставского района Витебской области обнаружена и обезврежена неразорвавшаяся советская 100-килограммовая авиабомба времен Великой Отечественной войны.

По словам офицера пресс-службы в/ч 3310 Внутренних войск МВД Беларуси Сергея Жукова, авиабомба была найдена в земле во время культивации кукурузного поля. Подвижная группа разминирования в/ч 3310 обезвредила опасную находку методом подрыва.

ГРОМКОЕ ДЕЛО

Затяжной процесс

Судят одного из учредителей ЗАО «Пуше»

Александр БАРНАТОВИЧ

В четверг в суде Фрунзенского района столицы началось рассмотрение уголовного дела по обвинению одного из учредителей и бывшего вице-президента ЗАО «Пуше» Станислава Чернышевича в совершении преступлений, предусмотренных ст.17 ч.4 («Организатор совершения преступления»), ст.150[2] («Выманивание кредитов и дотаций») и ст.166 ч.2 («Злоупотребление властью или служебным положением») УК РБ в редакции 1960 года.

Станислав Чернышевич, как утверждает прокуратура, был взят под стражу 19 ноября прошлого года, во время его тайного приезда в Беларусь. Несколько лет до этого один из учредителей ЗАО «Пуше» жил и работал в Москве.

Следствие считает, что в 1995–1996 гг. Чернышевич совместно с Пупейко организовал через разные фирмы выманивание ряда кредитов в «Белагропромбанке» на общую сумму 6 млн долл., которые впоследствии были использованы не по назначению должностными лицами ЗАО «Пуше».

Так, в сентябре 1995 года общество с ограниченной ответственностью «Сленг», одним из учредителей которого являлся Чернышевич, получило в указанном банке кредит на сумму 2 млн долларов. Согласно кредитному договору деньги брались для оплаты договора по поставке автомашин между ЗАО «Пуше» и немецкой фирмой АВС. Поручителем и залогодателем по кредиту также выступало ЗАО «Пуше». В качестве залога банку были предоставлены не материальные активы, а право пользования зданиями и сооружениями СТО «Молодечно». По данным следствия, Чернышевич и Пупейко представили в подтверждение залога заведомо ложные документы, и этот залог *«не подтвердился реальным наличием и правом собственности залогодателя на имущество»*. Кредит был просрочен и погашен в принудительном порядке за счет реализации другого имущества ЗАО «Пуше» по решению Хозяйственного суда.

Второй эпизод обвинения по выманиванию кредитов и злоупотреблению служебным положением связан с выделением Национальным банком страны «Белагропромбанку» депозита в размере 4 млн долл. для закупки зерновой продукции. Причем организовали выделение депозита, по мнению следствия, Чернышевич, Пупейко, Судленкова (фирма «ФИКО») и Коласовский (фирма «Белмед»), использовавшие для этого связи в высших эшелонах власти и банковской сфере. Они якобы отправили письмо вице-премьеру, в котором сообщалось о заключении ряда контрактов на поставку в Республику Беларусь высококачественного зерна по ценам ниже, чем были установлены республиканской комиссией по подбору поставщиков зерна. Письмо сопровождалось ходатайством о предоставлении валютного кредита фирме «Расс» (учредители Чернышевич и Пупейко) для закупки этого зерна. Обвинение считает, что Чернышевич, Пупейко и другие, достоверно зная, что никаких контрактов на поставку зерна в реальности не существовало, сознательно ввели в заблуждение правительство РБ.

Депозит Нацбанка был израсходован на предоставление кредитов трем фирмам для закупки ими зерновой продукции: «Расс» (1 млн долл.), «Казагросервис» (1 млн долл.) и «Пуше-Агро» (2 млн долл.). По мнению обвинения, эти деньги были потрачены не по назначению.

Напомним, что ровно год назад за эти кредиты были осуждены бывшие директор и бухгалтер фирмы «Расс» Александр и Надежда Растворцевы, президент белорусско-канадского предприятия «Пуше-Агро» Валерий Борейко и его бухгалтер Роза Гаврилова. Они были признаны виновными в выманивании кредитов и халатности. Однако суд освободил их от уголовной ответственности в связи с истечением срока давности. И даже протест прокуратуры, представитель которой просил ранее суд признать подсудимых виновными по ст.210 («Хищение путем злоупотребления служебным положением») и назначить каждому 8–9 лет лишения свободы, ничего не решил — кассационная инстанция оставила приговор в силе.

В этой связи нынешнее судебное дело — логичное продолжение предыдущего. Отличается же оно лишь тем, что на скамье подсудимых оказался первый (как считает следствие) организатор преступления. Остальные пока не доступны белорусской Фемиде. Пупейко получил убежище в Польше, Судленкова — в Чехии, а Колосовский — в США.

Сам Чернышевич свою вину не признал и пояснил суду, что никогда не интересовался ни фирмой «Сленг», ни фирмой «Расс», никогда не вмешивался в их деятельность и не получал от этого никаких дивидендов.

Примечательно также, что это — уже второй параллельный процесс, где в качестве гражданского истца выступает «Белагропромбанк». В этом же здании, только этажом ниже, другой представитель этого банка «заседал» на процессе по «делу Михаила Чигиря».

Судебное следствие по обвинению Чернышевича ведет судья Денис Колос, который оставляет впечатление дотошного формалиста в хорошем смысле этого слова. Так что в любом случае и обвинению, и защите придется хорошенько постараться, чтобы доказать свою правоту. А так как в деле более 200 томов, судебное следствие продлится еще долго. Прокурору будет немного легче, поскольку многие факты уже были установлены в ходе первого процесса еще год назад. Остается только доказать роль Чернышевича в выделении и получении кредитов. Но и защита подсудимого, судя по первым заседаниям, будет действовать на этом же поле и опровергать причастность бывшего вице-президента ЗАО «Пуше» к этим кредитам.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Рынки: кто-то теряет, кто-то находит

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Экспорт белорусских товаров в Россию в I квартале текущего года сократился на 6,2% по сравнению с аналогичным периодом 2001 года. Импорт из России также уменьшился — на 3,3%. Еще более значительно снизились поставки белорусских товаров в Украину — на 60,9%. Эти данные были озвучены на брифинге в МИД РБ в конце прошедшей недели.

Экс-министр внешних экономических связей Михаил Маринич считает, что снижение белорусского экспорта в Россию вполне закономерно и обусловлено экономической ситуацией в Беларуси. Если в прошлом году замедлился рост объема экспорта, то теперь речь идет о его падении. По словам г-на Маринича, главная причина заключается в том, что белорусские товары не выдерживают конкуренции с аналогичной российской продукцией. *«Мы сегодня производим более дорогие и менее качественные товары, чем российские предприятия»*, — утверждает Михаил Маринич.

Белорусский МИД пока не дает официальных комментариев в связи с уменьшением товарооборота между Беларусью и Россией. Чиновники ссылаются на то, что анализ полученной за I квартал информации еще не завершен. Однако не так давно на заседании правительства назывались две причины снижения экспорта в Россию. Во-первых, российские предприятия уменьшили закупки техники в Беларуси. Во-вторых, произведенная белорусскими предприятиями волоконная продукция не выдерживает конкуренции с азиатскими аналогами, которые сегодня активно завоевывают рынок России.

Михаил Маринич называет снижение товарооборота с Россией опасной тенденцией. Россия продолжает оставаться стратегическим торговым партнером Беларуси: в общем объеме нашего экспорта 49,4% занимают товары, ввезенные в Россию. Если белорусский товаропоток будет уменьшаться и дальше, в скором времени наша страна рискует остаться без самого значительного рынка сбыта.

Согласно данным МИД, объемы поставок в Украину снизились из-за того, что собственниками многих предприятий в этой республике стали российские компании, которые отдают предпочтение российской продукции. Ухудшение ситуации во внешней торговле сказывается на состоянии белорусских предприятий. По последним данным, запасы готовой продукции на складах составляют около 73%.

Единственное решение проблемы — создание привлекательных для инвесторов условий. *«Но у нас нет притока внешних и внутренних инвестиций. Белорусская система налогообложения менее прогрессивна, чем российская, и у нас слишком непредсказуемое законодательство. В этом причины низкой конкурентоспособности белорусских товаров»*, — считает Михаил Маринич.

ПОДРОБНОСТИ

Долговую яму в аренду не сдашь

Управление делами президента положило глаз на коминтерновскую недвижимость

Татьяна ПАСТЕРНАК, Витебск

С 1 июня старейший витебский станкостроительный завод «Коминтерн» перестал быть самостоятельным предприятием. Теперь он превратился в структурное подразделение другого станкостроительного завода — «Вистана», который получил в собственность не только коминтерновское имущество, но и долги предприятия.

В последнее время «Коминтерн» за неуплату был отключен от электроэнергии. Неработающее предприятие не могло не только экономить деньги, чтобы возвращать долги кредиторам и бюджету, но и выдавать зарплату своим работникам. Таким образом, оба предприятия пошли на объединение не от хорошей жизни («Коминтерну» вообще грозило банкротство). Министерство промышленности в качестве эксперимента предложило этот вариант, дабы реанимировать станкостроительную отрасль, видимо, предполагая, что два минуса могут дать плюс.

Однако бизнес-план нового укрупненного предприятия не основывался на чудесном преобразовании математических знаков. Администрация «Вистана» рассчитывала на более реальные действия: продать часть недвижимости «Коминтерна» и выручить приличные деньги, которых бы хватило на частичное погашение долгов.

Первыми в списке на продажу значились два непроизводственных здания — бывшие столовая и клуб. В свое время «Коминтерн» сдал их в аренду, и сегодня в этих зданиях находятся Центр моды и кафе «Бомонд» — достаточно посещаемые горожанами заведения. Завод за счет аренды мог залатать хоть какие-то дыры. Теперь же «Вистан» может получить от продажи не менее 400 млн руб. или отдать эти здания в счет погашения долгов предприятия, которые на сегодняшний день составляют 2,5 млрд рублей. Речь о реструктуризации долгов пока не идет, хотя в свое время правительство обещало отсрочить «Коминтерну» выплаты по счетам кредиторов.

Финансовое положение «Вистана» осложнено отсутствием оборотных средств, так как за комплектующие заграничным продавцам надо платить вовремя, а за изготовленные станки белорусские покупатели рассчитаться с заводом не могут.

Руководство объединенного предприятия, стараясь рассчитывать на собственные силы и не очень надеясь на какие-то поблажки со стороны государства, не предполагало, что у последнего могут быть свои интересы. На днях стало известно, что на бывшую собственность «Коминтерна» положило глаз Управление делами президента. Оно просит Минпром передать ему в оперативное управление два здания (и именно бывшие столовую и клуб), которые «Коминтерн» использовал не по прямому назначению. Учитывая, что площадь этих зданий составляет около 4 тыс. кв. м и располагаются они в центре города, с них можно иметь хороший доход.

Управлению делами президента принадлежит не одно здание в Витебске, только вот городская казна ничего не получает. Теперь это «главное» управление хочет отхватить еще два лакомых куска, а настоящих хозяев этой недвижимости оставить с носом. Такой поворот событий чреват тем, что «Вистан» еще глубже завязнет в долгах, лишившись реальной возможности отчасти поправить свои дела.

НАЛОГИ

«Близорукие» поборы

Отдел экономики

Со всеми грандиозными проектами строительства и реконструкции экономика Минска, похоже, вошла в штопор. Именно с этим обстоятельством специалисты связывают решение о введении в столице 5-процентного сбора за услуги с распространителей рекламы. О введении такого налога объявлено в нарушение всех сроков — он должен вступить в силу уже с 1 июля.

По мнению президента Минского столичного союза предпринимателей и работодателей Владимира Карягина, этот прецедент может иметь самые печальные последствия. Во-первых, налог нелогичен. В то время, когда склады затоварены, эти «залежи» надо продавать. Основной инструмент увеличения продаж — реклама. А тут налог на нее... Таким образом, производители оказываются в числе пострадавших.

Во-вторых, пострадают СМИ. Не секрет, что до 60% периодических изданий живут за счет рекламы, и новый налог, по расчетам специалистов, ведет к потере рекламных бюджетов на 20–25%. Как следствие — бюджет страны недополучит свои проценты налогов, а некоторые СМИ могут и вовсе самоликвидироваться. Получается, городу достанутся какие-то деньги, а бюджет страны в целом их потеряет.

В защиту своей инициативы чиновники Мингорисполкома приводят пример Москвы, где уже четыре года действует подобный налог. Между тем в Москве от этого налога освобождены многие издания социальной направленности и соответствующие рекламодатели. Более того, налог на добавленную стоимость этого вида услуг там равен 10%, у нас — 20%.

По мнению экспертов, данный «скоропалительный» налог вызван нехваткой у городских властей денег на зарплату, отпускные и прочие социальные выплаты населению. Кроме того, город «увяз» в строительстве некоторых объектов инфраструктуры, а денег на это, как всегда, нет. Вот и изобрели еще один вид поборов. Столичные предприниматели считают, что это удар по деловому имиджу и инвестиционному климату города. На очередной сессии горсовета, которая намечена на 27 июня, они собираются инициировать рассмотрение вопроса об отмене этого налога.



ИНВЕСТИЦИИ

Новая инвестиционная лексика

Отдел экономики

На этой неделе в Министерстве экономики РБ должно состояться совещание, на котором будет рассмотрено предложение немецкой фирмы, изъявившей желание посодействовать белорусским властям в привлечении кредитных ресурсов под строительство целлюлозно-бумажного комбината (ЦБК) в Светлогорске. Возможный объем инвестиций, требуемый для реализации этого проекта, составляет 388 млн долларов.

Очередное предложение по строительству в республике ЦБК в иной ситуации, наверное, не вызвало бы особого интереса. Дело в том, что эта проблема с начала 1990-х годов неоднократно поднимается в Республике Беларусь. А если принять во внимание советские времена, то и вовсе с 30-х годов прошлого века. Давно признанным является факт, что ЦБК Беларуси необходим. Во-первых, республика располагает достаточными, причем из года в год растущими объемами мелкотоварной древесины — подходящим сырьем для ЦБК. Во-вторых, имея огромные запасы этого сырья, она вынуждена тратить валюту на приобретение целлюлозы и бумаги для отечественной промышленности.

Нельзя сказать, что до сих пор предложений по инвестированию в строительство нового завода или же в реконструкцию Светлогорского целлюлозно-картонного комбината не было. В 1990-е годы они периодически возникали: велись переговоры с американскими, турецкими, российскими инвесторами. Но значительные денежные ресурсы, необходимые для создания ЦБК, а также сроки окупаемости вложенных средств (до 7 лет) заставляли потенциальных инвесторов отказываться от этого проекта. В известной степени на их решение влияла и общая экономическая ситуация в республике. Отвергнув Беларусь в 1990-х годах, инвесторы вложили средства в строительство ЦБК в соседних Латвии и Эстонии.

Новое предложение по строительству ЦБК в Беларуси несколько отличается от прежних. Сейчас планируется привлечь средства инвестора на условиях так называемого проектного финансирования. Это — новое слово в программе привлечения в республику инвестиций, которое, как надеются в Минэкономики, станет веским в переговорах с немецкой фирмой и другими потенциальными инвесторами. Проектное финансирование предполагает участие инвестора, который может возвратить вложенные в проект средства готовой продукцией. Причем при острой необходимости построенное с нуля или модернизированное с его участием производство может по-прежнему находиться в государственной собственности.

Еженедельное обозрение «Белорусской деловой газеты»
Т/ф 285-08-93, e-mail: kost@bdg.unibel.by
Конъюнктура

Компьютеры и оргтехника

11 июня 2002 года

МИРОВОЙ РЫНОК

Обновленная *Hewlett-Packard* готова к работе

Именно это утверждение можно считать основным лейтмотивом прошедшей 3 июня пресс-конференции *Hewlett-Packard*, где анонсировалась структура обновленной компании в странах СНГ. Генеральным менеджером «*Hewlett-Packard* СНГ» назначен Хилмар Лоренц, совмещающий эту позицию с должностью руководителя подразделения корпоративных систем «*Hewlett-Packard* Россия». Именно он и проводил пресс-конференцию.

Подробно о развитии этой крупнейшей сделки в истории *IT*-индустрии мы рассказывали на страницах нашего издания чуть раньше. Сегодня же напомним только некоторые основные факты.

Соотношение акций в новой компании: *Hewlett-Packard* владеет 64% акций, *Compaq* — 36%. Соотношение обмена: 0,6325 акции *Hewlett-Packard* за акцию *Compaq*. Текущий объем: около Usd 25 млрд. В итоге создается компания с оборотом в Usd 78 млрд, наиболее полным в индустрии набором *IT*-продуктов и услуг и огромным желанием стать безусловным лидером на рынке. Более 145 тыс. сотрудников в 160 странах мира будут работать на достижение этого результата.

Впервые о предстоящем слиянии было объявлено 3 сентября прошлого года. С тех пор этот вопрос перерос в личное противостояние Карли Фиорины и Уолтера Хьюлетта, возглавившего коалицию членов семей Хьюлетта и Паккарда, которым принадлежит примерно 18% акций *Hewlett-Packard*.

Основной аргумент противников сделки — неизбежные риски такого рода слияний, ввязывание *Hewlett-Packard* в малоприбыльный сегодня рынок производства ПК в ущерб доходному принтерному бизнесу. На вопрос корреспондента «БДГ» по этому поводу г-н Лоренц пояснил, что инвестиции в размере Usd 4 млрд сейчас вкладываются в развитие новых технологий ввода-вывода информации и их интеграции, т.е. в развитие самого денежного направления бизнеса. Известно также мнение председателя совета директоров и главного управляющего компании Карли Фиорины о том, что производители, которые ориентируются на собственные вертикально интегрированные технологические архитектуры, будут все больше и больше проигрывать тем, кто остановил свой выбор на открытых стандартах.

(*Окончание на с. К8*)



НОВОСТИ

Офис на дому

Правда ли, что офисам скоро придет конец? Вероятно, нет. Согласно последним исследованиям, количество людей, работающих дома, за последние годы стремительно возросло и сейчас только в одной Великобритании составляет 2 млн человек. Исследования показали, что количество работающих у себя дома особенно велико в странах, где развиты информационные технологии и Интернет, а уровень урбанизации превышает 70%.

Ученые выяснили, что с 1997 года число работающих дома (*teleworkers*) возросло на 70%. Причем 30% из них — мужчины, о чем свидетельствует опубликованная *Labour Market Trends* статистика. В настоящее время во всем мире число людей, работающих дома, составляет 7% от общего количества занятых.

Брюки из оптоволокна

В научно-исследовательском подразделении компании *France Telecom* создана ткань из пластмассового оптоволокна, играющая роль своеобразного экрана, на который можно выводить изображения. Новая разработка предоставляет широчайшие возможности как для конструкторов спецодежды, так и для дизайнеров-модельеров в целом. Попытки создания тканей с изменяемой светимостью предпринимались и ранее. В принципе, технологи уже научились наносить на материю пластмассовые светодиоды, однако процесс этот весьма дорогой, а результат далек от совершенства. Ткань же из оптических волокон прочна, дешева и вдобавок не требует существенной модернизации технологий текстильного производства. Пока французы смогли изготовить лишь образец ткани с очень низким разрешением — 64 «пиксела» уложены в матрицу 8 х 8. На таком экране удается изобразить самые простые символы.

МИРОВОЙ РЫНОК

Обновленная *Hewlett-Packard* готова к работе

(*Окончание. Начало на с. К7*)

В этом технологическая отрасль сейчас становится сравнимой с отраслью бытовой электроники и автомобилестроением.

Другие опасения противников слияния, связанные с административными проблемами, внутренними разногласиями, вполне вероятными для сделки такого масштаба, по всей видимости, не оправдались. Всего за два месяца новая компания смогла полностью перестроиться и с новыми силами приступить к работе. В руководстве региональных подразделений соотношение между бывшими работниками обеих компаний составляет примерно 50/50. Причем при возникновении спорных моментов решающим аргументом были приоритеты местных клиентов и партнеров компаний. Сервисное обслуживание клиентов обеих компаний продолжается в полном объеме, этот вопрос, в частности, обсуждался и на встрече с местными партнерами и корпоративными заказчиками *Hewlett-Packard*, которая прошла на прошлой неделе. При этом отдельно отмечается, что никаких других приоритетов, кроме предоставления всем партнерам равных условий для сотрудничества, *Hewlett-Packard* не имеет. То есть компании, ранее сотрудничавшие с *Hewlett-Packard* или *Compaq*, находятся в одинаковых условиях.

Обновленная *Hewlett-Packard* включает в себя четыре основных бизнес-подразделения: корпоративных систем, устройств печати и цифровой обработки изображений, *HP Service*, персональных систем. В дополнение к этим подразделением, главную исследовательскую функцию в компании осуществляет Лаборатория *HP* (руководитель — Дик Лампан, старший вице-президент *Hewlett-Packard*). Г-н Лоренц заявил, что *Hewlett-Packard* будет и в дальнейшем уделять большое внимание персональным системам, т.к. считает их неотъемлемой частью глобального информационного общества, клиентской частью для более глобальных и интегрированных систем.

Корпоративной торговой маркой у новой компании стал бренд *Hewlett-Packard* — именно он будет использоваться для всех продуктов, решений и услуг, за исключением коммерческих ПК, которые будут продаваться под торговой маркой *Compaq*. Обе торговые марки будут использоваться для потребительских ПК, поскольку уровень популярности обоих этих брендов в данном сегменте рынка достаточно высок.

Такие крупные события, как слияние *Hewlett-Packard* и *Compaq*, конечно, выходят за рамки обычной финансовой сделки. Компания смогла в рекордно малые сроки пройти реорганизацию и приступить к работе в новом составе, несмотря на все трудности и проблемы. Безусловно, в этом есть и личная заслуга сильной личности инициатора этой сделки Карли Фиорины и всей управленческой команды *Hewlett-Packard*. Хватит ли им энергии, чтобы вновь удивить мировую общественность своими достижениями, покажет время.

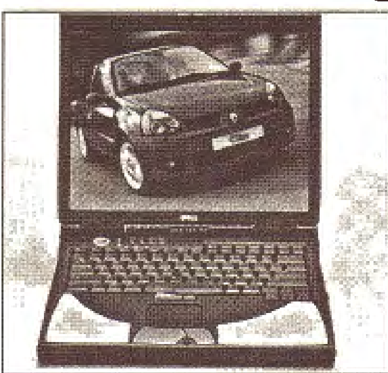
Андрей ЗОЛОТАРЬ
andrew@zalatar.com

МОБИЛЬНЫЙ ОФИС

Покупаем ноутбук

Карманные компьютеры, с рассказа о которых мы начали разговор в нашей рубрике, — это лишь частичная замена полноценного настольного ПК. Более радикальным вариантом является ноутбук — фактически тот же компьютер, но в компактной форме.







Итак, вы решили купить ноутбук. Возможно, вы много путешествуете или вам необходимо постоянно иметь возможность записать свои мысли. Не исключен вариант, что вам просто не нравятся громоздкие настольные ПК или вы любите побродить по Сети, не вылезая из постели. Главное — вы твердо решили приобрести себе портативный компьютер. Осталось только выбрать продавца и модель и совершить эту приятную покупку. Цель этого материала — помочь вам в этом выборе.

Покупка ноутбука — дело серьезное, особенно если принять во внимание его относительно высокую цену и ограниченную способность к модернизации. Вам предстоит решить для себя непростой вопрос: готовы вы выложить достаточно крупную сумму за мощный на настоящий момент компьютер или же предпочтете сэкономить и приобрести нечто попроще.

Заметим, что подавляющее большинство потенциальных белорусских покупателей, которые обращаются в фирмы по продаже ноутбуков, выбирают второе. Это подтверждают менеджеры компаний, торгующих на белорусском рынке портативными ПК.

Если идти по такому пути, то уже через пару месяцев вы обнаружите, что все новые программы просто отказываются работать на вашем компьютере или, как минимум, сильно «тормозят». Поэтому, если планируется работать с графикой или мультимедиа либо сложными базами данных, лучше несколько переплатить, но зато не иметь такой головной боли еще месяцев 9–12. С другой стороны, если вам потребуется только *Word* да *Excel*, можно остановить свой выбор на какой-либо модели в ценовом диапазоне Usd 200–400 (нечто вроде *Pentium 133* (*166*) с 32–64 Мб оперативной памяти, 12-дюймовым экраном и жестким диском объемом 2–4 Гб).

Почти все ноутбуки, представленные на нашем рынке, производятся в Тайване в виде т.н. *Bare Bone*. Это материнская плата в корпусе с клавиатурой и дисплеем, как правило, *CD-ROM*- или *DVD-ROM*-привод, видеокарта, а также множество разных разъемов, батарея и часто напаянная оперативная память объемом 64 Мб. Встречаются также интегрированные модемы и даже сетевые карты. Затем такой ноутбук собирают, тестируют и навешивают ярлыки *Dell*, *Hewlett-Packard*, *IBM* и т.п.

Согласно опросам менеджеров белорусских фирм, на белорусском рынке лидируют три бренда: *RoverBook*, *Toshiba* и *Hewlett-Packard*. Первый — это российская марка, которую приобретают желающие получить качественную сборку, но не переплачивать за «раскрученность» бренда. При одном и том же наборе комплектующих компьютер *Dell* обойдется примерно на Usd 400 дороже, чем *RoverBook*. Впрочем, результаты всех тестов подтверждают, что известная марка «отвечает за качество» лучшими результатами в работе и большей долговечностью.

Hewlett-Packard традиционно хорошо представлен на нашем рынке и имеет несколько постоянных партнеров в Беларуси, которые активно продвигают эту марку. Массированная реклама приносит свои плоды — в прошлом году наблюдался буквально бум на ноутбуки этой компании: продажи увеличились в несколько раз. В этом году они несколько уменьшились, но по-прежнему годовой прирост составляет больше 100%. В настоящее время по продажам лидирует модель *HP OmniBook XE3* — примерно за Usd 1400 вы можете получить в свое распоряжение следующую конфигурацию: *Pentium III-800*, 15-дюймовый *TFT*-экран, 128 Мб ОЗУ, жесткий диск объемом 20 Гб, факс-модем 56 кбит/с, сетевая карта, *DVD-ROM*-привод, предустановленная *Windows 2000*.

Рассмотрим основные параметры, на которые следует обратить внимание при выборе ноутбука.

Вес

Хотя различия по массе у представленных в Беларуси моделей достаточно велики, большая их часть весит 2,5–3 кг. Вес ноутбука следует оценивать по двум параметрам — вес самого корпуса со всем, что в него встроено, и полный вес вместе с подключаемыми устройствами. Ведь внешний блок питания, провода и внешние приводы очень часто являются самыми тяжелыми составляющими, и их вес необходимо учитывать, ведь их нужно носить вместе с компьютером. Переход к литиевым батареям принес владельцам ноутбуков дополнительный выигрыш в весе.

Экран

Самые распространенные на сегодняшний день размеры экранов — от 14 дюймов. Следует отметить, что у обычных 15-дюймовых мониторов рабочая область экрана гораздо меньше, поэтому ноутбуки в этом отношении тоже выигрывают. То есть размер видимой области ноутбука с 14,1-дюймовой матрицей соответствует 15-дюймовому настольному монитору. Самые распространенные рабочие разрешения — 1024 х 768 и 800 х 600 тчк/дюйм. Для работы с такими пакетами, как *AutoCad*, требуется подключение внешнего монитора. Что касается игр, то ноутбуки не предназначены для них прежде всего из-за использования слабых видеосистем.

Оперативная память

Известный принцип «памяти никогда не бывает много» вполне актуален и для портативных компьютеров. Для современных ноутбуков норма — 64 Мб, увеличение до 256 Мб практически всегда возможно, а вот 512 Мб — это удел пока еще немногих моделей на нашем рынке. Стоимость модулей памяти для ноутбуков выше, чем для обычных компьютеров, да и за замену вам придется заплатить сотрудникам сервисного центра.

Винчестер

Стандарт в этой области — 6–10 Гб. В более дорогих моделях устанавливается 20 Гб, и этого вполне достаточно для решения основных задач, причем диапазон 10–20 Гб является оптимальным по соотношению цена/качество. Можно использовать и 40-гигабайтные винчестеры, но стоимость такого решения будет значительно выше.

Аккумуляторы

Наиболее распространенные сейчас элементы питания — литий-ионные, они более экономичные, меньше весят. Литий-полимерные и никель-металлгидридные встречаются реже. Первые — более современные — устанавливаются пока только в самых дорогих модификациях, вторые — более дешевые — постепенно уступают свои позиции как основанные на устаревшей технологии. Хорошим результатом для ноутбука является автономная работа в течение 2–4 часов.

Устройство позиционирования

Все больше моделей комплектуются *TouchPad* — чувствительной к нажатию панелью, которая располагается под клавиатурой, в одном блоке с кнопками, дублирующими кнопки мыши. На сегодняшний день такое решение считается наиболее удобным и долговечным, т.к. в нем не используются подвижные части, в отличие от *PointStick*. Это устройство, которое активно использовалось в ранних моделях, представляет собой мини-джойстик, расположенный, как правило, между клавишами *G* и *H*.

Процессор

В настоящее время в ноутбуках можно встретить гигагерцевые процессоры и даже более быстрые модели. Однако усилия производителей направлены не только на увеличение тактовой частоты. Не меньшее внимание уделяется снижению рассеиваемой мощности (для создания более благоприятных условий охлаждения) и энергопотребления (с целью экономии запаса аккумуляторов). Процессорами, потребляющими менее 1 Вт, уже никого не удивишь, а технологии снижения мощности при питании от аккумуляторов применяются почти всегда. У *AMD* это *Gemini*, у *Intel* — *Speed Step*. В результате система работает тише, в корпус попадает меньше пыли, а энергия, необходимая для вращения самого вентилятора, экономится.

Что касается производителя — здесь также следует исходить из поставленных задач. Если предполагается работа по оцифровке видео, редактированию и созданию изображений, необходим максимально мощный процессор и вряд ли стоит принимать во внимание энергопотребление. Если же первостепенна работа с текстами и несложными приложениями, гораздо выгоднее не переплачивать и обратить внимание на *AMD K6 II*, *Celeron* или младшие *Pentium III*. Помимо невысокой цены, такие процессоры имеют предельно низкое энергопотребление, что является важным фактором.

Аудио и видео

Интегрированный звук встречается в моделях всех ценовых диапазонов. Видеосистема обычно не предназначена для игр, но имеет *2D/3D*-ускорители и аппаратную поддержку воспроизведения *DVD*. Ее мощность позволяет комфортно просматривать файлы формата *DVD* и *MPEG 4*.

Надеемся, что этот материал поможет вам сделать свой правильный выбор, тем более что выбирать есть из чего — количество предложений радует.

Андрей ЗОЛОТАРЬ
andrew@zalatar.com

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Новые рекорды «Деловой сети»

Представители СП «Деловая сеть» провели 5 июня пресс-конференцию, посвященную новому достижению этого известного провайдера — расширению канала соединения с международным сектором Интернета до 5 Мбит/с. На вопросы журналистов отвечали генеральный директор компании Сергей Поблагуев и его заместитель Павел Гончар.

Еще совсем недавно, в марте текущего года, мы сообщали об увеличении пропускной способности внешнего канала «Деловой сети» до 2 Мбит/с, а всего с января 2000 года компания ускорила свой канал почти в 80 раз. Такая динамика в работе отечественного интернет-оператора не может не порадовать конечных пользователей, ведь в конечном итоге улучшение качества связи должны почувствовать на себе именно они. Движимая заботой о частных пользователях, подавляющее большинство которых пользуются услугами телефонных соединений, «Деловая сеть» планирует с 1 июля ввести в действие еще 120 телефонных линий дополнительно к 180 существующим и увеличить пропускную способность внешнего канала передачи данных до 6 Мбит/с.

Кроме того, на пресс-конференции стало известно еще об одном знаменательном для Беларуси событии: РО «Белтелеком» перестало формально быть монополистом в работе с провайдерами, и «Деловая сеть» получила право официально перепродавать каналы интернет-связи другим провайдерам.

«Формально» в данном случае означает, что «Белтелеком» является одним из учредителей СП «Деловая сеть», и услугами этого белорусско-английского предприятия уже с начала года, по нашей информации, пользовались некоторые белорусские провайдеры (в частности, «Айчына») на условиях «тестовой» работы. Недавно возможностью расширить пропускную способность своих каналов связи с помощью «Деловой сети» воспользовался и старейший игрок на белорусском рынке интернет-услуг — компания «Открытый контакт».

Стоит отметить, что эту информацию официальные источники в указанных компаниях по понятным причинам не подтверждают, и единственное официальное заявление касается того, что примерно 1,5 Мбит/с из объявленных 5 Мбит/с сейчас «съедают» сторонние провайдеры. Однако и те мощности, которые остаются, позволяют представителям «Деловой сети» считать себя самым «быстрым» белорусским провайдером.

Андрей ЗОЛОТАРЬ

ИНТЕРНЕТ-ОБЗОР

Предъявите доллар

Вновь открыт сайт, предлагающий скачать любой фильм всего за Usd 1. Теперь он расположен по адресу *http://cache.www.film88.com*. Первое открытие сайта состоялось в феврале этого года в Тайване. Согласно законам этого государства, фильмы, выпущенные в стране позднее чем через 30 дней после своего первого релиза, не подпадают под закон о защите авторских прав. Тем не менее Ассоциации кинокомпаний Америки удалось добиться от правительства Тайваня решения о закрытии сайта. Тогда его владелец, 39-летний адвокат из Малайзии Тан Су Леонг, выбрал в качестве страны базирования Иран, правительство которого не упускает ни одной возможности для наказания «Большого Сатаны». Еженедельно с сайта скачиваются тысячи фильмов, так что о доходах беспокоиться не приходится, несмотря на низкую цену «входного билета».

Секс — он и в Интернете секс...

Опрос 1117 австралийских женщин показал, что они не видят особой разницы между виртуальными и реальными сексуальными отношениями. Женщины считают киберсекс обманом и изменой. Не настолько серьезной, как физические отношения, но гораздо большей, чем посещение стрип-клубов или просмотр порнографии. А 41% опрошенных даже заявили, что для них не существует разницы между онлайновыми и оффлайновыми отношениями. Кстати, 30% опрошенных сознались, что сами имели случайные онлайновые связи.

Последствия забывчивости

Как только представители ВМФ США забыли уплатить очередной взнос за пользование доменным именем *Navydallas.com*, оно было мгновенно перерегистрировано кем-то из Эстонии, не оставившем о себе достоверных сведений. После чего имя было перепродано «на порнографию». В результате сайт ВМФ, используемый для вербовки новых служащих, отправлял всех на порнографические ресурсы. Подобная история произошла и с другим сайтом ВМФ — *NavyBoston.com*, который начал «перекидывать» посетителей на аукцион *eBay*.

Сенаторский спам

По иронии судьбы, письмо сенатора Джозефа Либермана, в котором он описывал законопроект о продвижении широкополосного доступа к Сети в США, стало причиной скандала. Началось все с того, что более 400 репортеров получили его один раз, а затем еще раз, а затем еще много-много раз. Последовавшее расследование установило, что причиной спама является устаревшая программа *cc:mail*, которую все сенаторы обязаны использовать, т.к. это обязательное для выполнения правило, установленное парламентским приставом. Представитель сенатора заявил, что если ПО не будет заменено на новое, подобные сбои возможны и в дальнейшем.

Издержки анонимности

В США задержан 13-летний подросток, который почти приобрел на аукционе *eBay* вертолет и самолет. Смышленый парнишка получил доступ в Интернет, используя логин и пароль знакомого своей матери. Он участвовал в электронных торгах на аукционе и выиграл, предложив сумму в Usd 1,1 млн за вертолет и Usd 200 тыс. за самолет. Мать обратилась в полицию после того, как ей домой позвонил продавец и поинтересовался, как она собирается платить. Мальчику не было предъявлено никаких обвинений, но его классный руководитель считает, что наказание все-таки потребуется.

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94.

СОДЕРЖАНИЕ

1 КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	Процессор	Частота	Cache	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Dell, HP, IBM	P	133	256	16	1,5	выбор	2	P-90 - P-233MMX, выбор, работаем и в субботу	12	от 50	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Dell, HP, IBM	P	200mmx	512	32	2,5	выбор	2	P-90 - P-233MMX, выбор, работаем и в субботу	12	от 100	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Dell, HP, IBM	PII	266	512	64	3,5	выбор	4	PII-266 - PII-450, выбор, работаем и в субботу	12	от 190	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Dell, HP, IBM	PII	350	512	128	6,5	выбор	8	PII-266 - PII-450, выбор, работаем и в субботу	12	от 210	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
FP	Celeron	433	128	128	20,4	выбор	16/AGP	Acorp 6VIA85P, ATX, 3D, AGP, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	210	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Jet	VIA C3	733	128	128	20,0	выбор	8i	ATX, MB JetWay 601CF, 133MHz Bus, sound, mouse&Pad, изм.конф., серт.РБ	24	230	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
FP	Celeron	733	128	128	30,0	выбор	8/AGP	Intel 810/815 PCI/ISA, ATX, 3D, AGP, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	240	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
BETRADE 207	Celeron	800	128	128	20,4	выбор	8/AGP	MB Gigabyte VIA, HDD Maxtor, SB, FDD, ATX, серт.РБ, склад	24	277	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
FP	Celeron	850	128	128	20,4	выбор	16/AGP	Intel 810/815 PCI/ISA, ATX, 3D, AGP, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	253	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Jet	Celeron	900	128	128	20,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay 618AS, i815EP, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	270	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
BELABM-INTRO	Celeron	1000	128	128	20,4	выбор	4Int.	MB GigaByte GA-6IEM Socket370 (i815E), Video+Audio AC"97, MicroATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	342		
BELABM-INTRO	Celeron	1100	128	128	20,4	выбор	4Int.	CPU Tualatin, MB GigaByte GA-6IEM Socket370 (i815E), Video+Audio AC"97, MicroATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	342		
BELABM-INTRO	Celeron	1300	128	128	20,4	выбор	4Int.	CPU Tualatin, MB GigaByte GA-6IEM Socket370 (i815E), Video+Audio AC"97, MicroATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	365		
BELABM-TEMPO	PIII	866EB	256	128	20,4	выбор	4Int.	MB GigaByte GA-6IEM Socket370 (i815E), Video+Audio AC"97, MicroATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	390		
BELABM-TEMPO	PIII	933EB	256	128	20,4	выбор	4Int.	MB GigaByte GA-6IEM Socket370 (i815E), Video+Audio AC"97, MicroATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	401		
BELABM-TEMPO	PIII	1000EB	256	256	20,4	выбор	4Int.	MB GigaByte GA-6IEM Socket370 (i815E), Video+Audio AC"97, MicroATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	432		
BELABM-EXPRIMO	P4	1500	256	128	20,4	выбор	32	MB GigaByte GA-8IDX Socket478 (i845S), 6PCI, 1AGP, 1CNR, 3DIMM, ATA100, AC"97, ATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	525		
BELABM-EXPRIMO	P4	1600	256	128	20,4	выбор	32	MB GigaByte GA-8IDX Socket478 (i845S), 6PCI, 1AGP, 1CNR, 3DIMM, ATA100, AC"97, ATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	531		
BELABM-EXPRIMO	P4	1700	256	128	20,4	выбор	32	MB GigaByte GA-8IDX Socket478 (i845S), 6PCI, 1AGP, 1CNR, 3DIMM, ATA100, AC"97, ATX, U100 2DIMM. PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	556		
BELABM-EXPRIMO	P4	1900	256	256	40,7	выбор	64	MB GigaByte GA-8IDX Socket478 (i845S), 6PCI, 1AGP, 1CNR, 3DIMM, ATA100, AC"97, ATX, U100 2DIMM, PS/2 Keyboard, mouse, pad, серт.РБ	36	683		
HP Vectra xe310-s2 se	Celeron	1000	256	128	20,0	HP	DVMT	48xCD, серт. РБ. Проверенные временем технологии по чрезвычайно выгодной цене. Подробности на hp.shop.by!	36	520	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)
FP	Celeron	1000	128	128	20,4	выбор	16/AGP	Intel 810/815 PCI/ISA, ATX, 3D, AGP, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	266	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
BETRADE 219	Celeron	1000	128	128	20,4	выбор	8/AGP	MB Gigabyte VIA, HDD Maxtor, SB, ATX, серт.РБ, склад	24	282	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
Jet	Celeron	1000	256	128	20,0	выбор	16i	ATX, MB JetWay 630TCF, SiS630T, sound, Lan, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	275	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
Jet	Celeron	1000	256	128	40,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay 615TCS, i815EP/B, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	280	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
NTT-2110	Celeron	1100	128	128	20,0	выбор	on MB	ATX, CPU Tualatin, MB Elite, HDD Samsung, video 2-8Mb on board, mouse, keyb., серт.РБ	36	268	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-2110	Celeron	1100	128	128	20,0	Samtron 56e	on MB	ATX, CPU Tualatin, 52xCD, video 2-8Mb on b., SB AC97, кол. Genius SP-G06S, микрофон, HDD Samsung, серт.РБ. СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!	36	437	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-2110	Celeron	1100	128	128	20,0	выбор	16/AGP	ATX, CPU Tualatin, MB Elite, HDD Samsung, 52xCD, TNT2 M64, SB, mouse, keyb., серт.РБ	36	326	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	Celeron	1200	256	256	40,0	выбор	AGP	ATX, MB GigaByte 6OXT, i815EP/B, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	330	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
NTT-2130	Celeron	1300	128	128	20,0	выбор	on MB	ATX, CPU Tualatin, MB Elite, HDD Samsung, video 2-8Mb on board, 52xCD, mouse, keyb., серт.РБ	36	313	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-2130	Celeron	1300	128	256	40,0	выбор	64/AGP	ATX, CPU Tualatin, MB Elite, SB, HDD Samsung, 16xDVD, GeForce2 MX400, TV-out, mouse, keyb., серт.РБ	36	423	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	AMD Duron	800	128	128	20,0	выбор	32i	ATX, MB JetWay 830CH SiS730e, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	250	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913

Модель	Процессор	Частота	Cache	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	AMD Duron	800	128	128	20,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay V266A KT266A, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	260	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
NTT-3080	AMD Duron	800	128	128	20,0	выбор	on MB	ATX, MB Elite, SB, HDD Samsung, video 8-64Mb on board, mouse, keyb., серт.РБ	36	243	NTTS (TAIR)	229-2999
FP	AMD Duron	1000	128	128	20,4	выбор	32/AGP	AMD KT 133A, ATX, 3D, AGP, HDD Maxtor, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	270	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
NTT-3130	AMD Duron	1000	128	128	20,0	выбор	16/AGP	ATX, MB Elite, HDD Samsung, 52xCD, TNT2 M64, SB, mouse, keyb., серт.РБ	36	270	NTTS (TAIR)	229-2999
FP	AMD Athlon	900	256	128	20,1	выбор	32/AGP	AMD KT 133A, TNT2, ATX, sound, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	278	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Jet	AMD Athlon	XP1600+	256	128	20,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay V333DA KT333, DDR SDRAM, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	340	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
Jet	AMD Athlon	XP1600+	256	256	40,0	выбор	AGP	ATX, MB Epox 8K3A+ KT333, DDR SDRAM, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	385	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
NTT-3140	AMD Athlon	XP1600	256	128	20,0	выбор	16/AGP	ATX, MB Elite, HDD Samsung, 52xCD, TNT2 M64, SB, mouse, keyb., серт.РБ	36	378	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	AMD Athlon	XP1700+	256	128	20,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay V333DA KT333, DDR SDRAM, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	380	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
Jet	AMD Athlon	XP1800+	256	256	40,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay 866ASR KT266A+RAID, DDR SDRAM, HDD Barracuda IV, SB, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	405	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
FP	PIII	800EB	256	128	20,1	выбор	32/AGP	Intel 815 PCI/ISA, ATX, 3D, AGP, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	325	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
BETRADE 308	PIII	933	256	128	20,0	выбор	32/AGP	MB Gigabyte i815, HDD Fujitsu 7200rpm UDMA100, TNT2, ATX, SB PCI, серт.РБ, склад	24	413	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
FP	P4	1400	256	128	20,1	выбор	32/AGP	ABIT (i845), PCI/ISA, 3DIMM, ATX, 3D, AGP, UDMA 100 Fujitsu, любая изм.конф., серт.РБ, доставка	36	407	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Jet	P4	1400	256	128	20,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay i845, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	350	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
NTT-4150	P4	1500	256	128	20,0	Samtron 76e	16/AGP	ATX, TNT2 M64, HDD Samsung, 16xDVD, SB AC97, кол. Genius SP-G06, микрофон, серт.РБ. СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!	36	631	NTTS (TAIR)	229-2999
BETRADE 402	P4	1500	256	128	20,0	выбор	32/AGP	MB Gigabyte i845, HDD Seagate 7200rpm UDMA100, TNT2, SB, ATX300W, SB AC97, серт.РБ	24	488	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
NTT-4150	P4	1500	256	256	40,0	выбор	64/AGP	ATX, MB Elite, HDD Samsung, 52xCD, GeForce2 MX400, mouse, keyb., серт.РБ	36	482	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	P4	1600A	512	128	40,0	выбор	AGP	ATX, MB JetWay S446 SiS645, DDR SDRAM, sound, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	400	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
BETRADE 406	P4	1700	256	128	20,0	выбор	32/AGP	MB Gigabyte i845, HDD Seagate 7200rpm UDMA100, TNT2, SB, ATX300W, SB AC97, серт.РБ	24	526	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
Jet	P4	1700	256	256	40,0	выбор	AGP	ATX, MB Gigabyte 8IRX i845D, DDR SDRAM, HDD Barracuda ATA IV 7200rpm, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	485	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
NTT-4170	P4	1700	256	128	20,0	выбор	16/AGP	ATX, MB Elite, HDD Samsung, 52xCD, TNT2 M64, SB, mouse, keyb., серт.РБ	36	456	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-4180	P4	1800A	512	256	40,0	выбор	64/AGP	ATX, MB Elite, SB, HDD Samsung, 16xDVD, GeForce2 MX400, TV-out, mouse, keyb., серт.РБ	36	535	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-4200	P4	2000A	512	256	40,0	Samsung 753dfx	64/AGP	ATX, GeForce2 MX-400, HDD Samsung, 16xDVD, SB AC97, кол. Genius SP-G10, микрофон, серт.РБ. СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!	36	783	NTTS (TAIR)	229-2999
BETRADE 409	P4	2000	256	256	60,0	выбор	32/AGP	MB Gigabyte i845, HDD Seagate 7200rpm UDMA100, GeForce2 MX, 52xCD, ATX300W, SB AC97, серт.РБ	24	719	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
NTT-4200	P4	2000A	512	256	60,0	выбор	64DDR	ATX, MB Elite, SB, HDD Samsung, 16xDVD, 64Mb ATI Radeon 7500, TV-out, mouse, keyb., серт.РБ	36	661	NTTS (TAIR)	229-2999

2 СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Частота	Cache	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Compaq Proliant	P Pro	200	512	640	+	выбор		24xCD, до 4-х Rack Mount, RAID, SCSI, Lan...	12	?	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Compaq Proliant 1600	PIII	550	128	9,1	+	выбор		32xCD, до 2-х CPU, ECC, SCSI, HotPlug HDD, Lan..	12	?	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Compaq WS SP750	PIII Xeon	733	256	512	18,2	выбор		32xCD, до 2-х CPU, RDRAM, U160 SCSI, 3D Labs OxygenGVX 32...	12	?	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
SC5000	PIII	1000	256	256	1x18		on MB	Intel SC5000 Base, MB Intel STL2, HDD IBM UW SCSI, ATI, RAM Registered SDRAM, 52xCD, mouse, keyb., серт.РБ	36	1817	NTTS (TAIR)	229-2999
SC5000	2xPIII	1000	256	512	3x18		on MB	Intel SC5000 Redundant Power, MB Intel STL2, HDD IBM UW SCSI, ATI, RAM Registered SDRAM, 52xCD, mouse, keyb., серт.РБ	36	3043	NTTS (TAIR)	229-2999
Intel Dodson	2xPIII	1130	512	1Gb	up10x72	выбор		up to 2xPentium III, up to 10 Hot Swap Drive, RAID, 2xNIC, CD, Red. PSU	36	от 3200	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel Coosbay	2xPIII	1130	512	512	up6x72	выбор		2U Rack Mount, up to 2xPentium III, up to 7 HS Drive, RAID, 2xNIC, CD, Redundant PSU	36	от 2800	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel Tupelo	2xPIII	1130	256	256	up5x72	выбор		up to 2xPentium III, up to 10 Hot Swap Drive, RAID, NIC, CD, Redunndant PSU	36	от 1900	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel D-server	2xPIII	1130	512	256	up4x72	выбор		up to 2xPentium III, RAID, 2xNIC, CD, Mgmt	36	от 1600	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251

3 КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	Частота	RAM	HDD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Compaq Armada 110	PIII	800	128	10	TFT/14,1"	VRAM 8Mb, 8xDVD, Mini PCI 56K (V.90) modem, 10/100 NIC Combo, 9-cell Li-Ion, WinME, серт.РБ. www.belabm.by	12	1799	BELABM	283-1920 (5 линий)
HP OmniBook 6000	Celeron	750	128	7,5	TFT/14,1"	VRAM 8Mb, MPEG decoding, modem 56k+LAN 10/100, 16bit SB Pro, 2.3кг, серт.РБ, WinXP HE, прямой дилер HP, www.hp.shop.by	12	950	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)
HP OmniBook 500	PIII	700	128	20	TFT/12,1"	ATI Mobility 8Mb, 8xDVD, 10/100 LAN, F/m 56K, Li-Ion, SB, IR, USB, Windows98, Ultra Slim, 1.7kg, серт.РБ	12	1705	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP OmniBook 6000	PIII	850	128	20	TFT/15"	ATI Mobility 8Mb, 8xDVD, 10/100 LAN, F/m 56K, Li-Ion, SB, IR, USB, Windows98, серт.РБ	36	1775	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP OmniBook 6100	PIII	933	128	10	TFT/14,1"	ATI Radeon Mobility 16Mb, 24xCD, 10/100 LAN, F/m 56K, Li-Ion, SB, IR, USB, Windows98, 2.3kg, серт.РБ	36	1680	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP OmniBook XE3 F3952H	PIII	933	128	20	TFT/15,1"	1024x768 XGA, VRAM 8-32Mb, 8xDVD, modem 56k+LAN 10/100, 16bit SB Pro, 3.3кг, серт.РБ, WinXP HE, прямой дилер HP, www.hp.shop.by	12	?	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)
IBM ThinkPad A22e	Celeron	800	64	15	TFT/14"	VRAM 4Mb, RAM 256Mb-max, TFT (1024x768), 24xCD, SB, Speakers, Eth., F/m 56K, PCMCIA, USB, Bat-NiMh-3H, W98, серт.РБ, склад	12	1279	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
IBM ThinkPad A22m	PIII	800	64	20	TFT/12"	VRAM 4Mb, RAM 256Mb-max, 24xCD, FDD-int, SB, Speakers, Eth., F/m 56K, PCMCIA, USB, Bat-Lil-3.5H, W98, серт.РБ	12	1231	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
IBM ThinkPad A22m	PIII	800	64	10	TFT/15"	VRAM 4Mb, RAM 256Mb-max, 24xCD, FDD-int, SB, Speakers, Eth., F/m 56K, PCMCIA, USB, Bat-Lil-3.5H, W98, серт.РБ	12	1595	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
IBM ThinkPad A21m	PIII	800	64	20	TFT/14"	VRAM 8Mb, RAM 256Mb-max, 8xDVD, FDD-int, IR port, SB, Speakers, F/m 56K, PCMCIA, USB, Bat-Lil-3.5H, W98, серт.РБ	12	1598	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
IBM ThinkPad T22	PIII	800	128	10	TFT/13.3"	VRAM 8Mb, RAM 512Mb-max, 24xCD, FDD, IR, SB, Speakers, F/m 56K, PCMCIA, USB, 2.18kg, W98, серт.РБ	36	1563	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
IBM ThinkPad A31	P4	1600	256	40	TFT/15"	VRAM 32Mb, DDR RAM 1024Mb-max, CD-RW/DVD, IR port, SB, Speakers, F/m 56K, PCMCIA, USB, WinXP, серт.РБ	36	3351	БИТРЭЙД	227-7498, 206-6153
Toshiba 1805-314	Celeron	1100	128	15	TFT/14,1"	VRAM 8Mb, 10/100 Lan, DVD, F/M 56K, Touch Pad, USB, IR, 2.8 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	1240	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 1800-412	Celeron	1100	128	20	TFT/14,1"	VRAM 8Mb, 10/100 Lan, DVD, F/M 56K, USB, 2.8 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	1570	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 8200	PIII	850	512	20	TFT/14,1"	VRAM 16Mb, DVD, F/M 56K, 10/100Lan, USB, IR, 2.4 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	1890	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 1805-S274	PIII	1100	256	20	TFT/15,1"	VRAM 16Mb, DVD/CD-RW, F/M 56K, 10/100Lan, 2USB, IR, 2.8 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	1890	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 1800-911	PIII	1100	256	20	TFT/14,1"	VRAM 16Mb, DVD, F/M 56K, 10/100Lan, USB, 2.8 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	1650	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 5005-S504	PIII	1100	256	30	TFT/15,1"	VRAM 16Mb, DVD/CD-RW, F/M 56K, 10/100Lan, 2USB, IR, TV-out, 2.5 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 1900-101	P4	1600	256	30	TFT/15,1"	VRAM 16Mb, DVD/CD-RW, F/M 56K, 10/100Lan, 2USB, IR, TV-out, 3.2 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	2390	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 5100-201	P4	1700	384	30	TFT/15,1"	VRAM 32Mb, DVD/CD-RW, F/M 56K, 10/100Lan, BT, IR, TV-out, 3.2 кг, серт.РБ, www.microdom.by.com. Мяч ЧМ2002 по футболу в подарок!	12	3250	МИКРОДОМ	232-7666

4 КАРМАННЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ, ОРГАНАЙЗЕРЫ

Модель	Процессор	Частота	RAM	Экран	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio			2-6		PC-SYNC, Excel, подсветка, англо-русский переводчик, серт.РБ	12	безнал.	Белвитос	288-0254, 210-1171
Palm m105/125/500/505/515			8		дневник, адресная книга, e-mail, графические заметки, часы-будильник, COM/USB, слот FlashCard, серт.РБ, http:/pda.ds.by	12	от 157	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Palm, Compaq, Casio					серт.РБ	12	от 130	ФРИАЛ www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Palm, Psion, Casio, Compaq, Sony					серт.РБ, Любые модели http://karmannik.da.ru	12	от 150	ТЕХНОИМПЕКС	210-5932, 80296-300179

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94. Таблица «Прайс» публикуется в сети Internet по адресу http://www.bdg.by

5 МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LX-300+	A4, 9 pin, 370cps, 216x240dpi, склад, хор.курс	12	172	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson LX-300/1170 - A4/A3, 9pin, 264/500 зн./сек., разреш 216x240, рус+доставка		12	от 145	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Epson LX-300/1170 - A4/A3, 9pin, 300cps		12	от 145	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Lexmark 2390+, A4, 360dpi, 24pin, 3pp, LPT, а/подача, работаем в субботу		12	60	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574

6 СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-2100	A4, 720x360dpi, 6ppm, color, USB	12	71	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Canon S-100	A4, 320x760dpi, 5ppm	12	75	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
Epson C20SX	A4, разреш. 720dpi, гарантия+доставка	12	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Epson C40UX	A4, разреш. 1440dpi, гарантия+доставка	12	?	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Epson C60 / 70 / 80	A4, разреш. 2880dpi, гарантия+доставка	12	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Epson Photo 810	A4, 2880dpi, 6цв., печать без полей, гарантия+доставка	12	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Epson Stylus C20	A4, 720x720dpi, 6.5ppm, склад, хор.курс	12	57		
Epson Stylus C60	A4, 1440x720dpi, 12ppm, LPT, USB, склад, хор.курс	12	94		
Epson Stylus Photo 810 - A4, 1440x1440dpi, 12ppm, LPT, USB, склад, хор.курс		12	169		
HP DeskJet 1125C - A3, 600dpi (до 2400), 7ppm, 2Mb, дуплекс		12	335		
HP DeskJet 1220C - A3, до 2400dpi, 11ppm, 8Mb, USB/LPT, PhotoRet III		12	390		
HP DeskJet 3550Cbi - A4, 600x300dpi, 3ppm, 512kb, портативный, всем цвет, PhotoRet III		12	275		
HP DeskJet 656C - A4, 600dpi, 6ppm, цвет, фотопечать, USB, PhotoRet III + ГОД ГАРАНТИИ!		24	57		
HP DeskJet 840C	A4, 600x1200dpi, 8ppm, 2Mb. Ну за май!	12	70		
HP DeskJet 845C	A4, 600x1200dpi, 8ppm, 2Mb, USB + ГОД ГАРАНТИИ!	24	76		
HP DeskJet 920C	A4, 2400x1200dpi, 9ppm, 2Mb, USB/LPT, склад	12	105		
HP DeskJet 940C	A4, 2400x1200dpi, 12ppm, 2Mb, USB/LPT, склад	12	128		
HP DeskJet 959C	A4, 2400x1200dpi, 11ppm, 4Mb, LPT, склад	12	145		
HP DeskJet 960C	A4, 2400x1200dpi, 15ppm, 8Mb, USB/LPT, склад	12	180		
HP DeskJet 970Cxi	A4, до 2400dpi, 12ppm, 4Mb, PhotoRet III, склад	12	185		
HP DeskJet 980Cxi	A4, до 2400dpi, 15ppm, 8Mb, PhotoRet III, склад	12	225		
HP DeskJet 990Cxi - A4, до 2400dpi, 17ppm, 8Mb, PhotoRet III, дуплекс, склад		12	250		
Xerox DP C7, A4, 1200dpi, 7ppm, 2Mb, LPT, рус., цвет, склад		12	49		
HP DeskJet 656C	A4, 600x600dpi, 6ppm, Color, + USB Cable	12	65	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP DeskJet 656C	A4, 600x600dpi, 6ppm, USB/LPT	12	63	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
HP DeskJet 845C	A4, 600x1200dpi, 8ppm, Color	12	85	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP DeskJet 656/845C, A4, 1200x600dpi, 8ppm, ФОТО, USB, кабель, дост.		12	от 68	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
HP DeskJet 920C	A4, 1200x2400dpi, 11ppm, Color	12	112	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP DeskJet 920C	A4, 1200x2400dpi, 9ppm, 2Mb, LPT/USB, Photo	12	108	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
HP DeskJet 920/940/960C, A4, 2400x1200dpi, до 12ppm, ФОТО, USB+LPT, кабель, дост.		12	от 115	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Lexmark CJP Z13 / 33, A4, до 2400x1200dpi, до 9 ppm, ФОТО, USB+LPT, дост.		12	от 59	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Olivetti, HP, Epson, Lexmark - струйные и лазерные принтеры		12	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Xerox C7	A4, 600x1200dpi, 7ppm, Color, + Bitronix	12	60	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
ВСЕ МОДЕЛИ СТРУЙНЫХ И ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ Lexmark, Lexmark Distributor		+	?	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251

7 ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon LPB-810	A4, 600x600dpi, 8ppm, склад, серт.РБ	12	225	НИКС	284-2895
Canon LPB-810	A4, 600x600dpi, 0,5Mb, 8ppm, рус., USB+LPT, а/подача	12	не дор.	ОРГАНИЗАЦИЯ 2	266-4445, 266-6480
Canon LPB-8-III/IV - A4, 300x600dpi, 7/12ppm, 2Mb, 4000-8500 коп., раб.и в субботу		12	от 80	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
HP LaserJet 1000W, A4, 1200 т.д., 10ppm, 1Mb, Winonly, USB, Программа "5 дней - moneyback"!!!		12	220		
HP LaserJet 1200, A4, 1200dpi, 14ppm, 8Mb (до 72), PostScript, USB, NEW!		12	357		
HP LaserJet 1220, A4, 1200dpi, 14ppm, 8Mb (до 72), + цветной СКАНЕР		12	449		
HP LaserJet 1220N, A4, 1200dpi, 14ppm, 8Mb (до 72). + ГОД гарантии!		24	599		
HP LaserJet 2200D/dn/dtn, A4, 1200dpi, 18ppm, 8Mb (до 72), дупл. + ГОД гарантии!		24	715		
HP LaserJet 4100, A4, 1200dpi, 20ppm, 16Mb, REt, MEt, PS, возм.сети, скидки		12	1168		
HP LaserJet 4550N, A4, 2400dpi, 16ppm, 64Mb, COLOR, PostScript		12	2318		
HP LaserJet 5100, A3, 1200dpi, 16ppm, 4Mb, REt, MEt, возм.сети, скидки		12	1706		
HP LaserJet 5100TN, A3, 1200dpi, 16ppm, 8Mb, REt, MEt, сеть, много лотков		12	2367		
HP LaserJet 9000, A3, 1200dpi, 50ppm, 64Mb, 300 000 стр./мес, экономичный		12	3520		
Xerox N2825, A3+, 1200dpi, 28ppm, 32Mb, новый, PS3+10/100BaseT+USB		12	1675		
Xerox P8ex, A4, 1200dpi, 8ppm, 4Mb, USB, PCL6, DOS, до 32Mb		12	245		
Xerox Phaser 1235, A4, 1200dpi, 12/21ppm, 64Mb, PS, Ethernet, ЦВЕТНОЙ		12	2695		
Xerox Phaser 3110, A4, 1200 т.д., 10ppm, 8Mb, PCL6, LPT+USB, NEW!		12	265		
Xerox Phaser 3210, A4, 1200 т.д., 12ppm, 4Mb (до 32), DOS, рус., PCL6, LPT+USB, NEW!		12	279		
Xerox Phaser 3400, A4, 1200 т.д., 16ppm, 16Mb, PS3, Ethernet, [illegible]		12	749		
Xerox Phaser 7700, A3+, 600x8dpi, 22/26ppm, 128Mb, PS, Ethernet, ЦВЕТНОЙ, дуплекс		12	7700		
Xerox Phaser 5400, A3+, 1200dpi, 40ppm, 32Mb, NEW! PS3+10/100BaseT+USB		12	2249		
Xerox WC Pro 315, A3, 1800x600dpi, 15ppm, пр-р/копир, 50-200%, PCL5e/6, сеть, СУПЕР цена!		12	1495		
HP LaserJet 1000	A4, 600x600dpi, 10ppm	12	235	ФРИАЛ www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
HP LaserJet 1000W	A4, 1200dpi, 1Mb, 10ppm, USB	12	230	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP LaserJet 1000W/1200/1220 - A4, до 1200dpi, до 14ppm, USB, LPT, PostScr.II, кабель, CD, дост.		12	от 235	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
HP LaserJet 1200	A4, 1200x1200dpi, 14ppm, 8Mb, склад, серт.РБ	12	360	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
HP LaserJet 1200	A4, 1200x1200dpi, 4Mb, 8ppm, рус., а/подача	12	348	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
Lexmark 4039 10+ - A4, 600x1200dpi, 10ppm, 2-10Mb, PS2, 14000 коп., рус., раб. и в суб.		12	от 110	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Lexmark Optra E+ - A4, 600x1200dpi, 7ppm, 2Mb, PS2, 4000 коп., раб. и в суб.		12	от 140	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Lexmark Optra L+ - A4, 1200x1200dpi, 12ppm, 2-32Mb, PS2, 14000 коп., раб. и в суб.		12	от 140	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Minolta, Tally Color - A4, Цветные лазерные принтеры в ассортименте, раб. и в суб.		6	?	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Minolta QMS 1100L	A4, 600dpi, 10ppm, 4Mb	12	210	ДРАЙВЦЕНТР	222-4475, 222-4785
Oki Page 8w Lite / 14e / 14ex - A4, 14 ppm, до 1200dpi, LPT / USB		12	от 205	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Samsung ML-1210, A4, 600dpi, 12ppm, 8Mb, режим эконом.тонера, USB, LPT, СПЕЦ ЦЕНА		36	199	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung ML-6040, A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, режим экон.тонера, USB, LPT, 15000 стр./мес.		12	299	NTTS (TAIR)	229-2999

8 СУБЛИМАЦИОННЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Xerox Phaser 860, A4, 1200dpi, 16ppm, 64Mb, PS3, твердочерн., наращ.		12	2400	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)

9 ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Encad	струйные, весь модельный ряд	12	?		
Hewlett-Packard	струйные, весь модельный ряд	12	?		
Mutoh	струйные, весь модельный ряд	12	?		
Mutoh XP 300	перьевой, A0	12	?		
OCE	лазерные, весь модельный ряд	12	?		
Summa	режущие, весь модельный ряд	12	?		
HP DesignJet 10PS - A3+, 2400x1200dpi, 16Mb, 10ppm, PS3, RIP, MAC OS/WIN, USB/LPT, www.hp.shop.by		12	990		
HP DesignJet 430 - A4-A1, 600dpi, 4Mb, моно, диллерские скидки, беспл.дост. hp.shop.by		12	1425		
HP DesignJet 500/PS - A0-A1, 600dpi, 16Mb, color, диллерские скидки, hp.shop.by		12	от 2300		

10 МОНИТОРЫ, ЖКИ МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
14", IBM, Compaq, HP, Dell - 0.28mm, Brand, VGA/SVGA, 800x600/75-85Гц, выбор, серт.РБ, раб. и в суб.		12	от 25	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
15", Hewlett Packard 56 - 0.28mm, 1024x768/60Гц, MPR-II, TCO99, склад, серт.РБ, скидки		36	135		
17", Hewlett Packard P720 - 0.24, PC99, TCO99, плоская, экран, 0.28, офис, скидки		36	210		
17", Hewlett Packard LCD 1820, 0.279, 1280x1024/75Гц, 400:1, 25мс, TCO99, плоская, экран, скидки, серт.РБ		36	990		
19", Hewlett Packard P920 - 0.24, 1920x1440/70Гц, TCO99, плоская, экран, скидки, серт.РБ		36	360		
15", LG Studioworks 563LE, LCD - 0.28mm, 1024x768/75Hz, TCO99, серт.РБ		36	440		
15", LG Studioworks 563N - 0.28mm (0,24H), 800x600/85Hz, MPR-II, серт.РБ		36	113		
15", Samsung 151P, LCD, 0.29mm, 1024x768/75Hz, TCO99, серт.РБ		36	637		
15", Samsung 515, LCD, 0.29mm, 1024x768/75Hz, TCO99, серт.РБ		36	442		
15", Samsung 550b	0.24H, 1024x768/75Hz, TCO95, серт.РБ	36	155		
15", Samtron 56e	0.24H, 800x600/85Hz, MPR-II, серт.РБ	36	110		
17", LG Flatron 775FT - 0.24mm (0,20H), 1024x768/75Hz, TCO99, серт.РБ		36	199		
17", LG Flatron 795FT Plus - 0.24mm (0,20H), 1280x1024/85Hz, TCO99, серт.РБ		36	242		
17", LG Studioworks E700B - 0.24mm (0,20H), 1024x768/85Hz, TCO99, серт.РБ		36	165		
17", Samsung 171S, LCD - 0.29mm, 1280x1024/75Hz, TCO99, серт.РБ		36	775		
17", Samsung 753DFX	0.20H, 1280x1024/65Hz, TCO99, серт.РБ	36	225		
17", Samtron 76BDF	0.20H, 1280x1024/85Hz, TCO99, серт.РБ	36	172		
18", LG Flatron 882LE, LCD - 0.29mm, 1280x1024/75Hz, TCO99, серт.РБ		36	1030		
19", LG Studioworks 900B - 0.27mm, 1280x1024/85Hz, TCO99, серт.РБ		36	265		
19", LG Studioworks 915FT plus - 0.24mm (0,20H), 1280x1024/85Hz, TCO99, серт.РБ		36	395		
19", Samsung 957DF - 0.20H, 1280x1024/85Hz, TCO99, серт.РБ		36	354		
15", IBM, Compaq, HP, Dell - 0.25mm, Brand, 800x600/85-120 Гц, Trinitron, выбор, серт.РБ, раб. и в суб.		12	от 60	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
15", Philips 105E/105S - 0.28mm, 800x600/100Hz, max1024x786, TCO99, серт.РБ		36	от 128	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
15", Philips LCD 150B/150P/170B - TFT, 0.28mm, 1024x768/75Hz, 400:1, TCO99, серт.РБ		36	от 480	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
15", Samtron 56e	0.24mm, 800x600/85Hz, MPR-II, серт.РБ	36	135	СЭНГИЗ	285-2608, 288-1483
15/17/18.1", HP L1520 D5063A, LG, Sony, Samsung, ЖКИ, TCO99, серт.РБ		36	от 420	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
15-17", Samsung/Samtron/LG, 0.20-0.24mm, 1024x768/85Гц, TCO99, дил., серт.РБ		36	от 140	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
17", IBM, Compaq, HP, Dell - 0.24mm, Brand, 1024x768/85-120Гц, Trinitron, выбор, серт.РБ, раб. и в суб.		12	от 180	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
17", IBM, Dell - 0.24mm, Brand, 19"-22", 1280x1024/85-125Гц, Trinitron, выбор, серт.РБ, раб. и в суб.		12	от 240	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
17", Philips 107E/107S/107T/107P (Real Flat), 0.22mm, 1024x768/115Hz, max1920x1440, TCO99, серт.РБ		36	от 190	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
17", Samtron / CTX / LG, серт.РБ		24	170	СЭНГИЗ	285-2608, 288-1483
19", Philips 109B20/109P20/109S20 - 0.22mm, 1280x1024/82Hz, max1920x1440, TCO99, серт.РБ		36	от 370	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
19", Philips 201P10	0.24mm, 1600x1200/85Hz, TCO99, OSD, серт.РБ	36	910	ТЕХИНТЕРТОРГ	231-1551, 231-9960
ВСЕ МОДЕЛИ МОНИТОРОВ Sony, Sony Distributor		+	?	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251

11 СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Contex	A0, протяжные, весь модельный ряд	12	?		
Vidar	A0, протяжные, весь модельный ряд	12	?		
ProfScan	A0, барабанный	24	?		
Epson Perfection 1250	A4, 2400/1200dpi, USB, хор.курс	12	156	NTTS (TAIR)	229-2999
Fujitsu	бесконтактный, ручной, CCD	12	?	АСТОЯ	223-2476, 227-4910
HP ScanJet 2200	A4, 1200dpi, 48bit color	12	75		
HP ScanJet 4400	A4, 9600/1200dpi, 48bit color, LPT+USB	12	110		
HP ScanJet 4470	A4, 9600/1200dpi, 48bit color, LPT+USB	12	143		
HP ScanJet 5400	A4, 9600/2400dpi, 48bit color, LPT+USB, OCR	12	190		
HP ScanJet 5470	A4, 9999/2400dpi, 48bit color	12	259		
HP ScanJet 7400/50/90	A4, 9999/2400dpi, 48bit color	12	от 460		
HP ScanJet 2200C/4400C/5470C, до 48bit color, до 2400dpi, USB+LPT, SCSI, слайд-адап		12	от 85	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Mustek ScanExpress 600CU-12000SP, A4, 600 dpi, LPT/SCSI/USB, склад		12	65	ХОДСЕН	239-4312
Trust, Relisys, A4, 600x1200, color 36-48bit, LPT, USB, SCSI, раб. и в суб.		12	от 40	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574

12 МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Acorp / Asus / Chaintech / Gigabyte / EPoX, FCPGA / SocketA / Socket370 / Socket 478		12	от 53	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
EPoX, Gigabyte, JetWay		6	от 52	НИКС	284-2895

13 ПРОЦЕССОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AMD Athlon-Duron, Intel Celeron-PIII-P4, 433...1900MHz, MMX, SSE, 3DNow!		12	от 39	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
AMD Athlon, Duron	Socket A, 800-2000+MHz	6	от 35	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913
Celeron, Pentium III, Xeon, Pentium 4 - ВСЕ модели (Tray, box), склад		36	миним.	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 210-0054

14 МОДУЛИ ПАМЯТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DIMM - 64-512Mb, SDRAM / DDR SDRAM, PC-133/PC2100/PC2700, brand		12	от 18	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
DIMM	128 Mb, PC-133; DDR 256Mb PC2100	12	23	СЭНГИЗ	285-2608, 288-1483
DIMM	256 Mb, PC-133; DDR 256Mb PC2100	12	44	СЭНГИЗ	285-2608, 288-1483
DIMM	ECC SDRAM PC133, 8-256Mb, Micron, Samsung, Kingston	от 6	от 4	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
SIMM	EDO, FPM 4-32Mb, Micron, Samsung, Kingston	от 3	от 4	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574

15 ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
20 / 30 / 40 / 80 / 100Gb - IBM / Maxtor / WD / Seagate, 5400 / 7200rpm		24	от 69	НИКС	284-2895
10-80Gb, IBM / Seagate, Maxtor, UDMA 100, 5400 / 7200rpm		12	от 66	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059

16 ВИДЕОКАРТЫ, ГРАФИЧЕСКИЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ATI / Riva TNT2 / Radeon / GeForce2 / GeForce3 / GeForce4, 4-128MB, AGP, TV in/out		12	от 18	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
Riva TNT2 (Ultra, TV), 8 / 32 Mb, Gigabyte, ASUS, Matrox, ATI		12	от 20	НИКС	284-2895

17 МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
SB Creative SB Live! / Creative Audigy / ESS 1938 / Vortex / Vortex 2 / Yamaha		12	от 9	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059

18 ЦИФРОВЫЕ ФОТОКАМЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Minolta	ВЕСЬ модельный ряд	12	от 420	ДРАЙВЦЕНТР	222-4475, 222-4785
Olimpus Camedia, ВЕСЬ модельный ряд на складе, сервис, привлекательные цены		12	?	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398
Olimpus, Аксессуары для цифр.фотокамер: SM kards, аккумуляторы, принтеры и др.		12	?	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398

19 УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM	ASUStek, Acer, LG	6	от 26	НИКС	284-2895
CD-ROM/CD-RW	Acer / LG / Nec	12	от 28	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
CD-RW	Mitsumi 32x12x40, Nec 12x10x32, Teac 40x12x48	6	от 75	ДЖЕТ	268-8045, 266-6913

20 СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"Компьютеры и периферия" - официальный дистрибьютор Allied Telesyn International в РБ		99	?		
Региональные офисы в Гомеле и Бресте. Осуществляем сервисную поддержку		99	?		
гарантийного и не гарантийного оборудования производителя. Бесплатная доставка.		99	?		
Лучшие цены и выбор в виртуальном магазине на сайте www.cp.com.by		99	?		
3COM, D-Link, Intel	10Mbit ISA, 10/100Mbit PCI, выбор, раб.и в субботу	6	от 10	ЭЛИКОН-М	266-4553, 266-3574
Intel Pilla8460C3, EtherExpress Pro 100S Mgmt Adapter PCI (10/100 TPE, DES, 82559 Chip)		99	38	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel Pro Gigabit Adaptor, 1000Base-T, 64bit/66MHz, FDX		99	185	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
3C905CX-TX-NM - 3Com Fast EtherLink XL PCI 10/100Base-TX OEM, удаленный запуск		12	42	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-320-X-S1	10/100Base-TX UTP Auto	12	7	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-320-X-R1	10/100Base-TX UTX Auto	12	7.5	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-325	PCI, NE2000, PnP, BNC/STP	12	10	DATASTREAM	226-5050, 206-4566

21 СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"Компьютеры и периферия" - официальный дистрибьютор Allied Telesyn International в РБ		99	?		
Региональные офисы в Гомеле и Бресте. Осуществляем сервисную поддержку		99	?		
гарантийного и не гарантийного оборудования производителя. Бесплатная доставка.		99	?		
Лучшие цены и выбор в виртуальном магазине на сайте www.cp.com.by		99	?		
Cisco Systems	Маршрутизаторы и коммутаторы	36	?	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel PrintServer, сервер печати 1P, 2P, 2P+1S, 10/100Mbs, 800Kbs, NetBEUI, IP, IPX, Apple Talk		36	от 180	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel SS101TX8EU/16EU	Intel InBusiness 10/100 Switch (8(16)x10/100Mbs)	99	от 104	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel ES410/ES460 T16/24, Express Standalone Switch 410T/460Tmgmt, 16/24 ports 10/100BaseTX, склад		36	от 580	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel ES470T/ES480TR, NetStructure 470T/480T Switch (6(12)x1000BT+2(4)xGBIC Ports, 20(32)Gbps)		36	от 2400	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel ES530T/535T, Express Stackable Switch 530/535, 22/24ports 10/100BaseTX, SNMP, VLANs, склад		36	от 1185	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Intel Express Router 8000&9000, МАРШРУТИЗАТОРЫ LAN-2WAN, LAN-WAN-BRI, LAN-WAN-PRI		36	от 490	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Surecom EP-505ST - Концентратор Ethernet 5-port 10BaseT Mini Hub, 5 UTP, серт.МС РБ		12	25	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-508T - Концентратор Ethernet 9-port 10BaseT Mini Hub, 8 STP/1BNC, серт.МС РБ		12	32	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-517T - Концентратор Ethernet 17-port 10BaseT Mini Hub, 16 STP/1BNC, серт.МС РБ		12	50	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-805X-T - Коммутатор 10/100M 8-port N-Way Mini Switch (5*STP) (ATEN, RMII), серт.РБ		12	45	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-808X-T - Коммутатор 10/100M 8-port N-Way Mini Switch (8*STP), серт.РБ		12	55	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-816X - Коммутатор 10/100M 16-port N-Way DeskTop Switch, серт.РБ		12	120	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Surecom EP-824DX-AS - Коммутатор 24-port, 10/100Mbps N-WAY 19" Rack-mount (ATAN, W/O Fiber Supports)		12	200	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Кабель	RG-58, 50 Ом	+	0,3	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
Кабель	Molex, UTP, 4 пары solid. кат. 5е	+	0,24	DATASTREAM	226-5050, 206-4566

22 МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3COM / Rockwell	int./ext., 56Kb/s, даем на тест, серт.РБ	12	от 20	ХОДСЕН	239-4312
ZyXel Omni 56K, внешн., V.90, V.34, V.32bis, V.42, V.42bis, LED, Flash EPROM, AOH, voise, серт.МС РБ		24	100	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
ZyXel Omni 56K USB, внешн., voice, 57k6 V.90, 14.4 G3 Fax, USB port, серт.МС РБ		24	80	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
ZyXel U-90E, внешн., 2-проводн.выделен., voice, 57k6 V.90, 14.4 G3 Fax, AOH, серт.МС РБ		24	185	DATASTREAM	226-5050, 206-4566

23 МАРШРУТИЗАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ZyXel Omni 128L, терминальный ад-р, IDSL, 2-wire, 128Kbps, TCP/IP, IPX, STAC, SNMP, modem, slave, серт.МС РБ		24	190	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
ZyXel Prestige 128L, IDSL, 2-wire, 128Kbps, TCP/IP, IPX, STAC, SNMP, серт.МС РБ		24	490	DATASTREAM	226-5050, 206-4566
ZyXel Prestige 642R, 10/100Mbit port, ADSL-modem up to 8Mbit		24	300	DATASTREAM	226-5050, 206-4566

24 ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, СЕТЕВЫЕ ФИЛЬТРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS Back, Smart, 300...10000VA, Silcon Series up to 500kW 480V, серт.РБ, APC Distributor		24	миним.	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 210-0054
PowerCom UPS	ВСЕ модели. Авторизов.дилер, сервис-центр, серт.РБ, опт	24	?	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
PowerCom UPS	Back, Smart, 400-1250VA, серт.РБ	12	от 40	ХОДСЕН	239-4312
АККУМУЛЯТОРНЫЕ БАТАРЕИ к ИБП. Авторизов.дилер, сервис-центр		+	?	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059

25 УСТРОЙСТВА ВВОДА И УКАЗАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Клавиатура Turbo-Plus, Ergonomic (AT, PS/2), доставка		12	б.нал/нал	МЕДХОР	210-4316 (многокан.)
Клавиатуры, мыши, джойстики, рули, геймпады в ассортименте		6	от 2	КОНСТРУКТИВ	284-2054, 284-2059
Мышь Genius, Genius NetScrol, Power Mouse, Key Mouse (com, ps/2), доставка		12	б.нал/нал	МЕДХОР	210-4316 (многокан.)

26 НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-R/RW/Audio/DVD-R-диски/боксы/подставки/дискеты, ПРЯМОЙ ИМПОРТ, доставка		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1398 (6 линий)
CD-R/RW-диски	Philips, BASF, TDK, опт.скидки, доставка	+	от 0,5	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
CD-R-диски	Philips / Veratim / TDK 650 / 700Mb, опт.скидки	+	от 0,3		
CD-RW-диски	Philips / TDK 650 / 700Mb, 4x, 10x, опт.скидки	+	от 1,1		
Дискеты 3,5"	Basf/3M/TDK/Verbatim/Digitex, картон/пластик, опт.скидки	+	от 2		
МО-диски	Philips / Verbatim / Sony 230 / 640 / 1.3, опт.скидки	+	от 3		
СТРИММЕРНЫЕ КАССЕТЫ, 4mm, 8mm, QIC, TRAVAN, DLT		+	?		
Дискеты 3,5" - картон/пластик, CD-R/RW-диски, доставка		+	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Дискеты, CD-R/RW-диски, МО-диски, доставка		+	б.нал/нал	МЕДХОР	210-4316 (многокан.)
МО-диски TDK, 230/640Mb, 512/2048 b/sector, ПРЯМОЙ ИМПОРТ, доставка		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1398 (6 линий)

27 ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ, БУХГАЛТЕРСКИЕ ПРОГРАММЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С: Предприятие (система программ, разработка ТЗ, внедрение, сопровождение)		+	?	Системные технологии	210-2900, 207-8382
ASP Linux, Red Hat и др. - Продажа и инсталляция систем любого уровня сложности, обучение			?	BELSOFT	222-7777, 228-25105
Windows 2000, Citrix - Продажа и инсталляция терминальных систем		+	?	BELSOFT	222-7777, 228-25105
Microsoft - Лицензионное ПО (коробки, OEM, корпоративное лицензирование)		+	?	Системные технологии	210-2900, 207-8382
Microsoft - Продажа и инсталляция систем любого уровня сложности, обучение		+	?	BELSOFT	222-7777, 228-25105
Novell - Продажа и инсталляция систем любого уровня сложности, обучение		+	?	BELSOFT	222-7777, 228-25105
АНЖЕЛИКА - бухучет, склад, торговля, з/плата, плат.документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	232-1333, 231-3546
МАТРИЦА 1С: Бухгалтерия 7.7. Белорусская редакция		+	77	ЛАНЦ КОНСАЛТ	276-8291
ПО для резервного копирования - Veritas BackUp, CA ArcServe и др., Tapeware		+	?	BELSOFT	222-7777, 228-25105
Решения, программы, компьютеры, сети, СТ-Депо, СТ-Лизинг, СТ-Патент, СТ-Таможня			?	Системные технологии	210-2900, 207-8382
Услуги по настройке конфиг. 1С: Бухгалтерия 7.7. МАТРИЦА		+	5/ч	ЛАНЦ КОНСАЛТ	276-8291

28 СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БАЗАМИ ДАННЫХ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	Авторизованные курсы обучения	+	?	CompIT Technologies	285-1254, 222-8052
ORACLE	Поставка лицензионных программных продуктов	+	?	CompIT Technologies	285-1254, 222-8052
ORACLE	Сертифицированная техническая поддержка	+	?	CompIT Technologies	285-1254, 222-8052
ORACLE, все продукты, лиц.поставка, обучение, разработка		+	?	ГЛОБО-ЦЕНТР	236-0458

29 БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ, ЛИТЕРАТУРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД и справочники по предпр. РБ, СНГ, Европы, ТНВЭД, Регистр Беларусь		+	?	ЧП КОМЛЕВ	214-7342

30 КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC 206 / 226 / 336 - A4, картридж E-16, установка		12	?		
Canon PC 860	A4, 12 к/мин, 70-141%, кассета 250 л., установка	12	?		
Canon NP 6512	A4, 12 к/мин, 70-141%, барабан 30 тыс., тонер 5 тыс.	12	?		
Canon NP 6317	A3, 17 к/мин, 50-200%, кассета 500л., установка	12	?		
Canon FC-206 / 226 / 336 - A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес.		18	от 240		
Canon PC-860 / 6512	A4, 12к/мин, 3000 к/мес., масштаб.70-141%	18	от 530		
Canon NP-1215 / 6317	A3, 17 к/мин, 8000 к/мес., масштаб.50-200%	18	от 650		
Canon NP-6030	A3, 30 к/мин, 20000 к/мес., RDF, масштаб.49-204%	18	1200		
Canon NP-4835	A3, 35к/мин, 30000к/мес., сортер, RDF, дуплекс., масштаб.50-200%	18	1350		
Canon FC 204 / 224, A4, 4-6к/мин., доставка		12	от 208		
Canon NP 6317	A3, 17к/мин., масшт. 50-200%, а/подача, доставка	12	1090		
Canon NP 860 / 6512	A4, 12к/мин., масшт. 41-171%, а/подача, доставка	12	490		
Canon 204 / 224 / 860 / 6317, A4/A3, 4-17к/мин., доставка		12	от 215	АРТЕФ	247-0222
Canon FC 200/220	A4, 4к/мин, инстр.на рус.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 204 / 206 / 224 / 226 - A4, от 4 к/мин, E-16, доставка		12	от 215	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Canon FC 204 / 224	A4, 4 коп/мин., а/подача	12	от 215	КАСМИН	289-5229, 210-0756
Canon FC 204/224/860/6317, A4/A3, 4-17к/мин., масштаб., картриджи, заправка, доставка		12	от 215	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092
Canon FC 204 / 224 / 860 / 6512 / 6317, A4/A3, масштабирование, доставка		12	от 215	СФС	213-6192
Canon FC 206	A4, 4 к./мин, +E16	12	от 212	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Canon FC 206 / 224 / 226, A4, 4 к/мин., E16		12	от 220	ФРИАЛ www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Canon FC 206/226/860 - A4, 4/6 к./мин, а/подача+гар.по СНГ+доставка		12	от 215	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Canon NP 6512/6317	A4/A3, 10/12 к./мин, 70-141%+гар.по СНГ+доставка	12	?	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Minolta	A4A3, аналоговые + ПОДАРОК	12	от 150		
Minolta	A4/A3, цифровые, доставка	12	от 850		
Mita CC35	A4/A3, 4 к/мин, лоток 50 листов	12	299		
Olivetti / LG	A4/A3, 4-21к/мин, 50-200%, а/подача	12	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Ricoh 2012	A4, 12 к/мин, инстр.на русск.яз., доставка	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Ricoh 3613/4615	A3, 13/15 к/мин, лоток 500л., инстр.на русск.яз., доставка	12	980	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Ricoh 770 / 780 / 870 / 470w - A(0), аналоговые / цифровые		15	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Ricoh FT 4065	A3, 20 к/мин, масштабирование, цена с НДС, доставка	12	370	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791
Sharp AR-121E	B4, 12 к/мин, масшт.50-200%, копир-принтер, 600dpi	12	?		
Sharp SF-2218	A3, 18 к/мин, масшт.50-200%, 10000 к/мес.	12	?		
Sharp SF-2530/2540	A3, 30/40 к/мин, масшт.50-200%, 30000 к/мес.	12	?		
Sharp AR-121 EN	B4, 12 к/мин., 4000 к/мес., НОВИНКА ЦИФРОВОГО РЫНКА	+	?		
Sharp AR-163 / 507	A3, 16-50 к/мин., НОВИНКА ЦИФРОВОГО РЫНКА	+	?		
KYOCERAmita KM-1530	A3, до 18 к/мин., 15000 к/мес., НОВИНКА ЦИФРОВЫХ КОПИРОВ	+	?		
Toshiba 1360/1370	A4, 13к/мин, масштаб., лоток 250л., низкая стоим.копии	12	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Toshiba 1550	15к/мин, масштаб., лоток 500л., низкая стоим.копии	12	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Toshiba 2060 / 2860	20/28к/мин, масштаб., лоток 500л., низкая стоим.копии	12	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Toshiba e-Studio 12/15	12/15к/мин, копир / принтер	12	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Xerox 30xx-88xx	A0, аналог. и цифр. инженерные копиры, принтеры	12	?		
Xerox 5834 - A3, 34 к/мин, 25000 к/мес., 61-163%, ADF, 3x250л, склад		12	3395		
Xerox 5915 - A3, 15 к/мин, 10000 к/мес., 61-163%, 250 л		12	1175		
Xerox DC2006/DC12 - A3, 600dpi, 26 к/мин, 64Мб, 10000 к/мес., цв.лазерн.копи-принтер, СУПЕР ЦЕНА!		12	?		
Xerox DC425 - A3, 600dpi, 64Mb, 25 к/мин, 200000 к/мес., цифр.копир 25-400%, дуплекс		24	?		
Xerox WC Pro 315, A3, 10000 к/мес., 15 к/мин, 600x1800dpi, 50-200%. цифр.копир+принтер, PCL5e/6, СУПЕР цена!		12	1495		
Xerox WC Pro 423, A3, 32Мб, 50000 к/мес., 23 к/мин, 600x1800dpi, 25-400%, цифр.копир, дуплекс, склад		24	3595		
Xerox 5915	A3, 15ppm, масштабирование	12	1195	NTTS (TAIR)	229-2999

31 СИСТЕМЫ КОПИРОВАНИЯ И ОБРАБОТКИ ДОКУМЕНТАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OCE 705 X	A0, аналоговый копир	24	?		
OCE TDS 400	A0, мультизадачный репрографический комплекс	24	?		
OCE TDS 600	A0, мультизадачный репрографический комплекс	24	?		
Xerox XES 30xx	A0, аналоговые инженерные копиры	+	?	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)
Xerox XES 88xx	A0, 64Мб, 7ppm (A1), цифровые инженерные копиры	+	?	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)

32 МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP LaserJet 3200 - факс+принтер лаз.+копир+сканер, серт.РБ, + б/п доставка, www.hp.shop.by		12	671	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)

33 РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Ricoh JP 1210 / 1250	A4, 300x400, 120ppm, планш.сканер, интерфейс	12	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Ricoh JP 5000 / 8000	A3, 400x400 / 600x600, 120ppm, планш.сканер, интерфейс	12	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
RISO CR 1610	A4, 300x300dpi, 130ppm, протяжной сканер	12	?	RISOLA	234-8475, 234-5248
RISO RN 2000/2100	A4, 300x400dpi, 130ppm, планшетный сканер, интерфейс	12	?	RISOLA	234-8475, 234-5248
RISO RP 3500	A3, 400x400dpi, 120ppm, планшетный сканер, интерфейс	12	?	RISOLA	234-8475, 234-5248

34 ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ И ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Перфопереплетное оборудование Ibico (Швейцария)		12	?	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398
Расходные материалы для перфо-, термопереплета: пружины, обложки		12	?	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398
Резаки роликовые и сабельные Dahle (Германия), СКЛАД		12	от 12,5	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398
Типография от А до Я, комплексная поставка		+	?	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791

35 ЛАМИНАТОРЫ И МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Neschen JetCoat	для покрытия лаком	24	?		
Neschen JetLam	для холодного и горячего ламинирования	24	?		
Neschen K-серия	для холодного ламинирования	24	?		
Ламинаторы. ПЛЕНКИ для ламинир. (матовые, фактурные, обычные, фольга)		12	?	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398

36 УНИЧТОЖИТЕЛИ БУМАГ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Intimus (Германия), 20 моделей со склада. Немецкое качество. СЕРВИС		12	от 120	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398
Paper Monster (Германия). Персональные, офисные. СЕРВИС		12	от 55	БЕЛКАНТОН	210-2838, 228-1398

37 ДЕМОНСТРАЦИОННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
SHARP / NEC	LCD / DLP-проекторы, ПЛАЗМА-ПАНЕЛИ, дистрибьютор	+	?		
TRAVELLER / HITACHI	LCD / DLP-проекторы, дистрибьютор, ПРОКАТ	+	?		
Sanyo	Мультимедиа- и видеопроекторы. СКЛАД	30	?		
Sanyo	LCD-проекторы для мобильных презентаций. ПРОКАТ. СЕРВИС	+	?		
ДОСКИ офисные, ученические, для конференций (Франция, Германия). СКЛАД		+	?		
ЭКРАНЫ проекционные: настенные, на треноге, на магн.креплении. СКЛАД		+	?		
3M, Kindermann, Пеленг - графопроекторы, ЖКИ-проекторы, диапроекторы и аксесс.к ним, ПРОКАТ		24	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
ASK InFocus Proxima - Мультимедийные LCD и DLP проекторы, видео / PC		+	?		
ASK C60 / C20 - LCD XGA/SVGA-проекторы, 1100/1000 люмен, видео & PC, портативные			?		
InFocus LP 350/340 - DLP XGA/SVGA-проекторы, 1300 люмен, видео & PC, портативные			?		
InFocus LS 110 - DLP-проектор-"домашний кинотеатр", 1100 люмен, DVD & видео & PC & TV, портативный			?		
MEDIUM - Графопроекторы, экраны, презентац.доски, настольн.видеокамеры и мн.др.			?		
Sharp	видео/мультимедиа проекторы, от 1000 до 4700 люмен	+	?	ТЕХ	216-1933 (мн.кан.)
Sharp PGM15S/X	проектор, 1100 лм, вес 1.5кг, SXGA, диагональ до 635см	+	?	ТЕХ	216-1933 (мн.кан.)
Sharp / Philips	LCD-проекторы + ПРОКАТ	24	?	ИНФОРУМ	210-0202, 239-9857

38 ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti - на об.бум., пам.84н., а/отв.10мин., +стр.принт. +сканер +копир, серт.РБ		12	от 260	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Panasonic KX-F21/22/26/63/64/68 RS, ЖКИ, а/д, 100 н.пам., гр.связь, а/о, на об.бум., серт.РБ		12	от 158		
Panasonic KX-F82-88 RS, ЖКИ, а/д, 100 н.пам., гр.связь, а/о, на об.бум., серт.РБ		12	от 160		
Panasonic	www.panasonic-RTC.by, серт.РБ	12	от 168	СВЯЗЬТЕХНИКА	284-6904 (3 линии)
Panasonic	ассортимент, серт.РБ, гарантия+доставка	12	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Panasonic	на термобумаге в ассортименте, серт.РБ, www.peola.by	12	?	ПЕОЛА и М	285-6437, 266-3796
Panasonic	серт.РБ. Возможна доставка	12	от 165	СЭНГИЗ	239-6250, 239-6063
Panasonic 22 / 26 / 64 / 68 / 82 / 88, ЖКИ, а/отв., и т.д., серт. РБ, доставка		12	от 160	АРТЕФ	247-0222
Panasonic 22/26/33/37/63/64/67/68/82/88/131 (ЖКИ, а/отв., и т.д., серт. РБ)		12	от 165	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092
Panasonic KX-22/26/64/68/82/88, т/б, обычная бумага, серт.РБ, доставка		12	от 157	СФС	213-6192
Panasonic KX-F22/26/63/67, ЖКИ, ГТС, а/обрез, модем, серт.РБ		12	от 166	КАСМИН	289-5229, 210-0756
Panasonic KX-F22 / 26 / 64 / 68RU, KX-FP82 / 88RS, серт.РБ		12	от 159	МАДИС-ПЛЮС	227-6910, 227-7535
Panasonic KX-F22/26/64/68/82/88, ЖКИ, пам., гр.связь, дозв., обрез, дост., серт.РБ		12	от 165	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Panasonic KX-FL 490 / 503 / 523 / UF-E1, лазерный / струйный, серт. РБ		12	от 320	ФРИАЛ www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Panasonic KX-FT 22	ЖКИ, а/подача, 55 н.пам., спикер, серт.РБ	12	от 162	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Panasonic KX-FT 22RU / 26RU / 64RU / 68RU / FP 82RS / FP 88RS, серт.РБ		12	от 170	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Panasonic KX-FT 22/26/64/68/82/88/131, ЖКИ, память, а/обрез, а/отв., серт. РБ		12	от 160	ФРИАЛ www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Panasonic KX-FT 25/63/67, со справочником, а/подачей, цифр.а/отв., а/резаком, серт.РБ		12	от 223	BELSOFT	222-7777, 228-1321
Panasonic KX-FT 68	а/отв. 20мин., а/рассылка, а/обрез, серт.РБ	18	от 214	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

39 ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
FeTap	дисковые, кнопочные, серт.РБ	12	?	ТЕЛЕФОРС	253-1714
FeTap 791/751	Кнопочный/дисковый, серт.РБ	12	от 8,5	ТРИ К-СЕРВИС	283-7409, 283-7072
General Electric	В ассортименте, серт.РБ	12	?	ТЕЛЕФОРС	253-1714
General Electric, FeTap, Эльта, АОН, память, спикерфон, ЖКИ, 2-линейные, серт.РБ		12	от 12	БЕЛТРЕНДЕКС	245-4374
Panasonic	0-28 н.пам., ЖКИ, ГТС, а/дозв., серт.РБ	12	от 17	КАСМИН	289-5229, 210-0756
Panasonic	в ассортименте, серт.РБ, www.peola.by	12	?	ПЕОЛА и М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-T	28н.п., а/дозв., спикерфон, ЖКИ, пауза, Flash, серт.РБ	12	от 14	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Panasonic KX-T 7365	ЖКИ, а/д, 28 н.пам., часы, ГТС, серт.РБ	12	от 45	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94. Таблица «Прайс» публикуется в сети Internet по адресу http://www.bdg.by

39 ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Samsung 203	пауза, повтор номера, Flash, серт.РБ	12	14	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Samsung SP-F203	повт.импульс/тон, Flash, серт.РБ	30	14	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Panasonic DECT	беспроводные KXTCD 700 / 705 / 715 / 735, серт.РБ	12	от 85	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Samsung, Siemens, Panasonic в ассортименте, серт. РБ		12	от 12	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092
АОН	а/дозвон, гр.связь, эл.зап.книжка на 100 н.н., серт.РБ	12	23	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
АОН	серт.РБ, доставка	12	от 22	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092
ПРИСТАВКА ТЕЛЕФОННАЯ с определителем номера, 23 н.п., часы, серт.РБ		12	?	ТЕЛЕФОРС	253-1714
ФАЭТОН	сетевые и бессетевые АОНы в ассортименте, серт.РБ	12	?	ТЕЛЕФОРС	253-1714
ЭЛЬТА	с определителем номера, серт.РБ	12	?	ТЕЛЕФОРС	253-1714
ЭЛЬТА-201,203	ЖКИ, 10 н.пам., Flash, серт.РБ	12	?	ТЕЛЕФОРС	253-1714

40 ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ, ТЕЛЕФОНИЗАЦИЯ, СИСТЕМЫ ОПОВЕЩЕНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DSC Compact II	58 портов, цифр., установка, сервис, обуч., серт.РБ	30	39/порт	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Focus E	цифровая, от 1/3 до 4/12 портов, Германия, серт.РБ	12	от 50	ТРИ К-СЕРВИС	283-7409, 268-9349
Octopus 180i	цифровая, от 12 до 290 портов, Германия, серт.РБ	12	?	ТРИ К-СЕРВИС	283-7072, 268-9349
Panasonic	6-64 порта. Монтаж. Обслуживание. Программирование, серт.РБ	12	от 205	СЭНГИЗ	239-6250, 239-6063
Panasonic	мини-АТС, установка, серт.РБ, www.panasonic-RTC.by	12	от 205	СВЯЗЬТЕХНИКА	284-6904 (3 линии)
Panasonic - от 2 до 500 портов, проектирование, монтаж, ремонт, серт.РБ, www.peola.by		12	?	ПЕОЛА и М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-T206	2/6 портов, установка, сервис, обуч., серт.РБ, лиц.	12	от 197	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Panasonic KX-TA 205/308/616/1232 RU, системные телефоны, серт.РБ		12	от 210	ФРИАЛ \\www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Panasonic KX-TA616	до 6/24 портов, установка, обуч., серт.РБ	12	от 491	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Panasonic KX-TD1232	до 152 портов, цифр., установка, обуч., серт.РБ, лиц.	12	от 1068	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Panasonic, любая конфигурация, монтаж, ЛИЦЕНЗИЯ, серт.РБ		12	от 200	КАСМИН	289-5229, 210-0756
Samsung DSC	до 340 портов, цифр., установка, сервис, обуч., серт.РБ	30	57/порт	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung KP-12XM	до 48 портов, установка, сервис, обуч., серт.РБ, лиц.	30	595	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, установка, сервис, обуч., серт.РБ, лиц.	30	280	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308/820/1232, до 48 портов, монтаж, обучение, лиц., серт.РБ		18	от 279	BELSOFT	222-7777, 228-1321
Samsung NX820	до 40 портов, установка, сервис, обуч., серт.РБ, лиц.	30	383	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Telrad Digital - цифр. УПАТС, до 1000 портов, рус., ЖКИ, монт., обуч., лиц., серт.РБ		36	100/порт	BELSOFT	222-7777, 228-1321
Монтаж, установка, сервис систем телефонной связи, лиц.		-	?	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

41 СИСТЕМЫ ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ, КОНТРОЛЯ ДОСТУПА, БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аудио-, видеодомофоны для дома и офиса, серт.РБ, лиц. МС РБ, www.peola.by		12	от 30	ПЕОЛА и М	285-6437, 266-3796
Системы контроля доступа, системы видеонаблюдения, аудио-, видеодомофоны, замки		12	?	МАГНА	234-2280, 222-5653

42 ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ, ПЕРЕВОДЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio	8Кб-8Мб, русиф., PC-совмест., Excel, англо-русск. переводчик	12	безнал.	Белантос	288-0254, 210-1171
Casio, Citizen	русифицированы, 32кб-4Мб	12	от 10	ФРИАЛ \\www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Citizen	В АССОРТИМЕНТЕ	12	от 15	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Casio, Citizen (32-128кб), дневн., пароль и др.ф-ции		12	от 17	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092
Англо-немецко-русский переводчик - зап.книжка, 128-2Мб, 450тыс.слов, 9 моделей		12	от 48	МИКРОДОМ	232-7666
АНГЛО-НЕМЕЦКО-РУССКИЙ ПЕРЕВОДЧИК		12	от 49	Эктакобел	232-9701
Электронные записные книжки, переводчики		12	?	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

43 КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio	12, 16р., бухгалтерские, двойное питание, расчет НДС	12	безнал.	Белантос	288-0254, 210-1171
Citizen	настольные, бухгалтерские, 12-16р., дв.пит.	12	от 7	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-02-43, 231-41-39
Citizen	карманные, научные, 8-12р., дв.пит.	12	от 1,8		
Citizen 90/123/130/452, 12-16р., дв.пит., ПЕЧАТЬ		12	от 18		
Citizen, Casio	8-16 разрядов	12	от 2	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Aurora	10-16 разрядов, бухг., научн., с печатью, двойное пит.	12	от 4	ФРИАЛ \\www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Citizen, Casio	карманные, бухгал., научные, с печатью, 8-16 разрядов	12	от 2	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092

44 ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Brother/Olivetti 101	А4, рус./лат.шрифт, память, коррекция, картриджи, серт.РБ	12	от 70	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-6451092
Olivetti, Optima, Daytron, А4/А3, рус./лат., дисплей, память, корр., доставка		12	от 70	АРТЕФ	247-0222
Olivetti ET, А4/А3, рус./бел./лат., а/зап., а/корр.шр., сост.серт.РБ, обслуж.		12	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Olivetti, Daytron	серт.РБ	12	от 89	ФРИАЛ \\www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227
Samsung / Daytron-1000, рус./лат.шрифт, коррекция, серт.РБ, доставка		12	от 95	СФС	213-6192
Samsung / Olivetti, А4, рус./лат., а/корр.шр., серт.РБ		12	от 95	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139

45 КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200-01, 8 отд., 200 товаров, интерф.с комп., сетевое и аккум.питание		18	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Fujitsu G-880 RF	Гос.реестр РБ	18	?	АСТОЯ	223-2476, 227-4910
Sharp ER-A250RF	Гос.реестр РБ	18	?	АСТОЯ	223-2476, 227-4910
НОВИНКА! Меркурий-115ФБ ВМ8100, портатив., автоном., 39 отд., 600 товаров. Тстр.(с. от -20 до +40		18	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Оптима ВМ8011, 100 отд., 700-12000 товаров, интерф.с комп., сканер сетевой		18	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317

46 СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner 35 / Laurel J70 (Япония) - 1000 кол./мин., фасовка, детекция		12	от 465	ФРИАЛ \\www.freeal.4t.com	210-0226, 210-0227

47 БАНКОВСКОЕ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Regula 2003 - Детектор валют для акцизных марок (все модификации)		12	?	РЕГУЛА	286-2825
Regula 4003 - Детектор валют (все модификации)		12	?	РЕГУЛА	286-2825
Regula 4004M - Детектор валют профессиональный (все модификации)		12	?	РЕГУЛА	286-2825
Regula 4005M - Детектор валют профессиональный (все модификации)		12	?	РЕГУЛА	286-2825
Весы торговые, лабораторные, специализ-е пр-ва «Масса К», «ПетроВес», CAS		12	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Нагл.ПОСОБИЕ по ВАЛЮТЕ "ЕВРО" - осн.средства защиты" - офиц.справочник Интерпола		12	?	РЕГУЛА	286-2825
Сканеры и принтеры штрихкодов, терм.об.данных		12	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317

48 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи, корр. и красящая лента для любых пишущих машинок, доставка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

49 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для ВСЕХ типов кассовых аппаратов, доставка	б.нал/нал	МЕДХОР	210-4316 (многокан.)
Картриджи, ролики и красящая лента для любых кассовых аппаратов	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
ЛЕНТА ДЛЯ ЭТИКЕТ-ПИСТОЛЕТОВ, белая, цветная	б.нал/нал	МЕДХОР	210-4316 (многокан.)

50 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Sharp - ОРИГИНАЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ. Запасные части	?	BUTUZ	285-65-79, 268-45-86
Mita - ОРИГИНАЛЬНЫЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ. Запасные части	?		
Canon NPG-1, original и Canon 1215 / 1550 / 6216 / 6317 / 6020, Integral (Германия), доставка	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83, Гомель (0232) 53-33-83
Тонер Sharp SF 2116 / 2118 / 2216, Integral (Германия), доставка	?		
Xerox 5017 / 5316 / 5317 / 5317-i, Integral (Германия), доставка	?		
Mita DC 1560 / 1860 / 2060, Utax C 157 / 187 / 218 / 237, Elfotec (Швейцария), доставка	?		
Любые расходные материалы для Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Utax, доставка	?		
Тонеры для Sharp AL-840 / AL-1000 / AR-150 / AR-161	от 16	TECH	216-19-33 (многоканальный), www.tech.by
Тонеры для Sharp SF-2022/2027/2035/1025	18		
Тонеры для Sharp SF-2116/2216/2118/2020/2014/2114/2314	от 14		
Тонеры для Sharp SF-7800/7830/7850/7320/7350/7370	от 12		
Canon, Mita, Utax - расходные материалы и запасные части	?	КОПИТЕХ СЕРВИС	288-29-90 / 284-68-04
Ricoh, Nashua - расходные материалы и запасные части	?		
Sharp, Xerox - расходные материалы и запасные части	?		
Тонеры, картриджи, ремкомплекты, ролики для Sharp серий Z- и SF-	?	LEPSH Ltd	216-95-23, 216-93-58, 255-75-83, 255-68-94
Тонеры, картриджи, фильтры, проявители для Sharp	?		
Тонеры, термопленка, валы, лампы, фильтры для Canon FC/PC, NP	?		
Тонеры, барабаны, ракели, картриджи, шестерни для Sharp, Xerox, Canon	?		
Барабаны для Xerox 5201/5317/520/5009/822/5815/5316, оригинальные	?	КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЯ	210-11-46 (5 линий), www.cp.shop.by
Картриджи для Xerox 5201/5317/520/5009/5310/5316, оригинальные	?		
Тонеры для Xerox 5201/520/5009/822/5815/5316, оригинальные	от 9		
Olivetti 8004/9004/8512/8516/8520/8021, Тонеры для Canon, ЦЕНЫ 1-го поставщика	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317

50 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ (продолжение)

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Sharp, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи E16/E30 для Canon 200/210/220/230/204/224, доставка, заправка	63	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для Sharp 20/25/30/50/810/830, RX351/520/5220/5009/5310, заправка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, барабаны для Sharp, Xerox, Canon, Mita, доставка, заправка	?	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	282-0633, 236-2215
Картриджи, тонеры для Canon, Xerox, Sharp, Mita, Ricoh, доставка	б.нал/нал	МЕДХОР	210-4316 (многокан.)
Расходные материалы для Toshiba, Ricoh, Xerox, Mita, Utax, Canon, Lanier, Nasuatec	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Тонеры для Canon FC2/220, NP 1215/1520/1550/6216/1010/1020/4050/4080/6010/6020	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Canon NP 1010/20/1215/150/155/4050/6012/6612, FC/PC	от 5	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791
Тонеры для Konica 1212/1216/1015/1120/2223, UBIX 3032/3042/5500	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Mita DC-10/20/50/55, DC-1205/1256/1415/1455/1605/1560/1860/2060	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Mita DC 1205(15, 55, 56, 60)/1415(55)/1555/1605(56)/2155	от 4,5	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791
Тонеры для Nashuatec 2208/6115/3213/3413/3415/3322/4345/3612/3522	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Rank Xerox XE82, 1025/5220/520XC/5009/5310/5316/5317/5328/5332	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Ricoh M3/M5/M100; FT2010/2050/2260/3213/3313/4415/4422/6645/2012/4015	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Sharp SF 2020/2116/2118/2216/2218/2220, Z 30/50	от 6	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791
Тонеры для Sharp Z20/30/50/70 SF-7800/7300/2116/2114/2218/2014/2025/2030/2040/AL1000/AR200	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Sharp, Xerox, Canon, Ricoh, Konica, заправка, выезд	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Тонеры для Xerox 5017	от 15	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791
Тонеры, барабаны, ракели для Canon, Sharp, Xerox, Mita, заправка, выезд	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

51 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson, Oki, Star, Hyundai - ДЛЯ ВСЕХ МОДЕЛЕЙ	от 1,5	БЛАЙЗЕР	прямые поставки: 262-23-77
Ленточки ДЛЯ ВСЕХ типов принтеров, высокой плотности - гарантия качества	от 1		
Картриджи для Epson-LQ/LX/FX-100/300/1000/5000/8000	б.нал/нал	МЕДХОР	210-43-16 многоканальный
Картриджи для Oki ML 182/320/390/520/590/393/3321	б.нал/нал		
Картриджи для Star, Fujitsu, Panasonic, Citizen	б.нал/нал		
Картриджи, красящая лента для Epson, Star, Oki, Hyundai и др., заправка, выезд	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson FX/LX/LQ-300/400/800/870, DFX 5000/8000, Fullmark	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, ремонт	?	Р.Т.С.	282-0633, 236-2215
Картриджи для Oki ML 182/192/193/320/321/280/390/391/3320/3321, Fullmark	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583

52 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson St. Color, Photo, Pro	б.нал/нал	МЕДХОР	210-43-16 многоканальный
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/7xx/8xx/12xx/Photo 69xC	б.нал/нал		
Картриджи для Canon, Lexmark, Olivetti, Fujitsu	б.нал/нал		
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/8xx - оригинальные, заправка	от 26	БЛАЙЗЕР	прямые поставки: 262-23-77
Картриджи для HP, Lexmark, Canon - оригинальные	от 9		
Заправка картриджей HP, Lexmark, Canon - ВСЕ модели, гарантия качества	от 5		
Заправка картриджей для HP DJ, Canon, Lexmark, качественно, выезд	?	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Картриджи PELIKAN (Германия) для Epson, ОРИГИНАЛЬНЫЕ для HP в ассортименте	?	БЕЛКАНТОН	228-1398, 6 линий
Картриджи для Canon BC-01/02/05/10/11/20/21, BCI-10/11/21 c/bl.	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для Canon BC-02/20/21, DCI-10/21	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для Epson Stylus 200/300/400/460/600/760	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для Epson Stylus 200/400/440/600/640/740/750/800/1520	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для Epson, HP DJ, Canon, Lexmark, Xerox, Olivetti, заправка, доставка	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/7xx/8xx/11xx	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/7xx/8xx/9xx/1xx, black/color, original, JetTec	от 20	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/7xx/8xx	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для HP DJ в ассортименте	от 26	СЭНГИЗ	285-2608, 288-1483
Картриджи для HP DJ, Canon, Lexmark, Epson, черный/цветной, заправка, ремонт	?	Р.Т.С.	282-0633, 236-2215
Картриджи для HP DJ все!!! оригинальные HP, дилер HP, доставка	от 25	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)
Картриджи для Lexmark 1000/2050/2070/3200/5000/7000	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для Lexmark 1xx/2xx/3xx/4xx/5xx/6xx/7xx/Z11/31/51, black/color, original	от 27	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Картриджи для Lexmark 1xx/2xx/3xx/5xx/7xx	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для Olivetti JP-150/170/190/192/3xx/4xx, orig.	от 8	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Картриджи для Stylus 2xx/3xx/4xx/5xx/6xx/7xx/8xx/1xxx, black/color, original, JT	от 6	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Картриджи для Xerox XJ4/6/8C Y/C/M, оригинальные	от 12	К.П. \\www.cp.shop.by	210-1146 (5 линий)
Картриджи и чернила для Olivetti, HP DJ, HP Fax, Epson, Lexmark	?	ТУССОН	233-9316, 233-9317
Картриджи, чернила для Canon, Epson, HP DJ, Lexmark, заправка, выезд	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP, Epson, Canon и др. (все модели), доставка	от 8	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-645-1092
Расходные материалы для Xerox, HP, Epson, Canon	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Чернила для HP/Epson/Canon/Lexmark (двойные) Fullmark, для всех принтеров	от 3	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Чернила, картриджи для Canon, HP, Lexmark, Olivetti, Oki, Fujitsu (черн.и цв.), заправка	от 3	ARGO	284-7638

53 РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ ОРИГИНАЛЬНЫЕ и СОВМЕСТИМЫЕ	б.нал/нал	МЕДХОР	210-43-16 многоканальный
Картриджи для Epson, Lexmark	б.нал/нал		
Тонеры для HP LJ, OkiPage, Panasonic	б.нал/нал		
Картриджи для HP, Oki, Epson - для ВСЕХ моделей, оригинальные, заправка	от 49	БЛАЙЗЕР	прямые поставки: 262-23-77
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki - для ВСЕХ моделей, заправка, гарантия качества	от 5		
Тонеры, картриджи для HP LJ, Epson, Oki, Xerox, Lexmark, Panasonic	?	LEPSH Ltd	216-95-23, 255-75-83, 255-68-94
Барабаны, ракели, термопленка, валы, ролики для HP LJ, Oki, Lexmark	?		
Восстановление картриджей лазерных принтеров	?		
Картриджи для HP LJ все!!! оригинальные HP, дилер HP, доставка, гарантия	от 56	КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЯ	210-11-46 (5 линий), www.cp.shop.by
Картриджи для Xerox 4508/4510/4512/4520/N24/N32/P8e, оригинальные	?		
Тонеры для Xerox C55, DC 4 LP/CP - black/color тонер, барабан, оригинальный	от 60		
Картриджи HP LJ C-39***, C-40***, C-41***, 922***, original, JetTec, доставка	от 43	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Картриджи для HP LJ 4/4+/5/5+/5P/6P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для HP LJ 4/5/6/L/P/SI/V/1100/2100/4000/5000, original, JetTec, доставка	от 43	БОЧАРНИКОВ	253-3361, 216-9108
Картриджи для HP LJ 4L, 5L, 6L, 1100, 2100	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для HP LJ 5L/6L, 5P/6P, 1100, 2100	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для HP LJ IIP, IIIP, 4V, 5si, 4000	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для HP все модели!!!, Lexmark, Epson, Oki, заправка, доставка	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Картриджи для Lexmark Optra E/R	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для Oki 4W/6W/8W/400EX/600EX/10EX	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Картриджи для лазерных и струйных принтеров, тонеры и заправки, доставка	от 4	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-645-1092
Картриджи, тонеры для HP LJ, Oki, Epson, Canon, заправка, ремонт	?	Р.Т.С.	282-0633, 236-2215
Расходные материалы для Xerox, HP, Kyocera	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794
Тонеры для HP LJ 4L/4P/5L/5P/6L/6P/IIP/IIIP/4V/5Si/1100/2100/4000, заправка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры, барабаны, все модели!!! Заправка, замена, выезд	?	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Тонеры, барабаны, ракели для HP LJ, Canon, Oki и др., заправка, выезд	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

54 КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Калька, копирка, ватман (Госзнак С.-Петербург), доставка	б.нал/нал	МЕДХОР	210-43-16 многоканальный
Ручки, стержни, карандаши, скрепки, кнопки, доставка	б.нал/нал		
Папка ДЕЛО, скоросшиватели, КОРОНА, пластиковые файлы, доставка	б.нал/нал		
КАНЦТОВАРЫ - 2002 наименования со склада. Отличное качество. Опт/розница	?	БЕЛКАНТОН	228-1398, 6 линий
Канцтовары в шир. ассорт., опт, розница, доставка	?	КОНТРЕЙДИНГ	210-2430, 210-2406
Канцтовары и все для офиса в магазинах ИксФайл: ул. Мясникова 11а, Маяковского, 16	б.нал/нал	МЕДХОР	227-7834, 207-7785
КОНВЕРТЫ самоклеящиеся POSTAC (Швеция), FRAMA (Венгрия). Наклейки на конверты	?	БЕЛКАНТОН	228-1398, 6 линий

55 ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210/216x30, (Германия), доставка	?	БЕЛКАНТОН	228-1398, 6 линий
210x30, Германия	от 0,87	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139

56 БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APLI (Испания) - этикетки самоклеящиеся А4, 25 р-ров. Белые, водост., прозр.	?	БЕЛКАНТОН	228-13-98 (6 линий), прием заказов с 8.00 до 20.00; Брест: (0162) 20-25-38; Гомель: (0232) 53-04-24; Витебск: (0212) 36-22-55; Гродно: (0152) 39-09-35; Могилев: (0222) 25-85-24
BALLET, SVETO COPY new (бумага International Paper), А4, 80 г/кв.м, 500л	?		
DATA COPY (Швеция), А4/А3, 80-210 г/кв.м, 8 цветов + 3 неон 80 г/кв.м; DIGITAL	?		
KUM LUX, KUM ULTRA (Финляндия), А4/А3, 80 г/кв.м, 96-97%, 500л	?		
YES, FUTURE (Финляндия), бумага универсальная А4, 80 г/кв.м	?		
OLIMPUS, APLI, TDK - ФОТОБУМАГА для струйн.печати матовая, глянц., ВОДОСТОЙКАЯ	?		
ВАТМАН 170/220 г/кв.м, калька А3/А4, пленка для струйн., лазерн.принтеров и копиров	?		
СНЕГУРОЧКА, SVETOCOPY NEW, BALLET Classic/Premier, А4/А3, 500л, доставка	б.нал/нал	МЕДХОР	БУМАГА, бесплатная доставка, 210-43-16 многоканальный, Витебск (0212) 24-06-18
KUM LUX, DATA COPY, DATA COPY COLOR, А4/А3, 500л, доставка	б.нал/нал		
Бумага ЭТИКЕТОЧНАЯ, ролевая, форматная (Финляндия)	б.нал/нал		
ЛБК, перфорированная, ЛЮБЫЕ РАЗМЕРЫ И ПЛОТНОСТИ, доставка	б.нал/нал		
Лента для принтеров 160/210/310/390/420 мм, 100 п.м, втулка	б.нал/нал		
Самокопирующая, А3/А4/А5; 2/3/4/5-слойная, перфорир., доставка	б.нал/нал		
Лента чековая - офсет, термо, самокопировальная	б.нал/нал		
ТЕРМОБУМАГА PROTOCOL, 210/216 mm x 15/30 m	б.нал/нал		
Бумага А4, 80 г/кв.м, 500л - RIA, SVETO COPY, KYM LUX, DATA COPY	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

56 БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
KUM LUX (Финляндия), А4/А3, 80 г/кв.м, 500 л., 97%	от 3,2	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-02-43, 231-41-39
СНЕГУРОЧКА (Россия), А4/А3, 80г/кв.м, 96%	от 2,45		
ПИСЧАЯ, А4, 65г/кв.м	от 0,7		
РУЛОННАЯ принтерная 210/310/420 мм	от 0,8		
Бумага XEROX, СНЕГУРОЧКА	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
Бумага А4/А3, термобумага (210x30, Германия), доставка	от 0,9	ТИТ \\www.org.shop.by	245-1092, 8029-645-1092
КАЛЬКА. ПЛЕНКА для принтеров	?	БИТРЭЙД	285-0199, 223-6047
ФОТОБУМАГА для струйной печати LOMOND матовая, глянцевая, А4/А3	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

57 РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ, ПЕЧАТЬ, КОПИРОВАНИЕ, ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ДИЗАЙН И ВЕРСТКА полиграфической продукции	?	ПРИНТ типография	262-02-37, 207-56-82
Печать на собственном оборудовании	?		
Бланки, буклеты, листовки, плакаты, этикетки, упаковки, конверты, книги, журналы	?		
От визитки до буклета - офсет, шелкография, термотиснение, ламинирование, сувениры	?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	217-43-04, 210-29-36, 222-21-33
Тиражирование ч/б и цветное, Canon 660, Tektronix 840, ризограф 3750, плакаты до ф.А0	?		
Все виды наружной и внутренней рекламы (плотерная резка, широкоформатная печать)	?		
Нанесем логотип на майки, ручки, зажигалки, настенные часы, значки, кружки и т.д.	?		
Дизайн, верстка, цветоделение, печать	?	типография СМЭЛТОК	(017) 285-45-70
Бланки, листовки, буклеты, журналы, этикетки, упаковка, брошюры	?		
Офсетная печать, ч/б тиражирование	?		
СРОЧНОЕ полноцветное копирование/печать, А4-А3+, сегодня на сегодня, тираж от 1 экз., дост.	?	КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЯ	210-11-46 (5 линий), www.cp.shop.by
СРОЧНОЕ мн.тиражное ч/белое копирование/печать, А4-А3+, сегодня на сегодня, автоподбор, брошюровка	оч.дешево		
Дизайн, допечатные и послепечатные работы. Цифровая съемка. Сканирование	?		
Визитные карточки, наклейки, приглашения, самоклеящиеся этикетки	?	ЗРОК АРТ	256-9378, 286-1395
Дизайн, верстка, печать, каталоги, книги, журналы	?	ДРУК-С	236-2142
Календари, ярлыки, этикетки, взитки, фирменные бланки	?	ЛИНИЯ ЦВЕТА	233-5244, 288-0574
Листовки, буклеты, брошюры, плакаты, папки	?	ЛИНИЯ ЦВЕТА	233-5244, 288-0574
Нанесение изображения на фирменную спецодежду	?	ЗРОК АРТ	256-9378, 286-1395
Неоновая подсветка в интерьере	?	ЗРОК АРТ	256-9378, 286-1395
Неоновая реклама	?	ЗРОК АРТ	256-9378, 286-1395
Плакаты, буклеты, бланки, папки, календари, визитки	?	ДРУК-С	236-2142
Рекламные щиты, световые конструкции. Нестандартные решения в наружной рекламе	?	ЗРОК АРТ	256-9378, 286-1395
ФОТОСЪЕМКА рекламная, репортажная	?	ИП ПАВЛОВ Ю.М.	8-029-65-22-007

58 УПАКОВКА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Упаковка. Тиснение фольгой	?	ЗРОК АРТ	256-9378, 286-1395

59 ТЕХОБСЛУЖИВАНИЕ, РЕМОНТ ПК, ОРГТЕХНИКИ. СИСТЕМНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon / Ricoh - заправка картриджей, ремонт, обслуживание, выезд	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83, Гомель (0232) 53-33-83
Sharp, Xerox - заправка картриджей, ремонт, обслуживание, выезд	?		
Mita / Utax / Konica - заправка картриджей, ремонт, обслуживание, выезд	?		
Hewlett-Packard - заправка картриджей, ремонт, обслуживание, выезд	?		
Sharp - любые запасные части, большой склад	?	TECH	216-19-33 (многоканальный), www.tech.by
Sharp, Xerox, Canon - ремонт и обслуживание копировальных аппаратов	?		
Sharp, Xerox, Canon, HP - заправка картриджей	?		
Заправка цифровых к/аппаратов Sharp AL 840/1000/1520, Xerox XE 62/82/102	?		
Canon, Mita, Utax - заправка, обслуживание, ремонт, гарантия, выезд	?	КОПИТЕХ СЕРВИС	288-29-90 / 236-85-91, 284-68-04, г.Минск, Платонова, 1
Hewlett Packard - заправка, обслуживание, ремонт, гарантия, выезд	?		
Nashua, Ricoh - заправка, обслуживание, ремонт, гарантия, выезд	?		
Sharp, Xerox - заправка, обслуживание, ремонт, гарантия, выезд	?		
Epson, Lexmark - заправка, обслуживание, ремонт, гарантия, выезд	?		
Ремонт телефаксов, струйных, лазерных, матричных принтеров. Лицензия	?		
Авторизованный сервис-партнер HEWLETT PACKARD: сервис-центр, гарантийный и негарантийный ремонт любых принтеров, компьютеров, серверов, notebook; настройка, консультация, ТО, б/п дост.	?	КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЯ	210-11-46 (5 линий), www.cp.shop.by
Авторизованный сервис партнер XEROX авторизованный сервис-центр (гарантийный и негарантийный ремонт принтеров разных форматов, компьютеров, серверов, notebook; настройка, консультация, ТО, б/п дост.	?		
Проектирование, системная интеграция ЛВС. Лиц. МС РБ. E-mail: popov@cp.com.by	?		
Монтаж кабельных систем. Лиц. МС РБ. E-mail: popov@cp.com.by	?		
Техническое обслуживаине ЛВС. Консультации. Лиц. МС РБ. E-mail: popov@cp.com.by	?		
Sharp, Xerox, Canon, HP - тонеры, заправка, запчасти, выезд	?	LEPSH Ltd	216-95-23, 255-75-83, 255-68-94
Ремонт, обслуживание, договоры на ТО копировальной техники	?		
Заправка и ремонт цифровых КМА Sharp AL-840, Xerox XE-62/82	?		
Ремонт и обслуживание ПК, принтеров	?	МАДИС-плюс	тел. 227-69-10, 227-75-35
Ремонт и обслуживание ноутбуков	?		
Ремонт UPS	?		
Canon, RX, Sharp, HP LJ - заправка картриджей, выезд, оперативно, гарантия	?	МАСТЕРСКАЯ	239-6514
Canon, RX, Sharp, Mita, Panasonic - ремонт, КМА, выезд, гарантия	?	МАСТЕРСКАЯ	239-6514
Canon, Sharp, Ricoh, Xerox - заправка, замена деталей и узлов, выезд	?	БИТРЭЙД	223-6047, 285-0199
Восстановл.и запр.картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP и др., диагностика, консультации	?	Р.Т.С.	282-0633, 236-2215
Заправка картриджей к копирам и лазерным принтерам	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Заправка картриджей к копирам и лазерным принтерам	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Заправка красящей лентой любых картриджей, выезд	?	КВАЗАР	286-2550, 286-2551
Заправка лазерных принтеров, копировальных аппаратов, выезд	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Заправка струйных Canon, HP DJ, Lexmark, Olivetti, Xerox, черных и цветных	?	КВАЗАР	286-2550, 286-2551
Заправка струйных и лазерных принтеров, заправленные кртриджи дешево	от 3	ARGO	284-7638
Проектирование и строительство сетей; производство компьютеров и серверов	?	LINK TECHNOLOGIES	210-0054, 236-2251
Ремонт PC, ноутбуков, принтеров, фотоаппаратов	?	МИЛЬКО П.Е. ИП	202-9298
Ремонт и техобслуживание к/техники, выезд к заказчику	?	ТИБЕРИУМ	236-9355, 236-8583
Ремонт и техобслуживание офисной техники	?	ТЕХИНТЕРТОРГ	202-0243, 231-4139
Ремонт мониторов и БП. СРОЧНО. ГАРАНТИЯ. Лицензия МП РБ	?	ЧИРКУН	288-1793
Ремонт ПК, мониторов, БП, FDD, принтеров, заправка картриджей. Лиц.	?	СИРИУС-КОМПЛЕКТ И К	246-4662
СЕРВИСНОЕ обслуживание и ремонт к/аппаратов Canon, Ricoh	от 15тыс. р.	ТРАНСТИМ	253-5521, 253-5791
ТО и ремонт копировальной техники и принтеров, лиц.РБ	?	АСТРОН-СЕРВИС	236-3619, 239-6794

ЛИЦЕНЗИИ ФИРМ, РАЗМЕСТИВШИХ РЕКЛАМУ В ТАБЛИЦЕ «ПРАЙС»

Название фирмы	№	Срок действия	Кем выдана
Datastream (Датастрим ДЕП)	431	с 03.10.97 г. по 03.10.2002 г.	Министерство связи РБ
Datastream (Датастрим ДЕП)	1225	с 15.03.99 г. по 15.03.2004 г.	Министерство промышленности РБ
LGM (NTT-Таир)	334	с 08.04.98 г. по 08.04.2003 г.	Министерство промышленности РБ
Link Technologies (Связка технологий)	239	с 09.09.97 г. по 09.09.2002 г.	Министерство промышленности РБ
Link Technologies (Связка технологий)	517, 518	с 17.02.98 г. по 17.02.2003 г.	Министерство связи РБ
Галастик	396	с 25.06.97 г. по 25.06..2002 г.	Министерство связи РБ
Деловая инициатива (Печатный салон)	ЛП № 183	с 19.01.98 г. по 19.01.2003 г.	Государственный комитет РБ по печати
Зрок Арт	ЛП № 250	с 23.04.96 г. по 23.04.2003 г.	Государственный комитет РБ по печати
Интеллектуальные системы	732, 733	с 15.08.98 г. по 15.08.2003 г.	Министерство связи РБ
Информтехникасвязь (ИТС)	788	с 29.10.98 г. по 29.10.2003 г.	Министерство промышленности РБ
Касмин	999	с 25.05.99 г. по 25.05.2004 г.	Министерство связи РБ
Компьютеры и периферия	517, 1606	с 22.01.97 г. по 31.03.2005 г.	Мингорисполком
Компьютеры и периферия	10339	с 04.03.00 г. по 04.03.2005 г.	Мингорисполком
Компьютеры и периферия	693, 694, 695	с 28.06.98 г. по 28.06.2003 г.	Министерство связи РБ
Конвент	ЛП № 22	с 22.09.97 г. по 22.09.2002 г.	Государственный комитет РБ по печати
Конструктив	1208	с 29.12.98г. по 29.12.2003 г.	Министерство промышленности РБ
Пеола и М	609	с 27.05.98 г. по 27.05.2003 г.	Министерство связи РБ
Перспективные технологии	483	с 21.10.97 г. по 21.10.2002 г	Министерство промышленности РБ
Плантея	ЛП № 38	с 21.10.97 г. по 21.10.2002 г.	Государственный комитет РБ по печати
Регистр	11	с 30.11.98 г. по 30.11.2003 г.	Министерство юстиции РБ
Регистр	383	с 18.01.00 г. по 18.01.2005 г.	Министерство юстиции РБ
Сириус-Комплект и К	39	с 15.07.97 г. по 15.07.2002 г.	Министерство промышленности РБ
Смэлток	ЛП № 434	с 06.02.01г. по 06.02.2006г.	Государственный комитет РБ по печати
Салсис	1289	с 17.04.99 г. по 17.04.2004 г.	Министерство промышленности РБ
Торис	978	с 17.07.98 г. по 17.07.2003 г.	Министерство промышленности РБ
Транстэкс	374	с 08.12.99 г. по 08.12.2004 г.	Государственный комитет РБ по печати
Туссон	479	с 04.12.97 г. по 04.12.2002 г.	Министерство связи РБ
Унибелус	10981	с 13.06.00 г. по 13.06.2005 г.	Мингорисполком
Фриал	1572	с 01.02.00 г. по 01.02.2005 г.	Министерство промышленности РБ
ЧП Чиркун С.Н.	293	с 18.09.97 г. по 18.09.2002 г.	Министерством промышленности РБ

Приобретение и эксплуатация РЭС с радиоизлучением осуществляется по разрешениям, выдаваемым органами ГП "БелГИЭ".

Товар, реклама которого размещена в разделах «Компьютеры», «Серверы», «Компьютеры Notebook», «Мониторы», «Модемы, факс-модемы», «Аксессуары и принадлежности», «Телефаксы», «Телефоны, радиотелефоны», «Мини-АТС», подлежит обязательной сертификации.

Основные сокращения:

MT - корпус Minitower, **MDT** - корпус Miditower, **изм. конф.** - изменение конфигурации, **SB** - sound blaster, **Dig. monitor** - цифровой монитор, **рус.** - русифицированный, **а/под.** - автоподача, **а/дозвон (а/д)** - автодозвон, **а/отв.** - автоответчик, **а/обр.** - автообрез, **б/п** - бесплатно, **серт. РБ** - имеется сертификат соответствия РБ.

СИТУАЦИЯ

Наркотики — беда общая

Александр БАРНАТОВИЧ

«*У нас, к сожалению, недостаточно профессионализма, чтобы влиять на наркотическую ситуацию в городе*», — признался журналистам заместитель начальника криминальной милиции — начальник управления нравов и незаконного оборота наркотиков (УННОН) ГУВД Мингорисполкома Ромуальд Андриевский. В борьбе с этим злом правоохранительным органам остается уповать на поддержку населения и средств массовой информации. Люди должны осознать, что даже однократное применение наркотика может привести к зависимости от него, а это — уже беда.



Анализ криминогенной обстановки, проведенный сотрудниками УННОН, свидетельствует об устойчивой тенденции к постоянно возрастающим масштабам ввоза и потребления наркотических веществ. Возрастает и число преступлений, совершенных на почве наркомании.

На данный момент в столице официально зарегистрированы 2,3 тыс. наркоманов, среди которых 3,7% — несовершеннолетние. По словам Ромуальда Андриевского, наркомания имеет высокий уровень латентности. Поэтому для реального представления о масштабах потребления наркотиков в Минске указанную выше цифру необходимо умножить как минимум на 10, а это — десятки тысяч человек.

Начальник УННОН отметил, что в столице уже сформировалась организационная структура наркобизнеса. Она состоит в основном из группировок цыган (каждый десятый привлеченный к уголовной ответственности за наркотики), представителей центральноазиатского региона и Закавказья. В последнее время к распространению наркотиков все больше приобщаются и сами наркоманы. За пять месяцев текущего года сотрудники правоохранительных органов выявили и расследовали 697 преступлений, связанных с распространением и изготовлением наркотиков. Это на 263 преступления больше, чем за аналогичный период 2001 года. Из незаконного оборота изъято почти 4 кг готовых форм наркотиков, 4 кг различного наркотического сырья, а также 128 г психотропных средств. По сравнению с прошлым годом этот объем вырос почти в 10 раз.

Особую тревогу, связанную с распространением наркотиков, у сотрудников УННОН вызывают молодежные дискотеки. Несколько дней назад, например, за соответствующее преступление был задержан официант одного известного ночного клуба.

Ромуальд Андриевский сообщил также, что в связи с началом созревания мака с 1 июня начат второй этап специальной операции «Мак». Именно в этот период наши наркоманы начинают жить вблизи дачных участков и собирать дикорастущую коноплю и мак. Во время переработки этого сырья используется ацетон, поэтому начальник УННОН просит граждан активно включиться в борьбу с наркоманией и сообщать в милицию о характерном запахе.

Взглянуть по-новому на проблему наркомании Ромуальд Андриевский призвал и СМИ. По его мнению, сухая статистика, которую в основном излагают журналисты, не оказывает влияния на формирование негативного отношения к наркотикам. «*Даже к рекламе, которую крутят по телевизору и которая вроде бы впечатляет, все уже привыкли, и она не дает должного эффекта*», — подчеркнул начальник УННОН. По его убеждению, необходимо больше рассказывать о конкретной судьбе наркомана и создать у населения мнение о том, что наркотики нельзя пробовать даже один раз. «*Ведь ни один человек, который имеет наркозависимость, у нас в стране полностью излечиться не может. В конце концов он все равно возвращается в свою среду. И к тому же не каждый может найти от 4 до 10 тысяч долларов на лечение... Я не снимаю с себя ответственности за то, что мы не полностью владеем ситуацией по городу Минску, но поскольку эта задача глобальная, то решать ее должно все общество*», — заявил Ромуальд Андриевский.

ГРОМКОЕ ДЕЛО

Затяжной процесс

Судят одного из учредителей ЗАО «Пуше»

Александр БАРНАТОВИЧ

В четверг в суде Фрунзенского района столицы началось рассмотрение уголовного дела по обвинению одного из учредителей и бывшего вице-президента ЗАО «Пуше» Станислава Чернышевича в совершении преступлений, предусмотренных ст.17 ч.4 («Организатор совершения преступления»), ст.150^2 («Выманивание кредитов и дотаций») и ст.166 ч.2 («Злоупотребление властью или служебным положением») УК РБ в редакции 1960 года.

Станислав Чернышевич, как утверждает прокуратура, был взят под стражу 19 ноября прошлого года, во время его тайного приезда в Беларусь. Несколько лет до этого один из учредителей ЗАО «Пуше» жил и работал в Москве.

Следствие считает, что в 1995–1996 гг. Чернышевич совместно с Пупейко организовал через разные фирмы выманивание ряда кредитов в «Белагропромбанке» на общую сумму 6 млн долл., которые впоследствии были использованы не по назначению должностными лицами ЗАО «Пуше».

Так, в сентябре 1995 года общество с ограниченной ответственностью «Сленг», одним из учредителей которого являлся Чернышевич, получило в указанном банке кредит на сумму 2 млн долларов. Согласно кредитному договору деньги брались для оплаты договора по поставке автомашин между ЗАО «Пуше» и немецкой фирмой АВС. Поручителем и залогодателем по кредиту также выступало ЗАО «Пуше». В качестве залога банку были предоставлены не материальные активы, а право пользования зданиями и сооружениями СТО «Молодечно». По данным следствия, Чернышевич и Пупейко представили в подтверждение залога заведомо ложные документы, и этот залог «*не подтвердился реальным наличием и правом собственности залогодателя на имущество*». Кредит был просрочен и погашен в принудительном порядке за счет реализации другого имущества ЗАО «Пуше» по решению Хозяйственного суда.

Второй эпизод обвинения по выманиванию кредитов и злоупотреблению служебным положением связан с выделением Национальным банком страны «Белагропромбанку» депозита в размере 4 млн долл. для закупки зерновой продукции. Причем организовали выделение депозита, по мнению следствия, Чернышевич, Пупейко, Судленкова (фирма «ФИКО») и Коласовский (фирма «Белмед»), использовавшие для этого связи в высших эшелонах власти и банковской сфере. Они якобы отправили письмо вице-премьеру, в котором сообщалось о заключении ряда контрактов на поставку в Республику Беларусь высококачественного зерна по ценам ниже, чем были установлены республиканской комиссией по подбору поставщиков зерна. Письмо сопровождалось ходатайством о предоставлении валютного кредита фирме «Расс» (учредители Чернышевич и Пупейко) для закупки этого зерна. Обвинение считает, что Чернышевич, Пупейко и другие, достоверно зная, что никаких контрактов на поставку зерна в реальности не существовало, сознательно ввели в заблуждение правительство РБ.

Депозит Нацбанка был израсходован на предоставление кредитов трем фирмам для закупки ими зерновой продукции: «Расс» (1 млн долл.), «Казагросервис» (1 млн долл.) и «Пуше-Агро» (2 млн долл.). По мнению обвинения, эти деньги были потрачены не по назначению.

Напомним, что ровно год назад за эти кредиты были осуждены бывшие директор и бухгалтер фирмы «Расс» Александр и Надежда Растворцевы, президент белорусско-канадского предприятия «Пуше-Агро» Валерий Борейко и его бухгалтер Роза Гаврилова. Они были признаны виновными в выманивании кредитов и халатности. Однако суд освободил их от уголовной ответственности в связи с истечением срока давности. И даже протест прокуратуры, представитель которой просил ранее суд признать подсудимых виновными по ст.210 («Хищение путем злоупотребления служебным положением») и назначить каждому 8–9 лет лишения свободы, ничего не решил — кассационная инстанция оставила приговор в силе.

В этой связи нынешнее судебное дело — логичное продолжение предыдущего. Отличается же оно лишь тем, что на скамье подсудимых оказался первый (как считает следствие) организатор преступления. Остальные пока не доступны белорусской Фемиде. Пупейко получил убежище в Польше, Судленкова — в Чехии, а Колосовский — в США.

Сам Чернышевич свою вину не признал и пояснил суду, что никогда не интересовался ни фирмой «Сленг», ни фирмой «Расс», никогда не вмешивался в их деятельность и не получал от этого никаких дивидендов.

Примечательно также, что это — уже второй параллельный процесс, где в качестве гражданского истца выступает «Белагропромбанк». В этом же здании, только этажом ниже, другой представитель этого банка «заседал» на процессе по «делу Михаила Чигиря».

Судебное следствие по обвинению Чернышевича ведет судья Денис Колос, который оставляет впечатление дотошного формалиста в хорошем смысле этого слова. Так что в любом случае и обвинению, и защите придется хорошенько постараться, чтобы доказать свою правоту. А так как в деле более 200 томов, судебное следствие продлится еще долго. Прокурору будет немного легче, поскольку многие факты уже были установлены в ходе первого процесса еще год назад. Остается только доказать роль Чернышевича в выделении и получении кредитов. Но и защита подсудимого, судя по первым заседаниям, будет действовать на этом же поле и опровергать причастность бывшего вице-президента ЗАО «Пуше» к этим кредитам.

КОРОТКО

* * *

Житель Кричева задержан при попытке продажи на территории России метадона — сильнодействующего наркотического вещества.

Как сообщила пресс-группа Управления КГБ по Могилевской области, наркоторговец был задержан в результате проведения совместных мероприятий УКГБ и Рославльского межрайонного отдела Управления по борьбе с организованной преступностью УВД Смоленской области.

По сообщению пресс-группы, в отношении продавца и покупателей метадона возбуждено уголовное дело по статье «Незаконное изготовление, приобретение, хранение, перевозка либо сбыт наркотических средств» Уголовного кодекса Российской Федерации. Если вина обвиняемых будет доказана, им грозит наказание в виде лишения свободы на срок от 5 до 10 лет с конфискацией имущества или без таковой.

* * *

За последнюю неделю в водоемах Витебской области утонули 10 человек, в том числе 4 ребенка. Как выяснилось, четверо из погибших купались в состоянии алкогольного опьянения.

Как сообщил БелаПАН представитель Витебской областной организации ОСВОД Валерий Янчиленко, с начала года в Витебской области утонули 48 человек. 52 потенциальные жертвы воды, к счастью, удалось спасти. В ОСВОДе также отметили, что в прошлом году пик утонувших пришелся именно на первый летний месяц — 110 человек.

* * *

Вблизи деревни Гридьки Поставской области обнаружена и обезврежена неразорвавшаяся советская 100-килограммовая авиабомба времен Великой Отечественной войны.

По словам офицера пресс-службы в/ч 3310 Внутренних войск МВД Беларуси Сергея Жукова, авиабомба была найдена в земле во время культивации кукурузного поля. Подвижная группа разминирования в/ч 3310 обезвредила опасную находку методом подрыва.

Траектории успеха

Евгения ЕРМАКОВИЧ

Когда возникает необходимость искать подходящие сравнения для бизнеса в условиях Беларуси, чаще всего проводят параллель с плаванием на утлом суденышке по бурному морю с капризной погодой, переменчивыми ветрами и подводными камнями, которые грозят уничтожить любое начинание. Обещания со стороны различных компаний, занимающихся бизнес-консалтингом, сделать из хрупкого кораблика непотопляемый эсминец часто выглядят на этом фоне мечтами идеалиста. На чем они основываются, насколько прочно опираются на белорусские реалии? Об этом разговор с Ириной ДЯТЛОВСКОЙ, руководителем консалтинговой компании «Конкордия».



— Ирина, как, на ваш взгляд, в сравнении с общемировой практикой и тенденциями развивается управленческий консалтинг в Беларуси?

— За последнее десятилетие центр конкуренции на международных рынках сместился от конкуренции величины капиталов в сторону конкуренции компетенции и знаний. Самое серьезное тому подтверждение — мобильные изменения в форчуновском рейтинге самых богатых компаний мира. Даже если компании владеют самыми большими активами, но допускают стратегические и тактические просчеты, они просто вылетают из когорты сильнейших, и на смену им приходят новые, быстрорастущие компании.

Ценность консультационных и образовательных услуг уже давно поняли во всем мире. Именно использование данных услуг позволяет наращивать самые ценные ресурсы, определяющие конкурентоспособность компании: знания, технологии, инновации. На мой взгляд, эта отрасль никогда не достигнет пика зрелости и в ближайшее время будет развиваться столь же высокими темпами. Это мировые тенденции. О Беларуси. Какими бы заповедными мы сами себе не казались, на самом деле эти закономерности уже серьезно пробиваются и у нас на тех бизнес-островах, где не так велико государственное регулирование. И более того, несмотря на все особые рецепты нашей макроэкономической политики, мы уже давно вовлечены и в глобальную конкуренцию, и в международное разделение труда. А для того, чтобы успешно конкурировать и сотрудничать на международных рынках, нам просто необходим консалтинг.

— Есть ли, на ваш взгляд, какие-то типичные проблемы, мешающие белорусским компаниям развиваться эффективно?

— Однозначно ответить на этот вопрос сложно. Перефразируя Льва Николаевича Толстого, можно сказать, что все преуспевающие организации одинаковы, а каждая неуспешная «несчастлива» по-своему. В целом же помимо пресловутой кислотной агрессивности белорусской макросреды внутренние причины неуспешности для белорусских предприятий таковы:

— отсутствие согласованного видения, целей бизнеса, путей их достижения и корректировки руководителей и менеджерской команды;

— отсутствие или неэффективность стратегического планирования;

— неэффективные ключевые управленческие механизмы (организационное и информационное взаимодействие и способы принятия решений в организации);

— наличие проблем в подсистемах менеджмента, маркетинге, производства, финансах, сбыте, управлении персоналом;

— слабая подготовка руководителей и персонала и его низкая мотивация, наличие скрытых конфликтов в организации.

— Для того чтобы клиенты стали более успешными, они могут обращаться в консультационные и образовательные компании. Но согласитесь, что есть такие компании, которые никогда не работают с консультантами и являются лидерами, и те компании, которые много учатся и консультируются, но так и не вырываются вперед. Наверное, есть какие-то серьезные условия превращения двоечников в отличников, а лягушек в принцев?

— Да, безусловно, вы правы. Первое такое условие — это сильное желание и воля у организации-клиента изменить свое положение к лучшему. Второе — правильная постановка целей. Третье — наличие, создание или привлечение необходимых ресурсов. Четвертое — соответствующие квалификации и опыт у консультантов. Пятое — принятие и взаимное разделение ответственности за процессы и результаты совместного сотрудничества. Здесь можно провести прямую аналогию со спортом. Далеко не каждый альянс «тренер — спортсмен — команда» выходит на пьедестал почета. Но с тренерами вероятность попадания в призеры гораздо выше.

— Не могли бы вы подробнее объяснить, в чем конкретно заключаются выгоды клиента от сотрудничества с такой компанией, как ваша?

— Если клиент серьезно нацелен на улучшение стандартов работы, завоевание или удержание лидирующих позиций в своей области и проявляет интерес к нашим проектам, мы рисуем простой график, показывающий, как может измениться траектория развития организации и ее эффективность в процессе сотрудничества с нами.

Мы всегда стремимся максимально ответственно обсудить результаты, которые клиент может получить при осуществлении консультационных проектов и тренингов. Количественные результаты нашей совместной работы могут выражаться в снижении издержек, увеличении объемов продаж, увеличении рентабельности, расширении ассортимента продуктов и услуг, выходе на новые рынки, уменьшении «потерь» клиентов. Это достигается благодаря устранению проблем в управлении и повышению его эффективности. Среди качественных выгод можно отметить изменение стиля и методов работы менеджерской команды: улучшение структуры управления, совместную разработку стратегии развития, приобретение руководителями и менеджерами навыков командной работы, освоение специалистами эффективных маркетинговых, финансовых, сбытовых технологий и т.д. И, наконец, самое главное — мы помогаем многим организациям осознать свои ценности и миссию. Консультанты передают свои технологии и опыт менеджерам, и эти технологии становятся управленческими. Команда менеджеров приобретает навыки диагностики и решения проблем в своей организации, постановки целей и разработки путей их достижения. Таким образом, организация превращается в самообучающуюся и саморазвивающуюся. Конечно, это очень обобщенная схема, на практике все гораздо разнообразнее.

— Есть ли у вас какие-то особые технологии работы?

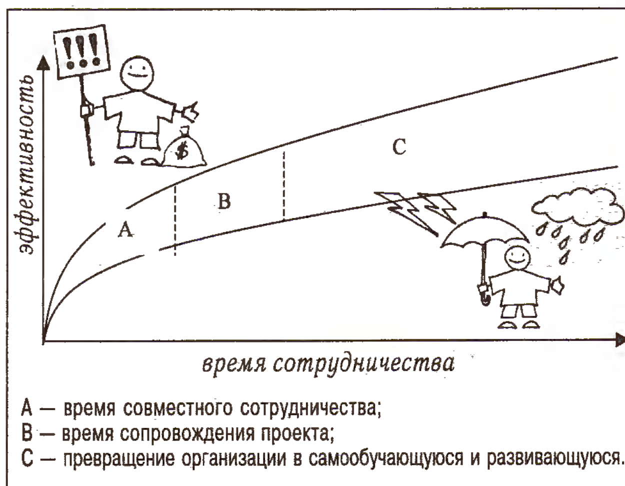
— Не только «такой большой секрет», но даже основной смысл наших ноу-хау в интервью, конечно, не раскроешь. Но если коротко, то мы используем технологии как процессного, так и экспертного консалтинга. Практически на каждый проект привлекаем отраслевых консультантов, зачастую сами проводим необходимые маркетинговые исследования, используем методики организационно-деятельных игр и определенные технологии тренингов, разработанные на Западе. Мы сами работаем междисциплинарной командой и развиваем технологии командной работы в организации клиента. Тренинг мы рассматриваем как самый серьезный инструмент разработки и составления программы внедрения изменений в организации, причем 20–40 процентов времени уходит на его подготовку, взаимные консультации с менеджерами и специалистами, сбор информации о состоянии дел в отрасли и в самой организации и т.п., 5% — на проведение тренинга и 55–75% — на сопровождение.

— Ирина, «Конкордию» хорошо знает достаточно узкий круг клиентов и специалистов, но нечасто увидишь вашу рекламу, хотя среди ваших клиентов — лидеры многих отраслей нашего рынка, представительства иностранных компаний и известные некоммерческие организации. Как вы сами себя позиционируете и продвигаете на рынок?

— Когда мы начинали, в Беларуси уже работали несколько сильных операторов, тяготеющих к полюсу «международный стандарт, имидж, репутация». Но наши услуги изначально были направлены к другому полюсу: индивидуальный подход в решении конкретных задач в развитии бизнеса и организаций наших клиентов. Кстати, мы работаем как с коммерческими, так и с некоммерческими организациями, коими и сами являемся. Так мы себя и позиционировали. Для своей организации исповедуем маркетинг с согласия клиента и активно себя не продвигаем, хотя мы довольно много пишем и публикуем результаты наших исследований по проблемам развития белорусского бизнеса, рынка труда, обучения и консалтинга. Для студенческой и молодежной аудитории мы рассказываем о возможностях обучения за рубежом и волонтерских программах. Самой действенной считаем рекламу «из уст в уста». И тем, как мы себя уже зарекомендовали, и определяется наше развитие.

— Что ж, судя по всему, вам нравится то, чем вы занимаетесь. Ваши клиенты и вы позитивно заряжены на будущее. Но к какому будущему стремитесь вы лично, какой вам нужен эффект от своей работы?

— Несмотря на все сложности нашей работы, мы получаем большое удовольствие от нее. Еще бы, кому не нравится способствовать превращению «из лягушек принцев» и сотрудничать со «звездами». Но если серьезно, то у нас есть сверхзадача: сделать наших клиентов более успешными, бизнес-структуры — более социально ответственными, а общественные организации — более финансово независимыми от государства и спонсоров. И здесь мы только в начале пути.



А — время совместного сотрудничества;
В — время сопровождения проекта;
С — превращение организации в самообучающуюся и развивающуюся.

Александр ТОЛСТИК, производственный менеджер СП Bahco Bisov:

— Мое знакомство с «Конкордией» произошло еще во время моей работы на Ford Union (нас, лидеров команд, послали на тренинг). Когда я перешел в белорусско-шведское совместное предприятие Bahco Bisov на должность начальника производства, у меня был хороший личный опыт, чтобы убедить свое руководство в необходимости провести аналогичное обучение. Компанию искать не пришлось — я уже хорошо знал «Конкордию».

Представители «Конкордии» тщательно изучили обстановку на нашем предприятии: что именно мы из себя представляем, какой у нас контингент рабочих (вплоть до возраста и времени работы), беседовали с персоналом всех уровней с глазу на глаз. То есть изучили нас от и до. Потом мы собрались все вместе и побеседовали о том, что мы хотим от наших работников, что нам хотелось бы изменить...

На протяжении трех месяцев — с сентября по ноябрь — все сотрудники и руководители предприятия участвовали в трех тренингах под общим названием «Построение эффективной команды Bahco Bisov».

Что же изменилось после этих тренингов? Изменилось отношение к работе — теперь это не обязаловка. Люди стали думать, как улучшить качество работы, производительность, причем не только свои личные, но и всего предприятия в целом. Им стало действительно интересно, а не так, что сделал свое, получил расчетный листок — и все. Например, ребята с производства сами пришли с предложением, чтобы два-три оператора из каждой команды освоили пару смежных специальностей и при необходимости заменяли друг друга... У каждого возросло чувство ответственности не только за свою работу, но и за общий результат.

Если раньше в среднем производительность компании была максимум 800 тыс. метров в год, то сейчас экономический эффект достиг уровня 1200 тыс. метров. Именно к нам начали поступать более крупные и ответственные заказы (например, сейчас из Японии), и даже чувствуется некоторая ревность со стороны шведских и английских партнеров.

Сейчас мы переходим ко второму этапу под кодовым названием «Лидерство». Когда наши тим-лидеры отучатся, будем учить и наше высшее звено.

Роман КУКАНОВ, директор агентства недвижимости «Топ хаус»:

— С «Конкордией» мы сотрудничаем уже пять лет, с 1997 года. Как и другие руководители, мы достаточно прагматичны и, выбирая консалтинговую компанию, всегда задавали вопрос, а что же мы получим в итоге. Многие операторы нам рассказывали о значимости обучения менеджменту, маркетингу, управлению финансами, показывали красивые материалы и международные сертификаты, которые мы получим, но о конечных результатах говорили очень осторожно. Консультантов из «Конкордии», напротив, больше всего интересовало, каких результатов мы хотим добиться, какую позицию сейчас занимаем на рынке, как оцениваем потенциал нашей команды, как можно улучшить мотивацию людей и стандарты их работы. И первый же тренинг показал, что консультанты говорят с менеджерами на их языке, быстро разобрались со спецификой нашего бизнеса и совместно с нами разработали новое видение, цели развития нашей компании и пути их достижения.

После кризиса 1998 года объем продаж на рынке недвижимости упал процентов на 20. Поскольку мы уже прогнозировали подобные тенденции, то серьезное внимание уделили нашей рекламной кампании, улучшению стандартов работы и мотивации персонала. И мы не только не снизили объема продаж, но даже увеличили его в этой ситуации. На протяжении последующих лет мы обращались в «Конкордию» для проведения ежегодных тренингов по стратегическому планированию и консультировались по тем вопросам, которые возникали по ходу дела. В итоге мы нашли новые способы роста нашей компании, стали сами активно влиять на рынок, формировать его. Сейчас наши отношения приобрели характер долговременного партнерства.

Юрий ГРИШИН, руководитель отдела корпоративных продаж компании «МЦС»:

— Специалисты «Конкордии» провели серьезную подготовительную работу. На примере вхождения МТС на питерский рынок они проиллюстрировали нам наши перспективы — и мрачные, и «серые», и светлые. До начала тренингов (примерно за полтора месяца) мы встречались с ними, и они задавали очень много вопросов, выясняли нашу ситуацию, вплоть до таких мелочей, как и где у нас стоит касса, например. Выясняли наши впечатления от работы, спрашивали, какие, на наш взгляд, есть сложности в работе, что можно изменить. Таким образом, уже до начала тренингов ими был составлен список «неудобных» для нас вещей и достаточно жестко предъявлен нам. То же и на тренингах — на одном из первых у нас была такая игра, когда каждый бросал в «корзину идей» то, что, на его взгляд, нуждается в улучшении, то, от чего страдают клиенты: от большого количества бумаг, которые они должны были заполнять при подписании договоров и отсутствия некоторых сервисов (WAP ...), вплоть до того, что у нас зимой были скользкие ступеньки. То есть эффект, можно сказать, начал ощущаться с самых первых дней. И многие вещи мы сходу взяли на вооружение. Мы поняли, что задача удержания и привлечения новых клиентов решается с помощью совершенствования стандарта услуги и развития так называемых дополнительных сервисов. Мы совместно разработали программу изменений, которая сделает нашу услугу более конкурентоспособной, повысит удовлетворенность наших клиентов и их лояльность к нам. Все вышли с тренинга с убежденностью, что благосостояние каждого из нас зависит от благосостояния всей компании и компания будет успешна, если хорошо будет работать каждый из нас. Я уверен, что мы реализуем успешные варианты развития Velcom.

ЗВЕЗДНАЯ ХРОНИКА

Рудинштейн сделает Пугачевой предложение

Отдел культуры

Стремительно взобравшись в конце 1970-х на эстрадный Олимп, Алла Пугачева не раз получала предложения сняться в кино. Два из них она блестяще реализовала, представ в образе себя любимой в фильмах «Женщина, которая поет» (1979) и «Пришла и говорю» (1985). Было и несколько ярких эпизодических ролей. Возможно, скоро мы снова увидим примадонну на большом экране.

Президент группы компаний «Кинотавр» кинорежиссер Марк Рудинштейн хочет пригласить Аллу Борисовну сниматься в фильме «Губы» по мотивам романа Владимира Набокова «Камера обскура». По замыслу Рудинштейна, Пугачева должна сыграть в картине роль матери нимфетки, за которой охотится стареющий эстет. Впрочем, кино может получиться «семейным» — супруга живой легенды Филиппа Киркорова Рудинштейн тоже приглашает на одну из главных ролей в этой картине. Остается только Кристине Орбакайте войти в образ нимфетки.

Как отметил режиссер, фильм «Губы» не будет точной копией одноименного мюзикла на музыку Александра Журбина, поставленного московским «Театром Луны» Сергея Проханова. Планируется, что бюджет фильма составит более 1,5 млн долларов (по голливудским меркам, это — мизер, такая сумма едва ли покрыла бы только гонорар звезды масштаба Пугачевой). Ожидается, что картина появится на экранах к декабрю 2003 года, причем окупить все затраты на ее производство предполагается всего за полторы недели.

В пятницу Пугачева прибыла в Сочи, где проходит XIII кинофестиваль «Кинотавр». Примадонна расположилась в президентских апартаментах гостиницы «Жемчужная». Там, надо полагать, и будут оговорены все съемочные нюансы.

Хором лучше получалось

Отдел культуры

Когда распалась самая популярная женская группа всех времен и народов Spice Girls и ее участницы начали сольную карьеру, на них возлагались большие надежды, но они, к сожалению, не оправдались.

Виктория Бекхэм по прозвищу Шикарная опровергает появившиеся в прессе сообщения о том, что студия звукозаписи Virgin Records намерена расторгнуть с ней контракт. *«Никто никого не бросает,* — заявил представитель Виктории, которая вместе со своим мужем Дэвидом, капитаном сборной Англии по футболу, находится сейчас в Японии. — *Сделка с Virgin подошла к своему естественному завершению, и обе стороны решили ее не возобновлять».*

Интересно, что Бекхэм — уже третья экс-спайс, остающаяся без контракта. Ранее Virgin уже порвала с Эммой Бантон и Мел Би. После распада группы альбомы девушек продавались очень плохо, особенно Виктории Бекхэм, которая так ни разу и не смогла добраться до вершины национального британского хит-парада, констатирует Би-би-си.

Другая экс-спайс Мелани Би по прозвищу Пугающая покинула Virgin Records в июле 2001 года, заявив, что намерена отдохнуть от студийной работы. Она собиралась целиком посвятить себя работе ведущей на телешоу This is My Moment на британском телеканале ITV.

Ее сольная поп-карьера началась с сотрудничества с Мисси Эллиот. Записанный девушками хит I Want You Back стал в 1999 году номером один в британском хит-параде. Однако последняя песня Мелани — Lullaby — поднялась только на 13-е место. Ее дебютный альбом Hot добрался в 2000 году только до 28-го пункта хит-парада.

Что до сольной работы Эммы Бантон — Бэйби, то ее песенка What Took You So Long стала в свое время хитом. Однако контракта с Virgin Records Бэйби так и не получила.

Еще одна экс-спайс Мел Си, она же Спортивная, добилась определенных успехов: в первой десятке национального хит-парада побывали четыре ее композиции, а две добрались до высшей ступени. Неплохо продавался и ее альбом Northern Star. Говорят, что в последнее время Мел Си записывает второй альбом в сотрудничестве с лос-анджелесскими продюсерами.

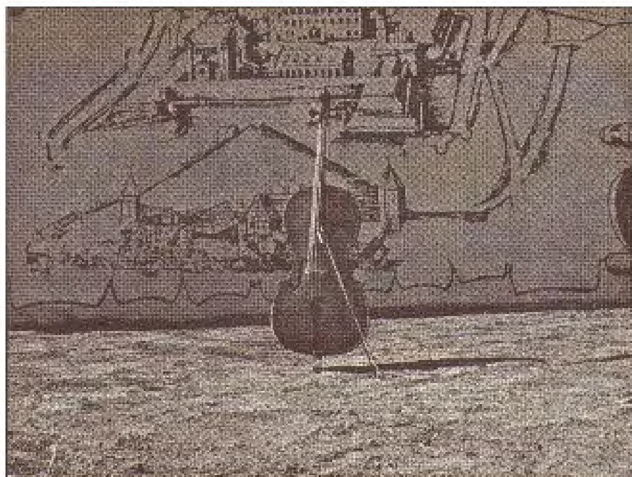
Джери Холливелл — Огненная, которая ушла из группы раньше всех — в 1998 году, сумела восстановить свои позиции в глазах поклонников, записав такие хиты, как Scream If You Wanna Go Faster и It's Raining Men. Сейчас она пишет вторую часть собственной биографии.

ФЕСТИВАЛЬ

Седьмой привет из маленького Парижа

Лидия ШАРАПОВА

Каждый год как раз к началу фестиваля «Музы Нясвіжа» портится погода. И хотя за семь лет существования этого праздника камерной музыки дни его проведения все больше углубляются в теплый май, накануне обязательно начинает дуть северный ветер, льется дождь... Такое вот божье напоминание: от непогоды в большом доме спасет нас «зонтик» духовности, коей и наполнен возрожденческий фестиваль в древнем-предревнем Несвиже.



...Задев крылом Возрождения

«У Нясвіжы, як у Парыжы», — любят и сегодня говаривать местные жители, намекая на оживленную жизнь города в века минувшие, когда двор Радзивиллов был богаче, чем у польского короля. Эпоха Возрождения своим «последним» крылом прилично-таки зацепила радзивилловский Несвиж, в котором буйным цветом расцвели искусства — музыка, живопись, театр, архитектура. Более того, считает автор научной концепции фестиваля камерной музыки «Музы Нясвіжа» доцент Белорусской академии музыки Ольга Дадиомова, именно белорусская земля стала донором Возрождения для других земель. Новое Возрождение белорусской культуры, убеждена она, началось семь лет назад именно с Несвижа: здесь зазвучала высокая музыка, начались театральные действа, открываются выставки живописи известных белорусских мастеров.

Шесть лет фестивальные программы знакомили с древней музыкой XVII–XIX веков. Надо было избавиться от комплекса неполноценности, погасить в нас неуверенность в том, что полонезы и мазурки есть порождение земли белорусской. Это потом они были освоены в других странах. И фестивалю, рожденному народным артистом страны профессором Михаилом Финбергом и его оркестром, удалось это сделать. И когда хозяева и гости фестиваля вновь ощутили себя народом в центре Европы, распрямили, что называется, плечи, пришла пора музыки композиторов, творивших не так давно — в только что закончившемся XX веке. В том числе и Евгения Глебова, которого не стало совсем недавно и произведения которого целиком еще не освоены музыкальной практикой. В программах недавно закончившихся «Муз Нясвіжа» камерные коллективы руководимого Михаилом Финбергом Государственного концертного оркестра Республики Беларусь впервые исполнили некоторые произведения Глебова. Вдова композитора Лариса Глебова, которая специально на эту премьеру приехала в Несвиж, сказала, что ее муж мог бы гордиться таким бенефисом.

Мекка для ученых

Главная традиция фестиваля камерной музыки «Музы Нясвіжа» — научная конференция, на которой ученые из Минска и других городов республики ведут дискуссию о культурном наследии как Несвижа, так и всей Беларуси, делятся своими открытиями и находками. В первые фестивальные годы те, кто готовил такую встречу ученых, задавались вопросом: стоит ли ехать ради дискуссии в Несвиж, не лучше ли собраться в столице? Сейчас уже всем ясно, что конференция стала интеллектуальным эпицентром фестиваля и возрождает традиции духовной жизни малых городов.

Нынче дискуссия называлась «Художественная культура Беларуси: новые горизонты». 20 докладов представили на ней сотрудники Национальной академии наук, Белорусской государственной академии музыки, Белорусского университета культуры, Национального научно-просветительского центра им. Ф. Скорины, а также областных университетов. Связь музыкальной культуры Беларуси XVIII столетия с культурами других европейских стран, модель музыкальной культуры Беларуси XVII–XVIII веков, творчество Марка Шагала в ретроспективе художественной традиции Беларуси... Доклады на эти и другие темы вызвали большой интерес не только у специалистов, но и у широкой общественности Несвижа.

Конференц-зал местного историко-краеведческого музея был полон. Впервые, например, были озвучены на конференции факты, связанные с судьбой уникальной коллекции живописи, хранившейся в Несвижском замке Радзивиллов с XVI века. Доктор искусствоведения профессор Надежда Высоцкая обнародовала такие данные: сегодня в Беларуси из 989 произведений этой коллекции не осталось и сотни. Часть из того, что есть в музеях Беларуси, представлена на открывшейся в Национальном музее истории и культуры выставке «Исторический портрет Великого княжества Литовского XVI–XVIII столетий». Автору этих строк удалось побывать в несвижском замке Радзивиллов, который закрыт на реставрацию, и увидеть единственную оставшуюся в нем картину — на потолке над лестничным пролетом. И уцелела она в замке лишь потому, что ее не смогли снять ни завоеватели в 1812-м, ни хозяева, покинувшие Несвиж в 1939-м.

О планке культурных устремлений

...Золотоволосый и кудрявый херувим, забившийся в самый угол малюсенького зала камерной музыки Несвижской школы искусств, где играли стипендиаты специального фонда президента по поддержке талантливой молодежи, весь концерт просидел, широко раскрыв глаза и боясь вздохнуть. Он даже не аплодировал, опасаясь, очевидно, вспугнуть что-то большое и радостное, что поселилось в его маленькой душе с первой же плачущей ноты скрипки Артема Шишкова. И саксофон Романа Шимонца, и баян Володи Плиговко, и фортепианные экзерсисы прославленного Саши Музыкантова ребенок лет четырех-пяти слушал молча. И лишь когда лопнула струна на цимбалах экспрессивного Миши Леончика, мальчик всхлипнул, и из его небесного цвета глаз выкатились две большущие слезы. Семь лет назад, когда родились «Музы Нясвіжа», его маме было 17, не более. Вкус к хорошей музыке передала она сыну уже на генном уровне. Ректор Белорусского института проблем культуры профессор Владимир Скороходов назвал это явление понаучному *«планкой культурных устремлений»*, которую установил фестиваль и которая так необходима сегодня нашим молодым соотечественникам. А маэстро Финберг считает, что в Несвиже уже выросло другое, одухотворенное поколение. Но теоретическую базу под это явление подведут позже — большое видится на расстоянии.

ПРЕМЬЕРЫ

«Цацачная крама» в экспортном варианте

Отдел культуры

Чтобы там ни говорили о якобы низком уровне белорусских исполнителей популярной музыки, об отсутствии к ним интереса со стороны слушателей, факты упрямо свидетельствуют об обратном. Очередная премьера в Театре Малом в Варшаве 11 июня представляет один из наиболее заметных музыкальных проектов Беларуси последних лет — программу «Цацачная крама» Змицера Войтюшкевича и Леонида Дранько-Майсюка.

Нет, не следует думать о том, будто бы сам автор проекта многие месяцы добивался выхода на эту весьма престижную польскую сцену. С одной стороны, руководство театра помнило, каким вниманием со стороны публики и журналистов пользовался показ здесь же «Народнага альбома» с участием Войтюшкевича. С другой стороны, так или иначе, но информация о наиболее интересных событиях в белорусской музыке становится известной и зарубежным специалистам. Кроме того, к показу этой программы в Варшаве оказались причастными и друзья-музыканты, которыми Змицер оброс, выступая в Польше в составе группы «Крыві» (в данное время он, увы, к этому коллективу никакого отношения уже не имеет).

В Варшаву Змицер отправился в сопровождении всего лишь двух музыкантов, участвовавших в записи альбома, — Ксении Минченко и Олега Ивановича. Часть из 12 песен программы прозвучит на польском языке, равно как и конферанс, который взял на себя один из наиболее известных деятелей польского музыкального андеграунда еще 1970-х Яцек Клейс. О том, какое значение придает Театр Малый этому спектаклю, свидетельствует и участие в премьере очень известной польской фирмы Fabryka cukierkow, которая осуществляет очень смелые проекты в области мультимедиа, а в данном случае взяла на себя создание чего-то вроде видеодекораций для программы «Цацачная крама».

ЧЕМПИОНАТ МИРА

Победа Англии

Александр ЗАЯЦ

Центральным событием всего предварительного турнира еще 1 декабря 2001 года, когда прошла жеребьевка группового этапа, было признано противостояние сборных Англии и Аргентины. Ведь не стерлась в памяти драматическая игра этих команд на ЧМ-98. Тогда, напомним, в 1/8 финала основное время закончилось вничью 2:2, а в серии пенальти удача улыбнулась аргентинцам — 3:2. Ныне Фортуна была на другой стороне.



Ликует Дэвид Бекхэм



Роковое нарушение правил против Майкла Оуэна

АРГЕНТИНА — АНГЛИЯ — 0:1

7 июня. Саппоро. Стадион «Саппоро Доум». 35 927 зрителей.

Судья: П. Коллина (Италия).

Аргентина: Кавальеро; Сорин, Почеттино, Самуэль, Дзанетти, Батистута (Креспо, 60), Ортега, Верон (Аймар, 46), Пласенте, Симеоне, Кили Гонсалес (Клаудио Лопес, 64).

Англия: Симэн; Миллс, Э. Коул, Р. Фердинанд, С. Кемпбелл, Бекхэм, Скоулз, Оуэн (Бридж, 80), Хески (Шерингем, 56), Харгривз (Синклэйр, 19), Батт.

Гол: Бекхэм (44, пен.).

Предупреждения: Батистута (13); Коул (29), Хески (50).

Удивительно, но в предматчевых превью больше всего вспоминали стычку четырехлетней давности между англичанином Дэвидом Бекхэмом и аргентинцем Диего Симеоне, закончившуюся удалением первого. На наш взгляд, этот инцидент не стоит того, чтобы о нем вспоминать спустя годы. Ведь еще осенью 98-го на матче Лиги чемпионов зачинщики скандала помирились и обменялись майками. Вместе с тем вызвало удивление, что практически никто не вспомнил чудесный гол Майкла Оуэна. Именно с него, по большому счету, начался взлет футболиста, признанного в прошлом году лучшим в Старом Свете. Забегая вперед, скажем, что Оуэн был одним из сильнейших и в Саппоро. Нападающий «Ливерпуля» имел как минимум три возможности отличиться. В середине первого тайма «золотой мальчик» ворвался справа в штрафную и умудрился нанести из-под опекавшего его Самуэля неприятный для вратаря удар. Кавальеро этого, конечно, не ожидал, поэтому даже не среагировал, но, на его счастье, мяч попал в дальнюю стойку ворот. Когда же Пьерлуиджи Коллина готовился отправить команды в раздевалки, Майкл вошел в штрафную уже с левого фланга, «полоскал» мяч и начал было смещаться в центр, но напоролся на ногу защитника Пласенте. Служитель Фемиды, долго не раздумывая, указал на белую точку. Капитан англичан Бекхэм пробил, правда, по центру, но под опорную ногу голкипера — 1:0. Уже потом, беседуя с журналистами, Дэвид признается, что у него *«было огромное желание подойти к одиннадцатиметровой отметке»*. Еще один голевой момент Оуэн упустил сразу же после перерыва.

По сравнению с играми первого тура наставники команд Свен-Горан Эрикссон (Англия) и Марсио Биелса (Аргентина) внесли в «основу» по одному изменению. У родоначальников футбола вместо форварда Вассела появился Ники Батт, что вызвало некоторые перестановки. В пару к Майклу Оуэну переместился Эмиль Хески. А освободившуюся позицию левого хавбека занял Пол Скоулз. Батту же было отведено место в центре. Единственная замена Биелсы таких передвижек не потребовала — на позицию одного из инсайдов вместо Клаудио Лопеса вышел Кили Гонсалес.

Игра получилась сродни финалу, т.е. была не зрелищной. Довлевший груз ответственности давал о себе знать. Большую часть времени команды проводили в районе между штрафными в позиционной борьбе, тем самым доставляя болельщикам немного удовольствия. Конечно, территориальный перевес был на стороне аргентинцев, чему подтверждением служит их преимущество во владении мячом — 65% на 35%, но по-настоящему острый момент латиноамериканцы создали только под занавес игры, когда после розыгрыша углового Почеттино с линии вратарской нанес коварный удар головой. Но Симэн, уже падая, каким-то невероятным движением ног извернулся и отвел угрозу.

Помня, как во втором тайме матча со шведами английская дружина просто встала, вызывало серьезные опасения, что подобное может повториться и во встрече с аргентинцами. Но этого не произошло. По крайней мере, в первые полчаса после перерыва. Потом усталость, естественно, сказалась. Но мудрый тренер Свен-Горан Эрикссон увидел это и, дабы сохранить победный результат, снял с игры Оуэна, выпустив защитника Бриджа. *«Я, конечно, очень рад такому исходу. Но нам было очень тяжело в последние 15 минут, потому что сказывалась усталость. Считаю, что наша команда заслужила победу и в течение 70–75 минут ребята играли очень хорошо. Доволен, что не повторилась шведская история»*, — резюмировал наставник.

Мы согласны с Эрикссоном в том, что на протяжении 70–75 минут англичане смотрелись интереснее соперников. Даже несмотря на то, что предпочитали действовать преимущественно на контратаках. В этой ситуации примечательно то, что потеря из-за травмы основного диспетчера Оуэна Харгривза никоим образом не отразилась на действиях британцев. Заменивший его Тревор Синклэйр отработал, как говорится, за себя и за того парня. А ведь он был вызван в сборную в авральном порядке, когда уже находился в отпуске. Попал в «десяточку» Эрикссон и с вводом в бой ветерана Тедди Шерингема — опыт в таких матчах вещь очень важная! Форвард «Тотенхема» постоянно держал в напряжении оборону аргентинцев. В этой связи, идя вразрез со спортивной максимой «выигрывает команда, проигрывает тренер», считаем, что в победе англичан — заслуга как футболистов, так и их наставника.

...В другом матче второго тура в «группе смерти» шведы победили нигерийцев — 2:1. Впрочем, первыми забили гол африканцы. На 27-й минуте отличился Агахова. Но недолго музыка играла. Спустя 9 минут Хенрик Ларссон сравнял счет. А затем он же сотворил дубль, тем самым развеяв мечты «суперорлов» о 1/8 финала. Перед заключительным туром, в котором встречаются Англия — Нигерия и Аргентина — Швеция, команды расположились в следующем порядке:

1. Швеция — 4 очка (разность мячей 3–2). 2. Англия — 4 (2–1). 3. Аргентина — 3 (1–1). 4. Нигерия — 0 (1–3).

Наибольшие шансы на попадание в следующий круг сохраняют англичане, ведь им будут противостоять практически «безмотивационные» африканцы. Аргентинцам же надо обязательно выигрывать, в противном случае у них остаются лишь теоретические шансы.

КСТАТИ

Вторые матчи в группе В открылись дуэлью Испания — Парагвай. Начало игры сложилось неудачно для испанцев. На 10-й минуте рикошетом от защитника Пуйоля мяч влетел в сетку. После этого, как ни странно, испанцы сникли. Парагвайцы также не лезли на рожон, им некуда было торопиться. Во втором тайме ситуация резко изменилась. Можем лишь догадываться, какие слова нашел испанский тренер Хосе Антонио Камачо для своих игроков, но команда полностью преобразилась. Выпустив на поле Морьентеса вместо уставшего Тристана, наставник, возможно, сделал самую удачную замену в своей карьере. На 52-й минуте ударом головы Морьентес сравнял счет, а на 68-й, использовав ошибку Чилаверта, он вывел сборную Испании вперед. Развязка же наступила на 81-й минуте, после того как за снос Рауля в штрафной волевым решением судьи на дуэль с Чилавертом вышел Фернандо Йерро. После третьего гола в свои ворота парагвайцы продолжали атаковать, но как-то по инерции, хотя имели несколько шансов сократить разрыв в счете. Финальный свисток возвестил нам о первой сборной, вышедшей в 1/8 финала.

В игре ЮАР и Словении победу с минимальным счетом (1:0) одержали полпреды Черного континента. После этого словенцам можно уже заказывать билеты домой. А за вторую путевку в плей-офф от группы В в очном поединке поспорят парагвайцы и южноафриканцы. Причем последних устроит даже поражение с разницей в один мяч.

Первая лицензированная трансляция с ЧМ на Беларусь родила сенсацию. Безлико выглядевшие в первой игре против мексиканцев хорваты победили итальянцев — 2:1. Тренер балканцев Мирко Йозич на этот раз отказался от услуг ветеранов Просинечки и Шукера, что возымело эффект. Впрочем, как и то, что в середине первого тайма из-за травмы поле покинул один из ключевых защитников «Скуадры адзурры» Алессандро Неста. Заменивший его Матерацци плохо вписался в игру и стал виновником двух голов, которые забили в течение трех минут (на 73-й и 76-й) форварды Ивица Олич и Милан Рапаич. Рапаич вообще провел превосходно практически весь матч (в концовке встречи из-за тактических соображений его заменили на защитника Дарио Шимича) и имел еще несколько возможностей для взятия ворот. Ну а открыл счет в матче на 55-й минуте Кристиан Вьери, головой замкнувший навес с фланга.

В следующем субботнем поединке бразильцы легко разобрались с китайцами. Уже после первой половины игры счет был 3:0 в их пользу. Роберто Карлос убойно пробил со штрафного, Ривалдо откликнулся на прострел, а Роналдиньо четко выполнил 11-метровый удар. Отдохнув, бразильцы продолжили штурм китайской «стены». Покорить же ее удалось только Роналдо.



КОРОТКО

Жука «прижучили»

В пятницу решением судейского комитета Белорусской федерации футбола Вадим Жук был отстранен от обслуживания матчей всех лиг чемпионата Беларуси по футболу до конца первого круга, то есть до 10 июля.

Такому наказанию прославленный в прошлом арбитр был подвергнут за ошибку, которую он допустил в финале Кубка Беларуси между борисовским БАТЭ и «Гомелем». По мнению большинства экспертов, на 39-й минуте Жук не назначил пенальти в ворота «Гомеля».

Вместе с тем руководство БАТЭ требовало аннулирования результата матча (2:0 в пользу гомельчан) и назначения переигровки. Однако контрольно-дисциплинарный комитет БФФ не нашел серьезных доводов для этого. Дело в том, что один из пунктов регламента проведения чемпионата и Кубка страны гласит: *«Протесты на качество судейства не принимаются»*. А именно на арбитраж сетовали борисовчане.

Мимо финала

Белорус Максим Мирный в паре с индийцем Махешем Бхупати не смог пробиться в финал открытого чемпионата Франции по теннису.

На парном турнире «Ролан Гаррос» камнем преткновения стал для них российско-голландский дуэт Евгений Кафельников/Пол Хаархуус. «Наша» пара выиграла первый сет на тай-брейке — 7:6 (7:1). К сожалению, в двух других партиях удача отвернулась от Максима и Махеша. Второй сет был проигран со счетом 5:7, а третий — 2:6.

Индурайн в одном ряду с Иглесиасом

Выдающийся испанский велогонщик, 5-кратный победитель «Тур де Франс», двукратный — «Джиро д'Италия», чемпион мира и Олимпийских игр Мигель Индурайн удостоен престижной премии Espanol Universal.

Эту премию Испанский независимый фонд присуждает с 1996 года соотечественникам, которые больше всех способствовали созданию положительного образа Испании в мире. Индурайн попал в один ряд с такими видными фигурами, как глава ЮНЕСКО Федерико Майор Сарагоса, тенор Пласидо Доминго, писатель Камило Хосе Села, певец Хулио Иглесиас.



БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 83 11.06.2002

Учредитель и издатель Издательское частное унитарное предприятие «Марат»

Генеральный менеджер издательства **Петр МАРЦЕВ**

Главный редактор **Светлана КАЛИНКИНА**

Газета зарегистрирована в Государственном комитете Республики Беларусь по печати, регистрационное свидетельство №649 от 17.05.2001г. Редакция может опубликовать материалы, отражающие только мнения их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений и за ошибки в них.

Региональные бюро «БДГ»:
Витебск — Татьяна ПАСТЕРНАК — тел. (0212) 36-51-03
Гомель — Ирина МАКОВЕЦКАЯ — тел. (0232) 53-99-82
Гродно — Нина ПОЛУЦКАЯ — тел. (0152) 78-04-36,факс:44-22-90
Могилев — Александр АЛЕКСАНДРОВИЧ — тел/факс (0222) 25-91-61

E-mail: bdg@brm.by
WWW: http://www.bdg.by

Отпечатано с диапозитивов заказчика на полиграфическом РУП «Красная звезда», 220073, г. Минск, 1-й Загородный переулок, 3.
Тираж 17650
Заказ 1323
Подписано в печать 8.06.2002 в 17.00
Подписной индекс 63879
для индивидуальных подписчиков 63420
Выходит 4 раза в неделю. **Цена договорная**
Публикации, обозначенные рубриками «Мнение директора», «Презентация», «Торговая марка», печатаются на правах рекламы. За их содержание редакция ответственности не несет.

Размещение рекламы: тел/факс (017) 216-25-87, 216-25-88,285-08-93,285-08-94. **Отдел распространения:** тел/факс (017) 226-87-99, 222-27-20. **Адрес редакции:** 220039,Минск,ул.Чкалова,12,4-й этаж. **Телефоны редакции:** 216-25-85, 285-08-92, 224-95-70, 216-25-84